

МАКЛЕРЫ ВЫХОДЯТ ИЗ ПОДПОЛЬЯ

2-я страница

У кого зазвонит телефон?

4-я страница

КАК РЫБА МЯСОМ НЕ СТАЛА

8-я страница



ГОРОД ВДОЛЬ И ПОПЕРЕК

ПРОГРАММА ВЫЖИВАНИЯ

По сообщению главы городской администрации Олега Найденова, заканчивается разработка постановления о мерах социальной защиты населения г. Мурманска на 1992 год. Эта своеобразная программа выживания прежде всего малообеспеченных мурманчан, очевидно, будет подписана в первые январские дни будущего года. Городскому бюджету она обойдется почти в 50 миллионов рублей.

ПРИЕМА НЕТ

Вчера городские отделения связи прекратили принимать телеграфные переводы и телеграммы, направленные адресатам в Грузию. Причина — нарушение телеграфной связи с этой республикой.

СТРОГО ПО НАЗНАЧЕНИЮ

Вчера депутат городского Совета Валентин Меньшов возглавил городскую комиссию по распределению гуманитарной помощи. Это сделано для того, чтобы вся она попала в руки действительно социально нуждающимся мурманчанам, а не была разворована. Так, лишь Финляндия обещает нам направить в качестве помощи товаров и продуктов на десятки миллионов марок.

МОЛОДЫЕ ВЫБИРАЮТ СЕРЕБРО

У мурманчанки Т., проживающей в доме по пер. Ледокольный, из квартиры были похищены серебряные изделия на сумму три тысячи рублей. Произошло это днем. А вскоре похищенное милиция обнаружила у восьмиклассницы школы № 39.

"ДОБРО" ПИСАТЕЛЯ

Наш современник писатель-ма-

ринист Виктор Конечский дал "добро" Мурманскому отделению фонда культуры на издание много-томного собрания его сочинений. Как нам сообщили, планируется это издание выпустить подарочным: с ограниченным тиражом. Распространяться оно в основном будет среди рыбаков города и членов общества Пикуля.

ГОРОДА-ПОБРАТИМЫ, ОБЪЕДИНЯЙТЕСЬ

Вскоре будет зарегистрирована Мурманская ассоциация городов-побратимов. Эта некоммерческая организация ставит своей целью всемерное содействие сотрудничеству породненных городов области, осуществление подлинно народной дипломатии, установление прямых контактов между гражданами, предприятиями, общественными объединениями. Председателем ассоциации стал Игорь Хокканен.

НАЛЕТАЙ, ПОДЕШЕВЕЛО!

Распродажа товаров по сниженным ценам — это не галлюцинация. Такой уголок действительно работает в мурманском Доме торговли. Ассортимент его небогат: пластинки с песнями Игоря Лученка, Вероники Долиной (не путайте с Лариссой!) и других авторов, педикюрная пилочка и страшненькие подростковые туфельки. Никто, похоже, на эти товары не зарится: подходят, смотрят и — уходят.

СПАСИБО, ЛЮДИ ДОБРЫЕ

Пакет с игрушками принес в Мурманское отделение Детского фонда семилетний Алеша Федоров. Собравший им новогодний подарок мальчик попросил передать своему сверстнику-инвалиду. Как сообщили нам работники фонда, Алешины игрушки под своей елкой найдет мурманчанин Леня Скоценко.

Спасибо, Алена. Если у тебя появится желание познакомиться с Леной, то его телефон дадут работники Детского фонда.

БЕДНЯЖКА "ЛЕПСЕ"

30 декабря исполнилось ровно 30 лет с тех пор, как судно "Лепсе" морского пароходства стало базой технологического обслуживания атомного флота. Первое в Союзе и мире, оно все эти годы выполняло "грязную", черновую работу по обеспечению жизнедеятельности нашего атомного флота, отблески славы которого падали на него очень редко. Сейчас на "Лепсе" началась консервация — ему предстоит стать могильником атомных отходов.

ЕЛОЧКА, ЗАЖГИСЬ!

Не остались без новогодних подарков дети-инвалиды, проживающие в 310, 312 и 313 микрорайонах. Комитет общественного самоуправления, кооператив "Шельф" и специализированное управление "Арктикнефтефлот" собрали деньги, чтобы порадовать малышей. Кроме того, кооператив "Шельф" внес свою долю на установку праздничной елки на улице Героев Рыбачьего.

АЙ-ЯЙ-ЯЙ, ГРЯЗНУЛИ

С 1 января окончательно выйдет из подчинения Минздрава республики городская СЭС. Она получает не только новое название — городской центр санэпиднадзора, но и новые права, обязанности. Главное в ее работе теперь — надзор за санитарным состоянием в городе. При этом меры к нарушителям будут ужесточены.

СПИРТНОЕ НАЛЕВО?

Как сообщили "Вечерке" в городском комитете рабочего контроля, завод безалкогольных напитков, начиная с ноября, отпускал вино-водочные напитки различного рода кооперативам, акционерным обществам, малым предприятиям. За эти два месяца им пере-

пало сотни тысяч бутылок спиртного. Часть этого товара переправлена за пределы области, например, в Архангельск. На заводе проводится проверка по указанным фактам.

НЕ СПРОСИЛИ ТРЕТЬЕГО

Первые обладатели единых проездных билетов уже выложили за них ощутимую сумму — 26 рублей. Словом, проезд в городском транспорте подорожал в два раза. Льготные билеты остались для школьников — 4 рубля и студентов — 6.

БУДУТ И ЗА РУБЛИ

Слухи о том, что единственный в городе фирменный магазин "Сувениры" переходит исключительно на валютную торговлю, не соответствуют действительности. Потому что руководство акционерного общества закрытого типа, в которое преобразовалось арендное предприятие "Сувениры", прекрасно понимает — альтернативы ему нет и в ближайшее время едва ли появится. Ведь товар поставляют сюда со всех концов бывшего СССР, и наладить такие обширные связи — дело нелегкое. Большая часть товаров будет продаваться по-прежнему за рубли.

ДЕЛОВЫЕ ВОРЫ

Деловых людей в городе становится больше, а потому все чаще объектом краж служит различное оборудование. В кооперативе "Пионер", что на улице Лобова Ленинского района, путем взлома замков похищены деревообрабатывающий станок и электрическая дрель. А в одном из цехов Мурманской судовой верфи приделали "ноги" даже сверлильному станку.

НЕ НАДО СПЕШИТЬ

Сегодня на 6-й странице "ВМ" помещена реклама Торгового Дома "Полярная звезда". Не спешите выбрасывать ее — как знать, может, и пригодится в скором будущем.

Мурманская областная база "Стеклобазы" принимает от торгующих организаций в неограниченном количестве стеклотару, а также пустую тару из-под вино-водочных изделий.

За справками обращаться по адресу: 183032, г. Мурманск, ул. Зеленая, 47. Телефоны 6-46-86, 6-26-23.

В магазине "Лабиринт" по ул. Шмидта, 21 (рядом со срочным фото) в ассортименте изделия из натурального меха, шкурки, нарядная ткань на платье, конфеты, парфюмерия, зимняя и верхняя одежда, обувь, наборы стаканов, подарки к празднику и другие товары. Жители города и его гости лично убедятся, что цены у нас значительно ниже рыночных.

ПОЗДРАВЛЯЮТ

Дорогая мама! Поздравляем тебя с Днем рождения. Желаем здоровья, счастья, мира. Лена, Саша.

ОБМЕНЯЮТ

02325. 2-комн. смежн. квартиру в центре и видеоманитонфон на 3-комн. или 2-комн. изолир. Тел. 6-91-98 (раб.), спросить Валентину Петровну. 02349. Новую 1-комн. квартиру общ. пл. 34,02 кв. м в 406-м м/р-не и комнату 10,5 кв. м в центре на 2-комн. (с тел.) в 403—406-м м/р-нах. Тел. 4-02-02, 5-33-37 (раб.).

КУПАТ

02323. 2-комн. квартиру. Частично оплата в СКВ. Тел. в Мурманске 69-32-31, в Коле 2-33-89. 02360. Гараж. Тел. 4-28-12.

ПОЗНАКОМИТСЯ

02334. Желаю связать судьбу с надежным, порядочным мужчиной до 41 лет (жен с ребенком), способным стать опорой в жизни. М., 38 лет, рост 168, образование высшее, привлекательная и воспитанная женщина, материально и жильем обеспечена, с 8-летним ребенком живем в Витебске. Хотелось бы получить письмо от хорошего, доброго человека с серьезным отношением к жизни. Писать: 210002, г. Витебск, а/я 23.

РАЗНОЕ

02327. 16 ноября потерял кошелек с документами на имя Соловьева Александра Евгеньевича. Нашедшего прошу позвонить по тел. 2-08-10.

ОДНА НА ВСЕХ. МЫ ЗА ЦЕНОЙ НЕ ПОСТОИМ?

Если вы хотите выгодно продать жилье — не ищите маклера на городском базаре. К такому выводу пришла наш корреспондент, встретившись с **Владимиром ОЛИМСКИМ**, главным маклером Мурманской товарно-сырьевой биржи.

— Владимир, не так давно в короткой информации "Вечёрка" рассказала о том, что впервые на биржевых торгах выставлено жилье. Насколько всерьез взялась биржа торговать квартирами?

— То, что жилье — хороший товар, я думаю, ни для кого не новость. А то, что квартиры и дома появились на наших торгах, — неожиданность, скорее, для тех, кто далек от биржевого дела.

Спрос на недвижимость был всегда: желающих выгодно продать квартиры и желающих удачно их купить в наше время хоть отбавляй. Так почему бы не свести продавца и покупателя у нас на бирже?

Оговорюсь сразу, что на торги мы можем выставлять только те квартиры, на которые у владельцев имеется откупная, или, как говорили в старину, купчая. А это либо полностью оплаченные кооперативные квартиры, либо квартиры, выкупленные у исполкома и перешедшие в частную собственность горожан.

— Допустим, Владимир, я хочу выгодно продать свою квартиру. Могу ли рассчитывать на услуги биржи?

— Безусловно. Но при одном условии: если у вас на руках есть документы, подтверждающие ваше право владения этой квартирой. Причем мы не требуем ни одной лишней бумажки — только тот перечень документов, который предусмотрен законом. И второе — желательное — условие: переговоры хотелось бы вести непосредственно с владельцем. Согласитесь, мы оба и продавец, и маклер — заинтересованы в том, чтобы преподнести товар красиво, а для этого мне необходимо знать полную характеристику вашего жилья — его плюсы и минусы. Вы можете сообщить мне лишь самые необходимые данные: метраж квартиры, район, где она находится, а можете рассказать о ней все, что считаете нужным, вспомнив и про этаж, лифт, мусоропровод, застекленную лоджию, облюбованную кафелем кухню — словом, про все то, что только украсит ваш товар. При этом только для маклера вы оставляете свою фамилию, адрес и телефон, по которому в случае необходимости вас можно найти. Все данные, касающиеся личности продавца, считаются коммерческой тайной и оглашению нигде не подлежат.

Выяснив и уточнив все формальности, мы с вами составляем свободную заявку. Что это такое? Иными словами, это информация о товаре, и моя задача — продать

на торгах эту информацию как можно выгоднее. Первоначальная стоимость свободной заявки — 50 рублей, на последних торгах информация о недвижимости ушла за 90...

— Владимир, но мы с вами, по-моему, еще ни слова не сказали о цене моей квартиры. В заявке, как я понимаю, должна быть указана сумма, которую я хотела бы получить за товар?

— Да, конечно. Цену своей квартиры вы назначаете сами, и я не вправе с вами спорить. Если мне кажется, что вы просите за свою квартиру дорого, то я могу вас лишь ориентировать в цене, но не настаивать на своем варианте.

— А если я, наоборот, ставлю очень низкую цену, будете ли вы тогда вмешиваться?

— Мне кажется, что если человек надумал продать квартиру через биржу, то и начинать переговоры о цене он должен с вопроса: какова биржевая стоимость его товара? Сегодня все наши потенциальные клиенты понимают, что про те деньги, которые они вложили в свои квартиры, десять, двадцать, а то и тридцать лет назад, надо давно забыть. Стоимость недвижимости растет с каждым днем, и в Мурманске, я знаю, есть такие квартиры, за которые покупатели бы не раздумывая дали и 700 тысяч рублей, и 900 тысяч, и миллион рублей. Это квартиры в старых домах центра города. На них всегда найдутся покупатели, потому что хорошее стоит того, чтобы за него хорошо платили.

Однако хочу сказать, что продать жилье — это не значит более-менее объективно назначить за него цену. Право выбора всегда остается за покупателем, потому что совершенно неизвестно, за что он собирается выложить деньги. Может, его привлекает экологически чистый район на улице Шабалина, а может, он подбирает жилье для престарелой тети, и его устроит только 1-й этаж? Угадать покупательский спрос трудно, поэтому мы называем своим клиентам лишь ориентировочную стоимость предлагаемых ими метров. А там — как решат. На последних торгах, например, продавцы выставили свой товар за следующие цены: 1-комнатная квартира — 160 тысяч рублей, 3-комнатная — 10 тысяч американских долларов. Мне кажется, это дорого.

— С ценой мы разобрались, давайте вернемся к тому моменту, когда моя заявка оказалась на руках у брокера.

— Все дальнейшие переговоры вы ведете именно с брокером.

А именно, составляете с ним договор, в котором более конкретно оговариваете условия продажи — сроки, совместные действия и даже штрафные санкции. Хочу сразу предупредить потенциальных продавцов: после заключения сделки порядность должны проявлять обе стороны. Вам, например, совершенно ни к чему теперь давать объявления о продаже квартиры в газетах, самой искать покупателя и уж тем более не стоит, прельстившись большей суммой, продавать квартиру на сторону, игнорируя договор с брокером.

Как ни печально, но у нас уже был случай, когда клиент не выполнил условия договора. Покупатель, найденный брокерской конторой, пришел уже не к продавцу, а к новому владельцу дома. Конечно, издержки в первую очередь понес брокер, потому что задетой оказалась его честь. А для наших людей это более важно, чем выговор или лишение премии. Несостоятельный брокер не привлечет к себе для кого из клиентов, и если с ним отказываются работать, то ему фактически уже нечего делать в нашей системе. Но в случае, о котором упомянул я, стороны разошлись полностью: клиент признал свою вину, компенсировал брокеру все материальные издержки, и инцидент оказался исчерпан. Хотя сам факт очень неприятен, поскольку пострадало дело, задетой оказалась честь фирмы.

Я не случайно столь подробно рассказываю нашим потенциальным клиентам об ошибках, которые могут быть допущены с их стороны. Возможно, это и нескромно, но в профессионализме наших людей я не сомневаюсь. Забота брокера — хорошо отработать на клиента. А это уже подразумевает и честность, и порядочность.

— Владимир, я — обыватель, и мне кажется, что все, что продается через биржу, — всегда дорого. Может ли продавец квартиры быть уверен в том, что, обратившись к вам, он не продешевит со своим товаром?

— Мы с вами говорим о торговле недвижимостью. И как это ни странно, но сегодня на недвижимость цены нет. Все зависит от спроса и предложения. У нас уже был, пожалуй, беспрецедентный случай, когда за 1 миллион 100 тысяч рублей был продан нулевой цикл будущего здания детского сада.

Мы должны привыкать к тому, что в обществе появляются богатые и бедные: одни ищут, что купить, другие — что продать. С начала декабря у нас на каждые торги выставляется недвижимость, с началом же приватизации торговли, мне кажется, оживится вовсе. И самым ходовым товаром будут, конечно, квартиры.

Я допускаю, что в городе в скором времени кроме нашей появятся структуры, которые также возьмутся торговать недвижимостью. Что ж, среди фирм должна быть здоровая конкуренция, и лишь продавцу решать, кому из нас он доверит товар. Будет заниматься продажей сам? Пойдет на "черный" рынок? Обратится на биржу? Или выберет кого-то еще? Мы хотим оставить за собой имидж фирмы, которая всегда работает на клиента, а не против него. И поэтому, как никогда, нам сегодня нужна хорошая реклама, профессиональные работники и самые неожиданные идеи. Почему бы уже сейчас на городских рынках не повесить рекламный щит о том, что надежных маклеров по купле-продаже квартир надо искать не на базаре, а только у нас? Так ведь?

А в том, что именно на бирже удастся создать хорошие условия для торговли недвижимостью, я несколько не сомневаюсь. К нам приходят маклеры-профессионалы, скоро начнут работать юридическая служба. И еще. Мы — структура не государственная и выжить в новых условиях можем лишь за счет того, что на все изменения должны очень быстро реагировать. А для этого надо быть гибким, уметь легко перестраиваться.

— Мы с вами, Владимир, упомянули "черный" рынок, и мне подумалось о том, что вы ведь без работы оставите базарных маклеров...

— Все к этому идет. Ведь после того, как наши коммерческие банки начали по довольно высокой цене принимать у населения СКВ, без хлеба остались перекупщики валюты. То же будет и с квартирами. Хотя в квартирном бизнесе есть одно "но". Люди скорее по привычке идут на базар покупать и продавать жилье. Рынок — он ни в чем не меняется, он вечен, он привычен и до боли знаком. Потому и живуч, как никто другой, будет именно квартирный маклер. Обывателя ломать трудно: люди скорее подстраиваются, чем перестраиваются. Значит, под нас с вами будут подстраиваться и наши структуры.

— Мне кажется, что с продажей квартир мы с вами слегка разобрались. А если, наоборот, я хочу купить квартиру?

— Пожалуй, выставляйте на торги свободную заявку на покупку квартиры, и 155 брокерских контор включатся в поиск квартиры для вас. А далее по уже знакомой схеме... Понятно?

— Думаю, что да. Хотя вопросы к вам, я уверена, появятся у наших читателей. Поэтому давайте нашу сегодняшнюю беседу считать лишь началом разговора. Спасибо.

Наталья МОРОЗОВА.

Из официальных источников

НЕ ВПРАВЕ СКРЫВАТЬ

Правительство РСФСР приняло постановление № 35 "О перечне сведений, которые не могут составлять коммерческую тайну". Документ указывает, что коммерческую тайну предприятий и предпринимателей не могут составлять:

— учредительные документы и устав;

— документы, дающие право заниматься предпринимательской деятельностью (регистрационные удостоверения, лицензии, патенты);

— сведения по установленным формам отчетности о финансово-хозяйственной деятельности;

— документы о платежеспособности;

— сведения о численности, составе работающих, их заработной плате и условиях труда, а также о наличии свободных рабочих мест;

— документы об уплате налогов и обязательных платежей;

— сведения о нарушениях законодательства РСФСР и размерах причиненного ущерба;

— сведения об участии должностных лиц в кооперативах, товариществах, акционерных обществах и других организациях, занимающихся предпринимательской деятельностью.

Постановление запрещает государственным и муниципальным предприятиям до и в процессе приватизации относить к коммерческой тайне данные:

— о размерах имущества предприятия и его денежных средствах;

— о вложении средств в доходные активы (ценные бумаги) других предприятий, в процентные облигации и займы, в уставные фонды СГ;

— о кредитных, торговых и других обязательствах;

— о договорах с кооперативами, негосударственными предприятиями, творческими и временными трудовыми коллективами, а также с гражданами.

Согласно постановлению, указанная информация должна предоставляться по требованию органов власти, управления, контролирующих и правоохранительных органов, других юридических лиц, имеющих на это право в соответствии с законодательством РСФСР, а также трудовых коллективов.

Действие постановления не распространяется на сведения, отнесенные к гостайне.

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

ВРАЧ ЗА ВРАЧА ИЗВИНЯЕТСЯ

В "ВМ" № 110 за 22.11.91 было опубликовано критическое письмо читательницы Е. Васильевой о том, как на два часа запыладала "скорая" к больной Л. А. Савеловой. В данном случае виноват был врач бригады интенсивной терапии С. А. Делец. За нарушение производственной дисциплины, недобросовестное отношение к своим профессиональным обязанностям врачу объявлен строгий выговор. С. А. Делец снят с бригады интенсивной терапии, лишена доплаты по КТУ. Случай разобран с медперсоналом отделения скорой помощи. Мурманчанке Л. А. Савеловой принесены извинения.

Ю. А. ПАЮСОВ, главный врач городской больницы скорой медпомощи.

ВЕЧЕРНИЙ МУРМАНСК

Учредители — Мурманский городской Совет народных депутатов, Мурманский региональный банк акционерного коммерческого Агропромбанка, межотраслевое научно-производственное объединение "Геосат".

ПРИ ПЕРЕПЕЧАТКЕ
ССЫЛКА НА "ВМ"
ОБЯЗАТЕЛЬНА!

НАС НАЙТИ НЕСЛОЖНО

АДРЕСА

Редакция: 183006, г. Мурманск, просп. Ленина, 75, "Вечерний Мурманск".

Отдел объявлений, бухгалтерия: 183012, г. Мурманск, ул. Володарского, 14-а, "Вечерний Мурманск".

ТЕЛЕФОНЫ

Владимир ШИГАНОВ, зам. редактора, — 5-85-45; Татьяна ПУСТОВАЯ, ответственный секретарь — 5-83-10; Вячеслав ИЩЕНКО, обозреватель — 5-85-45; Людмила ЛОПАТКО, обозреватель — 5-84-08;

Отдел по связям с читателями: Наталья ПОГИБА, зав. отделом; Галина ЯНОВСКАЯ, корреспондент; Наталья МОРОЗОВА, специальный корреспондент, — 5-84-08.

Отдел городских проблем: Михаил КРЮКОВ, зав. отде-

лом; Сергей БЕСПАЛОВ, корреспондент, — 5-85-06; Юлия ВАЛАМИНА, корреспондент, — 5-85-45; Василий ДЕНИСЕНКО, корреспондент, Елена ОВЧИННИКОВА, корреспондент — 5-85-27; Галина ДЕРБИЧЕВА, корреспондент, — 5-85-33.

Группа выпуска и оформления: Ольга МИТРОХИНА, Нина ЛАХОВА, технические редакторы, — 5-18-78, Ирина ЛИНОВА, художник; Мария ЕЛЕСИНА, старший корректор; Татьяна ЧЕРНОВА, корректор, — 5-85-45; Наталья ХРАБОВА, секретарь-машинистка; Людмила БАСАРГИНА, Галина РУДЕНКО, операторы компьютерного набора, — 5-84-16; Тамара ДЕНИСОВА, курьер.

Коммерческая группа: Валентина ОВЧИННИКОВА, главный бухгалтер; Геннадий АЛЕКСЕЕВ, коммерческий директор, Татьяна КАМНЕВА, бухгалтер-кассир — 5-28-47.

На все вопросы о том, как дать объявление в нашей газете, вам ответит Ольга ПАВЛОВА, редактор по рекламе, — 5-60-17.

ДЕНЬ ЗА ДНЕМ, или Частная жизнь в эпоху перестройки

В конце августа, если вы помните, мы попросили семью мурманчан Виноградовых вести дневник, а в октябре опубликовали его первые страницы. О чем они? Да просто о жизни — повседневной, изматывающей, нудной и противной, когда не думаешь о том, как будешь жить завтра, а только удивляешься, как выжил вчера.

Виноградовы — народ, судя по всему, серьезный, к нашей просьбе отнеслись с пониманием, и, несмотря ни на что, терпеливо и аккуратно заполняли странички обыкновенной школьной тетрадки, на которой красиво написали "День за днем". (А я маленько добавила: "Или частная жизнь в эпоху перестройки").

И вот новая встреча с мамой и хозяйкой Людмилой Сергеевной, папой — Сергеем Васильевичем и их ребятами — четырнадцатилетним Олегом и девятилетним Сашей.

10 октября. Вышли на работу после трехдневного отдыха. Не знаю, кого как, а меня столь длительное нахождение всей семьи дома просто пугает. Они все время хотят есть, а я должна исхитриться их накормить. Мне кажется, что в выходные дни желудки моего семейства растягиваются до неимоверных размеров. Завтрак: пшенная каша, которую они (причем все!), прежде чем съесть, долго размазывают по тарелкам, доводя меня до тихой истерики. Чувство юмора покидает напрочь, и я во избежание возможных конфликтов ухожу из кухни. Обед: борщ (если удастся купить — со сметаной, ее любят все), жареная картошка с фазенды наших друзей из Кольского района, мясное бывает не всегда, зато вволю квашеная капуста. Когда я смотрю на бельевой бак, заполненный витаминной и объемной пищей, мысленно кланяюсь профессору нашей организации, где-то доставшему капусту по 1 рублю. Ужин: как правило, опять картошка, потому что рис и вермишель, как ни растягивай, заканчиваются быстро, рыба, сало, консервы. Вот такое, с позволения сказать, разнообразие. А когда после обеда Олег попросил денег: "Мы с Сашкой сходим в блинную", я, закрывшись в ванной, долго плакала.

16 октября. У нас на работе вновь процветает бартер. Сначала он шел скрытно, а сейчас прижился, и мы совсем не стесняемся своих обменных операций. Установился даже порядок. Я стою, например, в очереди к Гале. У нее старшему сыну одиннадцать лет. Растет парень быстро, одежду не вынашивает, и кое-что перепадает моему Саше. А за нами стоит Лена. Ее малышке шесть лет, и он донашивает

вещички и Сашкины, и Галиного сына Димы. Есть очередь девчоночья, есть подростковая. Особенно везет тем, у кого есть родственники на Украине или в Белоруссии. Они достают там и колготки, и нижнее белье, и рубашки, и платочки, и трикотаж. А за это хоть что можно выменять. Мы, например, не задумываясь отдали за три новые рубашки для Олега его пластиковые лыжи, которые вообще-то предназначались младшему сыну (держался он, надо сказать, мужественно).

А тут услышала, как Олег выговаривает Саше: "Что ты ешь, рта не закрывая, все сыпется на брюки. Тебе не стыдно, что потом Костик будет их носить и думать, какой ты неряха". Бедные мои, золотые мои мальчишки...

14 ноября. Вчера Сергей, когда я пришла с работы, несколько церемонно снял с меня пальто (я сразу насторожилась) и равнодушно сказал (я насторожилась еще больше):

— Купил билеты на концерт шведского баяниста. Думаю, надо сходить, давно мы никуда не выбирались.

Матка боска! За всю нашу семейную жизнь мы не побывали ни на одном концерте классической музыки. А тут такое прозаическое: "Давно мы никуда не выбирались..."

Пока я шевелила мозгами, к чему приведет столь неожиданный поворот, Сашка вдруг внес ясность:

— Ты чего, мам, так испугалась? Подумаешь, баянист... Да папа купил эти билеты, чтобы вы потом в дневнике написали: "Вчера были на концерте. Очень понравилось. Какая прекрасная музыка..."

Мы хохотали (включая попугая

Вики) до тех самых настоящих слез, от которых становится легко и неприкрыто радостно.

28 ноября. Можете себе представить: нас обокрали. То ли дверь была не закрыта, то ли ключ подходящий нашелся — этого сейчас установить никто не может. Но когда Сергей вернулся с работы, он увидел, что в квартире кто-то побывал. Приехала милиция. Мы долго и мучительно припоминали, что пропало. Хрустальные ваза и конфетница, мои сапоги, новая Олешкина куртка, часы с кукушкой, Энциклопедический словарь... А потом почему-то среди ночи всплыло: исчезли духи "Ониум" — их мне подарил Сергей на день рождения. Сделаны они "под французские", но, по-моему, подделка. Все равно обидно.

Потом вызывали нас в милицию. Там сидели какие-то жалкие пацаны, которые беспрестанно голосили, умоляли отпустить, клялись, что ничего чужого за всю свою жизнь не взяли... Все это напоминало фильмы о беспризорниках.

Мы попросили вернуть нам заявление о краже. Что старший лейтенант сделал с явным облегчением.

1 декабря. Мама, мы ушли с Олегом на лыжах. На улице не очень холодно, но я закрыл форточку в кухне. Если пойдем в магазин, то иди не в куртке, а в пальто. Саша.

11 декабря. Я подрабатываю. Как ни странно, долго скрывал это от домашних: мое занятие казалось постыдным и недостойным. Хотя умом-то понимаю, что ничего предосудительного не делаю, более того, если мыслить масштабно, приношу пользу родному Отечеству. А если конкретно, то я выполняю по договору чертежи для малого предприятия. Работу эту я знаю, особо трудной мне она никогда не казалась, справляюсь с ней быстро. За месяц получил около восьми сотен. Шел домой и думал, что бы за подарки купить. Потом вспомнил, как Людмила трясется над каждой тшедушной курицей, завернул на базар и купил 3 кг свиным по 100 рублей. Еще купил петрушку и мед. А Люде — ошалевшие от холода хризантемы.

Мальчишки пришли с улицы,

а Люда жарила отбивные. За-а-а-пах!

— Чем это у нас пахнет? — спрашивают.

— Чем-чем... Не чувствуете, что ли? Мясом.

18 декабря. У нас на работе магия какая-то. Все обмениваются всевозможными рецептами, которые отличаются от книг о вкусной и здоровой пище тем, что для их приготовления почти не требуется продуктов. Смеюсь, конечно. Но одним рецептом хочу поделиться. Это торт "Муравейник". Так иногда хочется сладенького, а в магазине даже дорогостоящий "Зодиак" не всегда найдешь.

Итак, берем полстакана молока, 100 граммов растопленного сливочного масла, 1 яйцо, на кончике ножа — негашеную соду, немного соли. Все хорошо перемешиваем. Муку в эту смесь надо добавлять до тех пор, пока тесто не станет очень крутым и не начнет крошиться. Кладем его в холодильник. А затем пропускаем через мясорубку. Получаются симпатичные червячки, которые надо положить на противень и запечь в духовке до золотистого цвета. Потом эти червячки перемешиваем с джемом, по-видимому (если бы было сгущенное вареное молоко, то вообще — чудом!) и выкладываем горкой, как муравейник. Кроме высоких вкусовых качеств этот торт обладает еще одним достоинством: его получается много.

...Завтра наш дневник заберут в "ВМ". Не то что грустно, а как-то так... Смешно, может быть, но записи нас сблизили и сдружили. На этих страничках писано много такого, чего словами не всегда скажешь. И, может быть, мы безотчетно хотели стать чуть-чуть лучше: разве приятно прочитать о себе то, чего ты должен стыдиться, или, по крайней мере, испытывать чувство неловкости.

За эту идею, от которой мы долго отнекивались, спасибо "Вечерке". А всем, кто познакомился с нами на ее страницах, спасибо за то, что прочитали наши записи — надемся на это — с добрым сердцем и пониманием.

Виноградовы.

Подготовила
Наталья ПОГИБА.

АВТОГЕН: ЭЛЕГАНТНО И НАДЕЖНО

"Уж сколько раз твердили миру": не оставляйте ключ в условленном месте. На одном из предприятий с помощью такого ключика пропали микрокалькулятор за две с лишним тысячи и две пары туфель.

В мурманской столовой тем же способом из сейфа "увели" почти 800 рублей.

На СРЗ-1 — микрокалькулятор и настенные часы "Янтарь".

Пострадал на минувшей неделе и СРЗ-2. Там взломали инструментальную в одном из цехов и забрали, без разбора, талевку, телефонный аппарат, 4 паяльника и 3 художественные книги.

О бедности экс-советских людей в мире ходят легенды. А вот преступники кое-что найти умудряются. Пенсионерка, неосторожно выпившая со своими знакомыми, лишилась имущества на 15000 рублей.

Опять же со знакомым бомжем выпил у себя дома неработающий гражданин К. Итог: нет вещей на 5000 рублей.

Одинаковым способом (взломав дверь) злоумышленники обчистили квартиру фельдшера (ущерб 20000 рублей), врача (почти на 45000), начальника ЖЭУ и служащей (по 50000).

Ключ не всегда можно найти в условленном месте, взлом — это грубо, а вот автоген — элегантно и надежно. Именно так, срезав автогеном петли на гараже, у гражданина М. злоумышленники угнали "Москвич".

Из другого автогородка на минувшей неделе "уплыл" минувший.

С приближением свободных цен мы по достоинству начинаем оценивать наши вещи. Так, мурманчанка В. в декабре "вспомнила", что знакомый Б. похитил у нее плейер за 130 рублей. В апреле.

А еще ценятся продукты. С причала рыбного порта пропал деревянный ящик, где были сгущенное молоко, чай, две бутылки спирта.

На свою беду приехал в Мурманск житель Пензы 3. Здесь он получил ножевое ранение в брюшную полость.

С тем же диагнозом в больницу доставлен мурманчанин Ю. Интересно, что ранение нанесла его соседка по квартире Л., инвалид 1-й группы.

Негостеприимно встретил город-герой жителя Москвы Е. Из его номера в гостинице "Арктика" злоумышленники взяли личных вещей на 2400 рублей.

Вниманию родителей! Не оставляйте предупреждать своих детей, чтобы не открывали дверь незнакомым. На днях в квартиру гражданки И., где были только маленькие дети, вошли мужчина и женщина, представившиеся работниками милиции. Позже хозяйка недосчиталась 5000 рублей, куртки и джемпера. С детьми, слава богу, все в порядке.

Вячеслав ИЩЕНКО.

МИЛОСЕРДИЕ

ОБЕД В СОЧЕЛЬНИК

Во вторник, в канун протестантского и католического Рождества, Мурманская христианская миссия "Добрый самарянин" устроила рождественский благотворительный обед для малоимущих горожан. Более ста пенсионеров, инвалидов пришли в этот морозный день в столовую общегородского "Арктикморнефтегазразведки", расположенную по адресу: Кольский проспект, 8. Здесь их встречали сотрудники и активисты миссии, работники общепита. Они приготовили для гостей по-настоящему праздничное угощение: пирожки, варенные яйца, тресковую печень, нарезанные лимоны, борщ, зразы с рассыпчатой гречневой кашей, компот, чай.

В обеденном зале царил добрый, домашний и в то же время приподнятый, торжественный обстановка.

Руководитель миссии "Добрый самарянин" Василий Карча приветствовал всех собравшихся, поздравил с Рождеством Христовым и произнес взволнованную вдохно-

венную проповедь, посвященную великому христианскому празднику.

— Мы просим у Господа нашего, — говорил он, — благословения и помощи в столь трудное для России время. Сегодня мы будем славить Иисуса Христа и призывать Его милость всем вам, дорогие наши бабушки и дедушки, матери, сестры и братья...

И в зале зазвучали стихи, мелодичные песни, гимны и колядки в честь замечательного дня. В рождественской программе участвовали преподаватели и ученики воскресной школы, действующей при христианской миссии "Добрый самарянин". Эти выступления были такими искренними и непритязательными, что вызвали слезы благодарности и умиления у многих присутствовавших на торжественном обеде.

Не могла сдержать таких слез и Евгения Витальевна Степина, рассказавшая мне о нелегком

своем житье, о горестях, которые обрушились на нее, просила сердечно поблагодарить Первомайский райисполком, школу № 31, помогающих одинокой старой женщине воспитывать внуку.

— Не забудьте доброе слово сказать об Олеге Петровиче Найденове, о Василии Дмитриевиче Карча, о людях, которые устроили нам сегодня этот обед. За еду спасибо, но трижды спасибо за внимание, за доброе слово, за общение...

Душевному общению, вкусному угощению была рада и Мария Федоровна Мальянова, поведавшая мне о помощи добрых людей. В феврале будущего года ей должно исполниться 83.

Организаторы рождественской благотворительной встречи сумели соединить воедино, казалось бы, несоединимое — обед, общение людей между собой и слово Божье. Зал затих, когда проповедник читал вещице слова евангелиста Луки о Божьей матери и ее Сыне.

ГДЕ ВЫХОД ИЗ ЯДЕРНОГО ТУПИКА?

Средства массовой информации сообщали о предстоящей на 35-м заводе выгрузке ядерного топлива с атомной подводной лодки, выведенной из строя в 1987 году. Еще в конце прошлой недели военные были настроены оптимистично: операция начнется в соответствии с правилами, когда на территории завода будет находиться минимум персонала, то есть в выходные дни. Второе условие — полное безвредие, ведь завод расположен практически в жилом массиве Мурманска. Однако сейчас военные, похоже, ждут не только погоды.

Несколько дней проходную завода пикетировали школьники с плакатами "Папа, неужели ты хочешь меня убить?", "35-й завод — не полигон"... Областная депутатская комиссия по экологии и природным ресурсам привлекла внимание администрации области к предстоящей на заводе операции. Глава администрации области подписал распоряжение, приостанавливающее работы, чтобы исключить создание ситуаций, потенциально опасных для населения. Главный инженер завода В. А. Мирошников в начале недели заявил, что операция не начинается потому, что не подготовлена технологически.

Так будут или не будут превращать в утиль атомные подводные лодки на предприятии, рядом с которым мирно светятся окна наших жилых домов?

В прошлом году на 35-м заводе работала представительная комиссия, которая настоятельно рекомендо-

вала свести к минимуму ядерные операции именно из-за близкого соседства с жильем.

Мы и так сократили их число до одной-двух в год, — заявляют военные.

А вот мнение председателя областной межведомственной комиссии по радиационной безопасности А. Г. Михайлова: "Я не имею правовых основ запретить проведение работ. Этот вопрос должен быть решен законодательно".

Трудно предполагать в сумятице нынешней обстановки в России и СНГ, когда именно парламент займется проблемой радиоактивных отходов и примет соответствующий закон. Между тем число списанных атомных подводных лодок растет, и разоружение лишь подстегнет этот процесс.

Контр-адмирал Е. К. Рогачев и специалисты 35-го завода считают, что за 33 года работы с атомными кораблями Северный флот ничем не запятнал себя перед мирным населением. На 35-м заводе было уже осуществлено более трехсот операций по выгрузке ядерного топлива, проводились здесь и перезарядки атомных реакторов, которые называются у военных "операция № 1" и считаются еще более сложными.

Операции № 1 сейчас на заводе не ведутся, — сказал Е. К. Рогачев. — Что же касается выгрузки ядерного топлива, во всем мире существует единая технология, которой мы и следуем. Ядерноопасные работы не простые, требуют под-

готовленности персонала, но нет никаких оснований сомневаться, что городу что-то грозит.

Члены областной депутатской комиссии по экологии и природным ресурсам считают, что можно применить более безопасную для населения технологию. Не вдаваясь в тонкости, оценить которые могут только специалисты, приведу мнение военных: другая технология действительно повышает безопасность проведения работ, но увеличивает риск облучения персонала. Еще в 1987 году флот обратился к специалистам с просьбой разработать другой способ выгрузки ядерного топлива из плавучих реакторов. Годом позже был получен отрицательный ответ.

Так что же, мурманчане остаются заложниками?

Ситуация действительно непростая. Военные находятся сейчас под достаточно сильным прессингом общественности, не всегда, кстати, обоснованным. Не спросить нам теперь и с того, кто додумался много лет назад разместить в жилом районе завод, осуществляющий ядерные операции. Но ведь и отработавшие свое атомные подводные лодки нельзя бросить просто так — они страшнее "Летучего голландца".

Военных обуревают сомнения, что если они откажутся от проведения подобных операций в Мурманске, следом запротестуют жители Полярного, Северодвинска, где также проводится утилизация атомных подводных лодок. Заво-

дить ситуацию в тупик — самый невыгодный для всех вариант. Поэтому, возможно, Северному флоту стоит поспешить с предложением народного депутата (СССР?) А. А. Золоткова: местные Советы должны получать упреждающую информацию о проведении потенциально опасных для населения операций.

Как они ею распорядятся — другой вопрос. Но в нынешних условиях все труднее ставить гриф "Секретно", а значит, так или иначе военным придется пойти на более открытые контакты с общественностью. Пока же большинство из них склоняется к тому, что, мол, незачем без нужды тревожить народ. Подобная точка зрения и привела к ситуации, сложившейся сейчас вокруг 35-го завода.

Кстати, на встрече журналистов с представителями Северного флота были корреспонденты ЦТ, местного телевидения, радио России и "Вечернего Мурманска". Корреспондента заводского радио вежливо вывели под белые руки. Но я надеюсь, что среди наших читателей есть и работники 35-го завода и они получили представление о том, что происходило на встрече.

Ну а мурманчан, возможно, успокоит такая информация: инспекция ядерной безопасности, ранее замыкавшаяся на Министерство обороны СССР, отныне не подчиняется Северному флоту, создается специальная служба при Президенте России. Видимо, это можно расценить как первый шаг к выходу из ядерного тупика.

Галина ДЕРБИЧЕВА.

О НАСУЩНОМ

ТЕЛЕФОНОВ БОЛЬШЕ НЕ СТАНЕТ, ЗАТО ОНИ БУДУТ ДОРОГИЕ

За полгода, которые прошли после интервью начальника ГТС "Вечернему Мурманску", многое изменилось. И прежде всего — пал последний бастион спокойных времен — тарифы за телефонные услуги. Что ждать нам от телефонистов? С этим вопросом и пришел наш корреспондент Василий Денисенко к начальнику городской телефонной сети Александру ХЛЫЗОВУ.

— Действительно, положение с телефонами в городе очень сложное. В очереди на их получение стоит около 52 тысяч человек. Из них более тысячи внеочередников. По некоторым АТС заявления не удовлетворены с 1972 года.

На сегодняшний день у нас нет ни одного свободного номера в запасе. Множество заявок поступает от вновь создаваемых предприятий, фирм, учреждений, которые вообще не имеют телефона. Большая просьба к руководителям, которые требуют установить служебные телефоны своим работникам: берегите бумагу, потому что получите безусловный отказ.

— Александр Алексеевич, если так серьезно положение со свободными номерами, может быть, стоит подумать о сокращении телефонов на некоторых предприятиях?

— Этим вопросом мы уже занимаемся. Сейчас готовим проект распоряжения главы городской администрации, по которому излишки номеров у предприятий будут изыматься.

Мне бы хотелось обратить внимание, что по правилам пользования телефонной связью учреждения, имеющие более 50 номеров, должны оборудовать свою телефонную станцию. Это позволяет высвобождать дополнительные номера для нужд города. Однако две мурманские организации игнорируют наши рекомендации. Так, высшее мореходное училище уже имеет свою подстанцию на сто номеров. Но училище разрастается, и мореходка пытается решить свои проблемы за счет города.

Областная же больница держит за собой около 400 номеров. Имей они телефонную подстанцию, ровно столько номеров освободилось бы для горожан. Во всяком случае, смогли бы помочь инвалидам, для которых наличие или отсутствие телефона в прямом смысле вопрос жизни и смерти.

— Каковы же перспективы на будущее?

— Как я уже неоднократно говорил, дальнейшее развитие телефонной сети невозможно без ее перевода на шестизначную нумерацию. Эта операция и ввод АТС на 10 тысяч номеров должны были быть проделаны в 1989 году. Но из-за отсутствия оборудования строительство заморожено.

Сейчас работы ведутся. Сроки ввода шестизначной нумерации — конец 1992 года. "Десятилетка" вступит в строй в 1993 году.

Нами разработан пятилетний план телефонизации Мурманска. Дополнительно к перечисленным объектам предусмотрен ввод АТС на 15 тысяч номеров на просп. Кирова, 44 в 1994 году. Собираемся в 1996 году ввести первую электронную АТС на 20 тысяч номеров в районе улицы Старостина с ликвидацией АТС-7.

Я думаю, можно не опасаться за основную часть наших объектов: либо мы успели закупить оборудование, либо подстраховались, заключили прямые договоры. Единственно чего у нас нет в достаточном количестве — телефонного кабеля и денег.

Лишь один объект, строительство которого у нас долгое время будет под вопросом, — АТС на улице Старостина. Там надо строить здание. Если муниципальные власти не построят его к 1994 году, то сроки ввода станции сдвинутся на неопределенное время.

Финансирование технической части пятилетнего плана производит "Росвязьинформ". Расчеты показывают, что местная телефонная сеть становится

убыточной. Чтобы как-то этого избежать, мы в декабре подняли тарифы. Однако цены на содержание и эксплуатацию оборудования безудержно растут, что вынуждает нас еще раз, в январе, пойти на повышение цен за телефонные услуги. Точную цифру, насколько она поднимется, я сказать не решусь.

На мой взгляд, странно, когда месячная плата за телефон равна одному билету на фильм Эльдара Рязанова. Что же касается малоимущих, то им, очевидно, муниципалитет должен давать дотацию на телефон.

— Коснется ли подорожание междугородных переговоров, пользования таксофонами?

— Видимо, междугородных переговоров это коснется. Правда, я не берусь это утверждать с точностью — я отвечаю только местную связь.

Если же говорить о таксофонах, то с первого декабря началось их переоборудование. Услуги уже 20 телефонов-автоматов оплачиваются 15-копеечной монетой.

Журналисты любят спрашивать, во сколько обходятся подобные переоборудования. Недорого, но боюсь, что полученная прибыль от нового тарифа на таксофоны вряд ли покроет в связи с ростом цен общие затраты.

И все же мы пошли на повышение платы за пользование автоматами, чтобы хоть как-то сократить расходы на их содержание. К сожалению, каждый год нам приходится заменять десятки аппаратов. Ломают их безбожно. Если же мы обнаруживаем хулигана, то через суд имеем право взыскать с него только стоимость неисправности. Для примера, телефонная трубка стоит сейчас 6 рублей. Работа по ее замене обходится нам гораздо дороже. С нетерпением ждем нового закона об административных наказаниях. По слухам, там штраф будет предусмотрен в размере 3–10 прожиточных минимумов.

— Александр Алексеевич, можно ли каким-нибудь образом изменить положение в вашей отрасли к лучшему?

— Можно. Если другие предприятия начнут вливания капитала в телефонизацию. Или возьмут на себя часть наших обязанностей.

Хорошим примером может служить совершившееся недавно соглашение. "Росвязьинформ" выдало разрешение Северному флоту на развитие телефонной связи в области по договорам с предприятиями связи на местах. Это может выглядеть так: военные берутся телефонизировать Росту, оборудуют там АТС. Определенную часть номеров они отдадут жителям микрорайона, а остальные используют по своему усмотрению. Хочу только предупредить, что это всего лишь общие соображения. Переговоры еще ведутся.

— Александр Алексеевич, вы готовы допустить частный капитал в вашу систему?

— Мы согласны рассматривать любые реальные предложения по развитию местных телефонных сетей. Хочу подчеркнуть слово "реальные". На памяти общения председателя кооператива "Ротор" Беулова, который обещал в течение года всем желающим установить квартирные телефоны. Где же он?

— А не планируется ли продажа телефонных номеров с аукциона? Вырученные деньги можно было бы направить на выполнение плана телефонизации.

— Мы рассматривали такую возможность. Нет у нас пока свободных номеров. Да и с моральной точки зрения не все просто: мы будем зарабатывать деньги, когда 132 инвалида первой группы сидят без телефонов?

Если же обстоятельства нас все-таки заставят выставить номер на торги, то за него мы запросим не меньше 50 тысяч. Это реальная, я считаю, плата за своевременную информацию.

БИРЖЕВЫЕ НОВОСТИ

ВЫИГРЫВАЮТ ВСЕ...

Транспортно-фрахтовая секция Мурманской биржи готова участвовать в первых межбиржевых торгах, организованных Российской транспортно-фрахтовой конференцией. Комментирует это событие заместитель управляющего секцией Виктор СТЕПОВ:

— Брокеры хватаются за голову, когда в распечатках заявок на продажу читают — "самовывоз". И близок локоть... да транспорта нет. А представляете, как было бы удобно, если бы транспорт нашелся в том месте, где находится груз, и в обратный путь вагон или трейлер не пошел бы пустым?

— На то и брокеры, чтобы искать пути.

— На то и наша секция, чтобы помочь брокерам. В ноябре по инициативе Балтийской независимой биржи "Ганзейская ладья" прошла первая транспортно-фрахтовая конференция, на которой решено создать единую межбиржевую структуру, которая обеспечила бы единовременные торги для всех участников.

— Бывшие монополисты не ставят палки в колеса?

— Монополии уже нет. И чем дальше, тем ее меньше. Во второй конференции, которая прошла 19–22 декабря в Нижнем Новгороде, участвовали руководители всех пароходств, железных дорог, автомобилисты. Договорились до создания консорциума...

— Который заменит какое-то министерство?

— Нет, какое министерство может быть, если идти от потребителя? Свободная торговля транспортными услугами, причем в едином рыночном пространстве, по единым средствам связи и по единым правилам.

— Система связи...

— "Релком".

— Межбиржевые торги...

— 12 января. Мы уже принимаем заявки. А в системе бирж "Сибирское кольцо", которая предоставляет свои услуги, первые торги уже прошли. Так что объединение усилий идет не на пустом месте.

— В этом причина быстрого подъема транспортных секций и бирж?

— И в этом тоже. Биржи, объединяясь, имеют очень разный потенциал.

Если тот же конгресс бирж, организация солидная и влиятельная, работает по крупным проектам, пытается задействовать космическую связь, то, согласитесь, это не просто и в два дня не делается. Их никто не подгоняет, кроме собственных стремлений. Мы стоим перед развалом транспортной системы страны, одновременно стартовали секции бирж и биржи, имеющие примерно равный потенциал...

— Очередная конференция пройдет...

— 24 января в Тюмени, консорциум может объявиться и де-юре, де-факто он уже существует.

Сергей БЕСПАЛОВ.

МУРМАНСК — ГОРОД ТОРГОВЫЙ

(Продолжение. Начало в № за 11, 18, 25 ноября, 2, 9, 16, 23 декабря)

О ПЕРВЫХ ЯРМАРКАХ

Вернусь к теме рынков-базаров чуть попозже, а сейчас мне хотелось бы несколько отклониться от нее и рассказать о первых ярмарках в Заполярье — так, как они мне запомнились. Признаться, чем отличались в Мурманске базар от рынка, а ярмарки от того и другого, мне сказать трудно. Но, наверное, тут к месту будет вспомнить русские поговорки: "Где баба, там рынок, где две — там базар", или "Три бабы — базар, а семь — ярмарка". Как видно, дело было прежде всего в количестве участников, в масштабах торговли. И, кроме того, ярмарки в Мурманске всегда носили праздничный (приурочивались к Рождеству, Крещению, к юбилеям и другим датам) и интернациональный характер.

Самая первая заполярная ярмарка, помнится, открылась в Мурманске 24 декабря 1922 года и длилась целый месяц. Активное участие в ней приняли лопари и коми-ижемцы. Они прибывали в Мурманск целыми райдами — обозами в несколько десятков оленей. Привозили пушнину, озерную рыбу, поделки из оленьих шкур и рогов (по некоторым данным, в Мурманске тогда было до 600 оленей).

Держались лопари кучками. Туломские — наиболее сметливые, ловкие и смелые — занимали лучшие торговые места. Кольские — более сумрачные, но и более хитрые — устраивались рядом. А ловозерские — самые пассивные и почему-то безынициативные — торговали с краю. Рядом с ними были их жены, приехавшие что-либо купить в городе. Все оленеводы были в национальных красочных костюмах. В конце ярмарки устраивались оленьи бега и разыгрывались призы: ружья, капканы, охотничьи ножи, сапоги.

Из газет того времени я потом

узнал, что на Рождество 1922 года на ярмарку съехалось 250 оленьих упряжек. Вот отрывок из тогдашней статьи: "На ярмарку лопари приезжают целыми семьями. Останавливаются на площади и, разложив свои товары, ожидают покупателей. Торгуют только старшие, отцы и матери, молодежь стоит тут же у саней, наблюдая за происходящим вокруг. Привозят самые различные товары, получаемые от оленя: мясо, рога, шкуры, изделия из последних: сумки, обувь, шапки, одеяла и прочее. Все это быстро раскупается..."

Русские, а особенно иностранцы из Норвегии, Швеции и Финляндии (таких на ярмарки приезжало немало — "железного занавеса" тогда еще не существовало) удивлялись, как лопари и коми великолепно ориентировались в мировых ценах и все свои товары расценивали в валюте и золоте. Причем женщины из погостов в этом отношении были не менее сообразительны, чем мужчины.

Вторая Мурманская Полярная ярмарка открылась 16 января 1924 года. Несмотря на сильный мороз и разыгравшуюся с ночи пургу, в полдень началась торжественная церемония: речи, поздравления, оркестр, шампанское... На ярмарку съехалось много гостей, поселились они в классных вагонах на станции. Как писал "Вестник Мурманска", ярмарка носила "исключительно меновый характер": мука шла в обмен на семгу, порох — на шкуры, ружья — на оленей. Норвежцы и шведы увезли тогда к себе домой десятки пудов семги и оленьих задков.

Большую часть расходов и забот на первых полярных ярмарках брала на себя Мурманская железная дорога (ее тогда звали транспортно-промышленный и колониационный комбинат). Главный начальник "Мурманки" Арнольд Арнольдов лично открывал ярмар-

ки (он приезжал в своем вагоне; говорили, что этот "кабинет на колесах" — из бывшего императорского поезда). На одной из таких церемоний пришлось услышать: "Ярмарки должны показать мурманчанам, что для них опять открыт рынок".

Но даже ярмарки не удовлетворяли полностью спрос рыбаков и оленеводов на сети, спешодежду, рыболовные крючки, порох, оружие, и никакими лекциями и концертами Доркульта, выступлениями приглашенных артистов этого нельзя было компенсировать.

Говорить о ярмарках более позднего периода трудно: они потеряли свой первоначальный колорит, стали не естественным проявлением активности торговли, а приложением к каким-то другим мероприятиям. Дело в том, что государственной торговле ярмарки особо не были нужны — лишние расходы. И только сейчас, в пору рождения настоящих рыночных отношений, ярмарки вроде бы начинают возрождаться в своем первоначальном виде и смысле. Однако выглядит это пока что как-то однобоко, я бы сказал — показушно.

И ВНОВЬ О БАЗАРАХ

О мурманском рынке 30-х годов у меня мало материала. На эту тему стеснялись писать и говорить, а для партийного актива и "народной интеллигенции" считалось даже неприличным "толкаться на базарошке". Но "толкучка", несмотря на запреты и ограничения, жила. Каждый нерабочий день (сначала это были 6, 12, 18, 24 и 30 числа каждого месяца, а позже — воскресенье) народ собирался и торговал поношенным бельем, одеждой, обувью, всякими заморскими вещами и самодельными безделушками.

Официальная же позиция была критической. Вот как писала на эту тему "Полярка" 16 апреля 1940 го-

да: "На мурманском рынке за полуботинки, стоящие в магазине 37—40 рублей, спекулянты требуют 100—150 рублей, дамские туфли, купленные в магазине за 90—100 рублей, продаются за 350—400 рублей". Или еще: "На мурманском рынке вместо колхозников орудуя спекулянты, продающие только что вчера купленные ими промтовары в государственных магазинах — обувь, носки, чулки, грампластинки по цене в 4—5, а то и в 10 раз дороже государственной". Что ж, наверное, и так было. Но раз базар существовал, значит, он был нужен городу, народу, ведь, как и сегодня, далеко не каждый и далеко не все необходимое мог купить в магазинах по госцене.

Нынешний рынок обосновался в центре города, на улице Володарского, уже давненько — в 50-е годы. Сюда он перебрался, кажется, вскоре после окончания войны с дальнего конца Кольской улицы. За точность этого утверждения не ручаюсь, точно помню, что управление городского рынка в 50-е годы располагалось в доме № 18 по улице Профсоюзной. Второй рынок, в Первомайском районе (на улице Генерала Щербакова, бывшей Южной), появился сравнительно недавно: в конце 70-х — начале 80-х годов.

Есть в Мурманске еще один рынок — автомобилей и запчастей к ним. Он возник как-то стихийно у магазина "Метеор", быстро разросся и заполнил всю прилегающую территорию. В субботние и воскресные дни тут, рядом с оживленной магистралью, начиналось столпотворение. Власти решили найти этому "механическому обществу" новое место, и рынок переселили на край города, на берег залива. Приживется ли он там? Ведь у рынков свои законы...

(Продолжение следует)

Алексей АЛЕКСЕЕВ,
мурманский старожил.

СТОЛ НАХОДОК

И СТАРЫЕ ВЕЩИ НУЖНЫ...

В автопарке (телефон справочной 5-48-84) из новых находок — одна. 22 декабря найдена складная коляска зеленого цвета. Однако остались незабранными находки, о которых мы уже сообщали:

12 декабря найдены электронные часы, 14 — портмоне, 18 декабря — кошелек с мелочью.

В таксопарке (телефон диспетчера 6-53-21) лежат:

с 19 декабря — детские варежки оранжевого цвета, с 20 — видеокассета, с 21 — крутящаяся кассетница,

с 22 декабря — темно-синие детские варежки, черные мужские перчатки с кнопкой, синие кожаные перчатки.

Из находок прошлой недели забрали только одну вещь. Конечно, есть традиция в канун Нового года выбрасывать старые вещи. Может, кому-то эта традиция и по душе. Но многим, уверенным, — не по карману. Потому напомним: с 18 ноября ждет владельца импортный термос, с 12 декабря — мужская шапка из нутрии, с 13 — красно-синий мохеровый шарф, с 14 — коричневый кошелек, с 15 — сумка с детским бельем, с 16 — вязанные варежки серого цвета, с 17 — цигейковская шапка, с 18 декабря — желтые кожаные перчатки на меху.

В аэропорту (телефон комнаты невостремованных вещей 69-32-83), несмотря на просьбу забрать вещи, названные нами в предыдущей публикации на прошлой же неделе, продолжают лежать:

с 18 ноября — коричневая сумка, в которой канистра и мясорубка; черный "дипломат", в нем кожаные перчатки и консервированная рыба, с 20 ноября — черная сумка с вязаными перчатками и фотопленками, с 26 ноября — коричневый чемодан, в котором две сумки, пальто из кожаной ткани, кофта; еще один коричневый чемодан с касетами, малярными кистями, дверными ручками, с 10 декабря — электрокофеварка, с 17 декабря — складная импортная сумка черного цвета; белая сумка из мешковины, в которой куртка, белье, кроличья шапка.

СКИНЕМСЯ НА СЛАДКОЕ

По городу ходят слухи, что в детских садах Октябрьского района с родителей собирают деньги. Но не на новогодние подарки, а на коммерческий сахар. Говорят, именно из него Мурманский завод безалкогольных напитков готов выпустить к празднику столь желанную карамель.

— Это чистой воды вымысел, — заявили нам Ольга Васильевна Кожина, инспектор отдела народного образования Октябрьского райисполкома, и Валентина Тимофеевна Фокеева, заведующая производством завода безалкогольных напитков.

Интервью вела
Анна ПОЛЯКОВА.

ИНТЕРВЬЮ

ПОМОЖЕТ МУДРОСТЬ СТАРИКОВ

Закончилось очередное заседание президиума Октябрьского районного совета ветеранов войны и труда. Прошло оно, как принято говорить, организованно, по-деловому. Те, кто присутствовал, получили план работы на первое полугодие 1992 года. В нем предусмотрено, кажется, все: и что предстоит сделать, и кто ответственный за исполнение, и сроки. Учтены и предложения, высказанные на отчетно-выборной ветеранской районной конференции.

Я беседую с председателем районного совета ветеранов **Евлампием Антоновичем МАЛЫГИНЫМ**.

— В нашем самом старом районе Мурманска 28 тысяч пенсионеров. В их числе 2200 участников войны. Работа с таким количеством пожилых людей требует немалых усилий, умения организовать дело, да и знания жизни.

— Вам-то лично не занимать всего этого: за плечами море, плавали еще на елах. Фронтные дороги на втором Белорусском за плечами, больше двух десятков лет руководили немалым коллективом Мурманской телефонно-телеграфной станции.

— Да, все это так. Но пережившие лихую пору войны — это и те, кто смотрел смерти в глаза, и те, кто из последних сил помогал фронту. Мурманчанам пришлось еще и оборонять свой город. Все эти люди требуют к себе особого внимания, заботы. Подхода, если хотите.

— А в наше смутное время еще и понимания.

— Вот именно — понимания. Каждому из нас сегодня приходится размышлять над сложными проблемами общества. Хотя старые люди и причастны к тому, что про-

исходит сейчас, но они искренне верили в идеалы. Не щадили себя, строили "светлое будущее". И не по своей воле оказались обманутым поколением. Трудно нынче ветерану. Трудно прежде всего морально. Наша задача коллективно поддержать его.

— Разделяю ваше мнение. А теперь о том, что конкретно совету удалось сделать за последние годы для ветеранов района?

— Подробно об этом мы говорили на своей отчетно-выборной конференции. Я назову лишь несколько примеров. 930 участникам войны установлены квартирные телефоны, 360 ветеранам — телефоны вечерние. В 1991 году желаемым были выделены земельные участки в поселке Молочном. Проводились рейды по программе "Забота" и акции "Милосердие".

Серьезную работу ведут советы ветеранов почтамта, производственно-технического управления связи производственного объединения коммунального хозяйства, управления "Продмонтаж", городской телефонной станции. Они взяли на учет всех своих ветеранов,

и большинство их проблем решается положительно.

Наш район, как известно, в основе своей рыбацкий и, естественно, самые многочисленные ветеранские организации у нас на флотах. Добрые слова хочу сказать в адрес председателей советов ветеранов Н. П. Яндовского из "Северного флота" и В. М. Остащенко из тралового флота. Скажем, в "Северном флоте" 435 ветеранов, оказана помощь на сумму 48600 рублей. 14 ветеранам отремонтированы квартиры за счет предприятий. Выделяются путевки в санатории, дома отдыха и в профилактории.

Следует признать, что и районный совет, и советы на местах еще далеко не все возможное делают для пожилых людей.

В течение первого полугодия мы предусматриваем добиться того, чтобы ветеранские советы были созданы повсеместно и чтобы эти советы, как говорят, доходили до каждого старого человека. Важно знать, кто и в чем нуждается, кому необходимо переселение с верхних этажей на нижние. Намерены усилить контроль за проживанием в пансионатах для престарелых. Побеспокоим органы социального обеспечения, посмотрим, как они реагируют на заявления пенсионеров, как ведут перерасчет пенсий в соответствии с российским законом. Будем контролировать выдачу путевок на лечение и диетическое питание ветеранам.

Словом, забот у нас немало. И,

конечно же, не обойтись без помощи профсоюзных комитетов предприятий, организаций,строек, органов социальной службы, Советов народных депутатов, общественности. Надлежит, короче говоря, заботиться о стариках всем миром. Уважительнее относиться к ним. Пора всерьез вспомнить историю, которая не раз доказала, что общество, в котором не уважают старшее поколение, неминуемо будет рушиться. Нет будущего у такого общества. Не случайно же 1 октября 1991 года по решению ООН отмечался Международный день пожилых людей.

— Евлампий Антонович, говоря о связи поколений, хотелось бы обратить ваше внимание вот на что. Не кажется ли вам, что за последние годы наблюдается отход ветеранов от работы с молодежью?

— Не только не кажется, а это факт. Молодые люди сейчас не очень-то нуждаются в воспоминаниях о войне, о прошлых годах. Их интересует, что сейчас происходит в жизни, в обществе, в родном городе, в поселке. Я же считаю, что именно сейчас важно говорить с молодыми, доказывать, рассуждать, нести им правду. Не мешать иногда и поспорить.

Для этого нам надо знать интересы молодежи не вообще, а каждого в отдельности. Мудрость стариков всегда приходила на выручку в трудные моменты жизни любого общества.

Интервью вела
Анна ПОЛЯКОВА.

СПЕШИТЕ!



ТОРГОВЫЙ ДОМ

”ПОЛЯРНАЯ ЗВЕЗДА”

**ПРОДОЛЖАЕТ ПОДПИСКУ
НА АКЦИИ**

*номинальной стоимостью
1000 (одна тысяча) рублей,
оплаченные в рублях,
иностранной валюте
или путем предоставления
иного имущества
в собственность
либо в пользование АО ТД.*

Чтобы приобрести акции ТД
”Полярная звезда”, нужно пере-
слать по почте либо перевести
в Сбербанк на расчетный счет
№ 609209 в КБ ”Мурман” МФО
221016 за акции Торгового Дома
”Полярная звезда” сумму, на ко-
торую вы желаете приобрести
акции. После этого с квитанцией
приходите к нам.

Наш адрес:

183625, Мурманск,
переул. Терский, 3.

Телефон 2-58-48.

Управлять собой не проще, чем другими...

Обычный открытый урок биологии в школе № 5. Однако гости — руководители школ Ленинского района постепенно включаются в него и вот уже выполняют задания, предлагаемые учащимся, а потом искренне благодарят преподавателя Г. А. Ибрагимову за педагогическое новаторство. И за то, что получили практические советы, как сохранить свое здоровье. Техника точечного массажа оказалась новостью для них. А учащиеся специализированных классов, сознательно избравшие для себя профессию врача, изучают ее. И не только ее.

После урока я держала в руках их проекты школы будущего. Молодые люди острее видят и чувствуют несовершенство сегодняшних школ, стоящих на семи ветрах

и выращенных... чем бог послал. Все это в итоге отражается на здоровье школьников. Хочется пожелать авторам этих проектов увидеть хоть когда-нибудь свою мечту воплощенной...

Естественным продолжением урока "Охрана здоровья детей в условиях Крайнего Севера" стал разговор за "круглым столом". Руководители школ встретились с заведующей отделением детской поликлиники № 5 Л. В. Расторгуевой, подчеркнув при этом, что экономические трудности усугубляют и проблему питания, и проблему освещенности рабочих мест. Врач обратила внимание педагогов и на низкую санитарную культуру школьников. Это, конечно, не было новостью для учителей.

Всего 8,5 процента школьников имеют правильное телосложение. У 40—45 процентов школьников — отклонения на уровне функциональных расстройств, когда при неблагоприятных условиях могут возникнуть тяжелые заболевания. У каждого третьего — уже хронические болезни. До 90 процентов детей еще в прошлом году страдали авитаминозом — следствие значительного удорожания овощей и фруктов. Попытки организовать в школе систематическое гигиеническое обучение предпринимаются давно. И сейчас на страницах печати можно прочесть материалы о необходимости введения в школах специального предмета, включающего навыки управления собственным организмом, воспита-

ние сознательного отношения к своему здоровью. Подготовлены уже и программы, но дело, как всегда, идет ни шатко ни валко. Хотя, как отмечали участники семинара, уже сегодня школа имеет реальную возможность через уроки здоровья в начальной школе с последующим углублением и расширением знаний через дисциплины, изучаемые в старших классах, научить ребят смолodu заботиться о своем здоровье.

Наверное, повезло ребятам из пятой школы, что их педагогам не безразлично состояние здоровья учеников.

Надежда АНТИПИНА,
педагог областного
центра здоровья.

НАБОЛЕЛО!

ЦЕНА КРОВИ — БАНКА СТАВРИДЫ

На днях я обратилась в стол заказов магазина № 86, что около универсама "Мурманск": мне нужно было отоварить донорскую справку. Но взять в нем было нечего. Мне предложили, правда, консервы: сельдь, ставрида и что-то еще в этом роде. И для "роскоши" — двести или триста граммов сыра. Я поинтересовалась — нет ли чего другого? Или хотя бы дали пару баночек печени тресковой, так как печень в магазине была. Но мне ответили, что печень — только инвалидам, участникам войны.

Зашла поговорить на эту тему с заведующей магазином. Та пожала плечами, мол, сочувствую, но нам ничего больше не доставляют для доноров. Всю неделю даже колбасы не завозят. Но все-таки пообещала, что на следующий день что-нибудь изменится — ожидается какая-то дополнительная информация. И посоветовала: лучше будет, если я позвоню сама по телефону 5-54-51 в организационный отдел торга.

Этот телефонный разговор тоже положительных результатов не дал. Ответили, что есть люди свыше, которые решают все вопросы о снабжении магазинов. Следующие мои телефонные звонки были в городскую

администрацию, и всюду мне говорили одно и то же: это не в их компетенции.

Хочу сказать не только от себя, но и от всех доноров города. Это просто возмутительно, что такую политику ведут те, которым даны права делить хлеб наш насущный. В этом году многие доноры, как видно, отказались сдавать кровь. Причина очевидна — нечем наполнить рацион своего питания. Откуда взять калорий? А витамины? Как бы часом самому ноги не протянуть.

И вот тут нашлись мудрецы по высасыванию любым путем недостающего объема донорской крови. Они издали приказ в апреле этого года о выдаче калорийных продуктов донору. В рацион калорийных продуктов входили следующие их наименования: молоко сгущенное, молоко пастеризованное, шоколад, конфеты, печень тресковая, сыр, цитрусовые, фрукты, компоты, джемы, майонез. Этот приказ зачитала врач-инспектор горздраводела. Туда я обратилась по совету сотрудника отдела торговли городской администрации, которая информировала меня, что тот в конечном счете решает, что именно выдавать донору по справке.

Врач-инспектор была возмущена ответом сотрудника торгового отдела: ведь приказ был отдан бывшим горисполкомом.

Вот такой получается замкнутый круг. Чем власти обязуются платить за кровь, которой спасают тех же инвалидов, участников войны? И зачем же было обещать то, чего не могут дать? Или рассчитывают на дураков? И кто им после этого будет верить? Пишу я еще и потому, что у меня трое детей до 14 лет, и чтобы их накормить, я сбился с ног — лишь бы что-то где-то достать. Младшая девочка, девяти лет, по вине врачей перенесла дизбактериоз. И в данное время нуждается в диете. И где бы мы ни старались достать нужные продукты, везде нас ущемляют даже в маленьких возможностях.

Еще год назад я считалась многодетной матерью: нам хоть какие-то создавали условия, чтобы облегчить участь. Находятся такие должностные лица, которые отвечают: "Вас никто не заставляет рожать, а как и чем кормить детей — это ваша личная забота". Я не отказываюсь от своих забот и не собираюсь возлагать их на кого-то.

Но мы вправе потребовать справе-

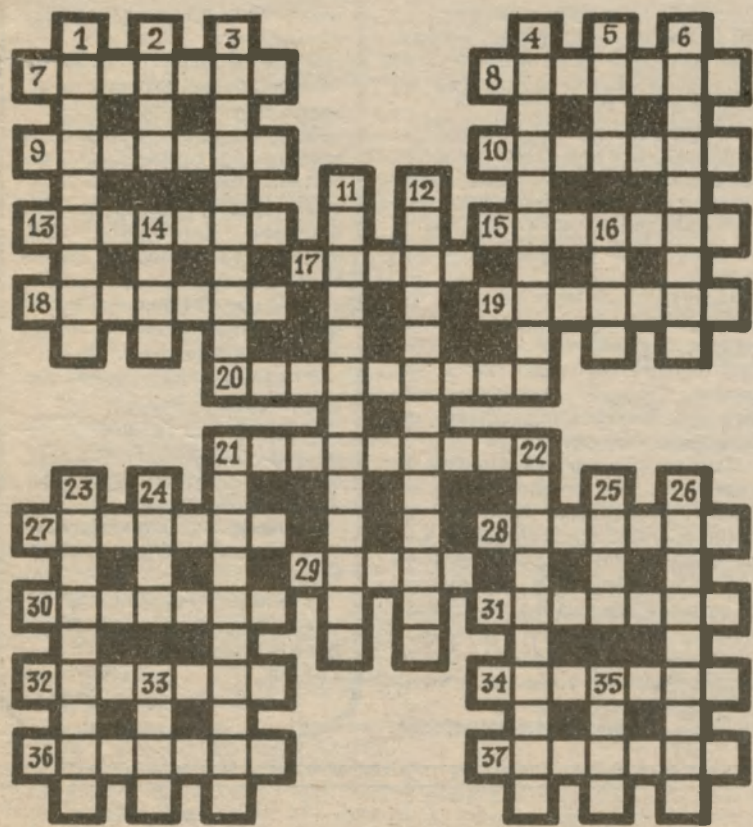
дливого решения по отношению к многодетным семьям. И кровь сдают зачастую не только ради спасения других, но и ради спасения своих детей. Чтобы чем-то их накормить, купить какую-то сладость за свою сданную кровь. А что остается для самого донора? Над этим никто не задумывался. Этот источник не долговечен. Не будет здоровья — иссякнет и здоровая кровь. И вместо того, чтобы этот источник укреплять, его засушивают.

И еще хочу сказать вот о чем. Наши дети сизмальства видят, что делают их родители, как живут, как достают на пропитание одни и те же продукты. Они посещают своих друзей и все видят. Всю несправедливость взрослых.

От имени всех доноров, так как уверена, что все они поддержат меня, прошу, дорогая редакция, помочь распутать эту историю. Если существует приказ и он в действии, значит, эти продукты должны быть отпущены для людей, которые спасают, может быть, большую часть населения, чем составляют сами. И куда уходят продукты, предназначенные для доноров? Хотела бы знать ответ на этот вопрос. И думаю, что не я одна.

Дина ЗАХАРОВА.

КРОССВОРД



ПО ГОРИЗОНТАЛИ: 7. Историческая трилогия О. Форш. 8. Государственное учреждение, контролирующее провоз грузов через границу. 9. Кормовая репа. 10. Мужской певческий голос. 13. Взрывчатое вещество. 15. Шапка на меху с широкими наушниками и плотно прилегающей задней частью. 17. Залив Охотского моря у южного берега о. Сахалин. 18. Советский авиаконструктор. 19. Морское кишечнополостное животное класса коралловых полипов. 20. Сотрудник или агент транспортных или страховых предприятий и учреждений, на обязанности которого лежит привлечение новых грузов и страховых. 21. Кинорежиссер, народный артист СССР, постановщик фильмов "Летят журавли", "Красная палатка". 27. Летчица-штурман, одна из первых Героев Советского Союза. 28. Авторское вознаграждение. 29. Поэма И. С. Тургенева. 30. Единица объема жидкостей в ряде стран Латинской Америки. 31. Марка легковых автомобилей США. 32. Испытания подвижного железнодорожного состава, станков и других машин. 34. Книга для школьников и студентов. 36. Звезда итальянского кино, исполнитель роли комиссара полиции К. Каттани в многосерийном телесериале "Спрут". 37. Искусственный камень высокой прочности в виде кирпича, используемый для мощения дорог, полов в промышленных зданиях.

ПО ВЕРТИКАЛИ: 1. Горноклиматический курорт в Грузии. 2. Яхта-швербот международного олимпийского класса. 3. Муза — покровительница танцев и хорового пения в древнегреческой мифологии. 4. Островное государство в западной части Индийского океана. 5. Оперетта И. О. Дунаевского. 6. Краткая характеристика содержания книги. 11. Орган местного самоуправления в ряде зарубежных стран. 12. Определение высот точек земной поверхности относительно некоторой избранной точки над уровнем моря. 14. Мельчайшая частица химического элемента. 16. Самая крупная часть света. 21. Группа всадников, едущих вместе. 22. Музыкальный инструмент скрипичного семейства басы-тенорового регистра. 23. Бильярдная игра в 3 шара. 24. Малая планета. 25. Разновидность алмаза. 26. Ископаемая человекообразная обезьяна, один из дальних предков человека. 33. Среднеазиатские виды жемчужника. 35. Пьеса В. В. Маяковского.

Составил Геннадий МЕНЬШИКОВ.

ОТВЕТЫ НА КРОССВОРД, ОПУБЛИКОВАННЫЙ 27 ДЕКАБРЯ

По горизонтали: 7. "Ассунта". 8. Капитан. 9. Плантаж. 10. Бутафор. 13. Агапкин. 15. Экватор. 17. Корма. 18. Сарафан. 19. Симонов. 20. Иммуитет. 21. Синоптика. 27. Перевал. 28. Эхнатон. 29. Скотт. 30. Реголит. 31. Евгений. 32. Министр. 34. Браслет. 36. Коринка. 37. Муэдзин.

По вертикали: 1. Ксилограф. 2. Оуэн. 3. Страдивари. 4. Манускрипт. 5. Рица. 6. Жаворонок. 11. Смоктуновский. 12. Администратор. 14. Пляж. 16. "Агон". 21. Статистика. 22. Архивариус. 23. Телевизор. 24. Песо. 25. Марс. 26. Полинезия. 33. Иния. 35. Сода.

ЮНЫМ ХОККЕИСТАМ МУРМАНСКА

Уж не один десяток лет ведется борьба за становление хоккея с шайбой в Мурманске. Сколько бесполезных трудов положено на поиск возможностей постройки Ледового дворца, сколько обито порогов в высоких инстанциях. А сколько попыток собрать хоккейную дружину, защищающую честь Мурманска на чемпионате страны?!

И вот наконец появилась надежда на искусственный лед, на котором может вырасти команда мастеров. Зависит ли его появление от вашей игры, от того, как вы защищаете спортивную честь города? Зависит! Вы с каждым матчем улучшаете игру, делаете ее агрессивней и вселяете в нас надежду. От вас зависит, будут ли соперники уважать вас как равных или побаиваться как более сильных. От вас зависит, сохранится ли команда для чемпионата страны в следующих сезонах. Своими победами вы поможете своим спонсорам и городу ускорить строительство так нужного вам льда, который имеют все ваши соперники в чемпионате. Мы знаем, как выматывали вас подготовительные тренировки, которые проводились за сто километров отсюда — в Оленегорске. Значит, у вас закаленный северный характер.

Мы верим в вас!

Удачи!

Ваши верные болельщики:
Г. А. КУЧЕР, Л. Ф. НИКОЛАЕВ, В. С. РЯБОВ, П. А. ТРОПИН, В. И. МАРКОВ и другие
(всего 23 подписи).

КИНО

РОДИНА

(автоответчик 5-25-47)

Зона смерти (США)

— 31 декабря в 10.10, 12.00, 14.00; **Томбой** (США) — 31 декабря в 10.30, 12.30, 14.30.

СЕВЕРНОЕ СИЯНИЕ

(автоответчик 6-22-37)

Главарь мафии (США)

— 30 декабря в 18.00, 19.50, 21.50; **Непобедимая нога** (КНР) — 30 декабря в 17.45, 19.30, 21.20; **Жажда мести** (2 серии, Индия) — 30 декабря в 17.10, 20.15.

МИР

(автоответчик 3-17-88)

Отличный полицейский — 30 декабря в 18.00,

20.00, 22.00; 31 декабря в 10.00, 12.00, 14.00.

ВИДЕОСАЛОН

(ул. Старостина, 63, автоответчик 2-77-78)

Инопланетное семя (США) — 30 декабря

в 17.00; **Последний из могикан** (США) — 30 декабря в 19.00, 21.00. Для детей: **Рождественские сказки** — 31 декабря в 13.00.

БЕЛЫЕ ОДЕЖДЫ ВЛАСТИ

(Окончание. Начало в № за 28 декабря)

В результате работы плановой комиссии над договорами со "Сменой" и "Створом" были определены следующие условия. "Смена" обязалась произвести закупку, доставку и реализацию продовольствия в соотношении 1:3 к размеру выделенной квоты. (Запомним цифру того, что в конечном итоге должен был от "Смены" получить город: 580 тонн, в пересчете на обработанную треску). Договор же "Створа" просто обескураживал ссрдечной заботой горисполкома о малом бизнесе: предприятие перечисляет из остающейся в его распоряжении прибыли 50 тысяч рублей на внебюджетный счет горисполкома для удешевления питания в детских домах Мурманска. И это, по сути, единственное условие передачи "Створу" (генеральный директор фирмы Юрий Андреевич Тимченко) тысячетонной квоты. Не считая же условием обещание малого предприятия направить 35 процентов добытой продукции на собственное развитие, а 65 — продать через потребкооперацию и кооперативы по договорным ценам!

Ни для "Створа", ни для "Смены" не было определено в договорах контролирующей "инстанции", которая бы учитывала, чего и сколько реализовано. Единственный конкретный срок поставки в город продовольствия фигурировал у одной "Смены", что начисто исключало возможность передачи квоты в случае срыва поставок. Суммы штрафных санкций за невыполнение договора не оговаривались.

Курировал ли председатель горсовета работу плановой комиссии над договорами? Юрий Николаевич утверждает, что соответствующие указания им были плановикам даны. Татьяна Федоровна не менее категорична: указаний дано не было, ей приходилось очень много советоваться. Конечно, соглашается Татьяна Федоровна, теперь-то если нам снова выделят квоту, мы на таких условиях ее не отдадим. Условия, как она поняла, могли бы быть куда жестче. Вырученного за рыбу хватило бы не только малому бизнесу для их благотворительности, но и городу — для вполне реальных масштабных мероприятий.

— Мы делили квоту, как кирпич или другие стройматериалы, — с обезоруживающим спокойствием говорит председатель плановой комиссии. — Мы просто оказались не готовы к такому страстному рынку...

В этот момент я жалею только об одном. Что рядом со мной не сидят председатели наших рыболовецких колхозов, обивавшие пороги в "Северыбе" с полупрохвотной-полумольбой: "Подкиньте квоту, ну хоть сто тонн!" Суда простаивали, их приходилось ставить на вынужденный ремонт. Интересно, что бы сказали председатели, услышав такой аргумент?..

Юрий Николаевич считает: у горисполкома нет возможности проверять репутацию, компетентность, реальные силы той или иной "фирмы". В Мурманске их зарегистрировано более восьмисот, и большую часть из них он не знает и знать не желает:

— Кроме того, что на бумаге зарегистрировались, больше палец о палец не ударили. А рыбу просят все. Только дай, и мы город товарами завалим!

Выделяя квоту "Смене", ей хотели помочь — фирма зарегистри-

ровалась в феврале, действовала всего четыре месяца. И я охотно верю Александру Макину, генеральному директору фирмы, что он, как и плановая комиссия, не подозревал, чем обернется настойчивое требование горисполкома закупить мясо, и именно за рубежом. Поскольку в горисполкоме, даже составив договор, никак не могли определиться, "чего брать", Макин в конце концов предложил бывшему председателю горисполкома Н. И. Березному выделить специалиста по закупкам для поездки в Лиссабон. "Смена" сама раскошлась на билеты — три тысячи рублей, а командировочные в валюте, как сказала бухгалтер фирмы В. П. Штыкова, "видимо, платил агент, закупающий у нас рыбу".

В Португалию, заключать соглашение, поехала Татьяна Федоровна Рашина. Нет, за границей она прежде не бывала, соглашений подобных никогда не подписывала. Сложно утверждать наверняка, мучили или нет Татьяну Федоровну сомнения, справится ли она с возложенной на нее миссией. Татьяна Федоровна утверждает, что прежде, чем подхватить сумку, детально проконсультировалась у специалистов.

Однако факт остается фактом: мясо, предназначавшееся бюджетникам, пенсионерам и прочим горожанам, работающим на предприятиях, которым, кроме собственных цепей, бартеровать нечем, — это мясо в город не попало. Как мне объяснили в Торгово-промышленной палате и транспортной ветеринарно-санитарной службе Мурманска — из-за дилетантства заключавших соглашение с иностранной фирмой. Во-первых, значительное превышение груза по сравнению с тем, что заявлено в ветеринарном сертификате. Во-вторых, поставщик не был ознакомлен с требованиями нашей страны на ввозимую мясную продукцию — а следовательно, не обязался их и выполнять. В-третьих, мясо шло через третьи руки, его закупили через голландские фирмы в Болгарии, Румынии, Южной Африке. Оно не имело документов, подтверждающих получение эпизооэпидемиологической обстановки в этих странах. В-четвертых... Короче, 40 тонн консервов ветеринарная служба из порта выпустила, а 63 тонны сырого мяса — хоть обратно в Португалию отправляй. Напрасно Макин насаждал на "буквоедов", обвиняя их и тогда, и позже, — через нашу газету, — в отсутствии здравого смысла. Дескать, разве пустит сытая Голландия к себе плохое мясо? Напрасно требовал провести необходимые анализы здесь же, в порту. Как мне объяснили специалисты, речь шла примерно о 25000(!) проб на анализы, некоторые из которых длятся не один месяц. И если уж мы пытаемся обвинять кого-то в отсутствии здравого смысла, то следует честно признать: здравый смысл был утрачен куда раньше, чем злополучное мясо "тормознуло" границу...

Мясо в конце концов продали: тралфлоту, по 16 рублей, для снабжения судов, работающих в Баренцевом море. А 120 тысяч красочных баночек с мясным содержанием обошлись фирме в переводе на "деревянные" по 80—90 рублей каждая. Продавались они, разумеется, по привычной нам цене. Но хотела бы я посмотреть на Юрия Николаевича, если бы он стал убеждать и бухгалтера "Смены": заку-

пать даже реэкспортную, с накрутками мясную продукцию "там" выгоднее, чем у нас в стране...

От "Смены" город получил в конечном итоге 100 тонн риса и 40 тонн консервов. Ладно, не будем мелочиться, приплюсуем сюда те 63 тонны, которые съел тралфлот. Сколько всего получается в соотношении с квотой?.. Правильно, совсем не 580 тонн. Между тем Юрий Николаевич считает, что "Смена" по своему договору рассчиталась. За исключением 80 тысяч долларов, па которые будут куплены бесплатные подарки мурманским ребятишкам на Новый год. Сама "Смена", правда, не столь уверена в этих подарках. Бухгалтер на вопрос о долларах замахала руками: вы же знаете, что такое Внешэкономбанк, как скоро он производит расчеты! Мы, может, вообще ничего не получим!..

Трудно, ах как трудно, наверное, сказать о себе "Я дал маху" человеку, чья жизнь — на виду у всех, и каждый шаг, как под лупой. Настояв на мясе именно "оттуда", не выполнив оплаченную "Сменой" миссию консультанта, горисполком поставил "осчастливленную" квотой "Смену" в сложнейшее положение. Вряд ли у фирмы особо прибавится после этой акции денег для благотворительности. Так же, как и у Юрия Николаевича, наверное, теперь не повернется язык сказать: "А ну-ка, ребята, сколько вам там еще осталось до 580 тонн?.. Но не объяснять же каждому, почему горисполком считает договор выполненным!

И мне вовсе не хочется еще раз услышать мнение тех, кто видел Татьяну Федоровну с португальским загаром...

Может, хотя бы со "Створом" получилось удачнее? И горожане действительно подкормились его заботами тресочкой? Увы, не знаю.

Может, подкормились, а может, подкормились, но не горожане или не только они. Прейскурантные барьеры, мешавшие реализовать договорную треску через горпищеторг, были вскоре после заключения договора ликвидированы. Но ни горпищеторгу, ни коммерческому отделу горисполкома контролировать, куда идет от малого предприятия треска, и каким-то образом влиять на этот процесс поручено не было. Председатель горсовета на вопрос: "Через кого проходила продукция "Створа"? — достал из-под локтя конспективно исчерпанную бумажку, где среди клиентов "Створа" числился Кольский коопторг и рыболовецкий колхоз "Всходы коммунизма". Зачем, спрашивается, рыболовецкому колхозу перекупать 12 тонн голов трески? Для зверофермы, песцов кормить? А ведь отчитывается "Створ" за квоту, между прочим, готовый рыбопродукцией, а не отходами...

Юрий Николаевич признал, что попросту не в курсе, насколько велика реальная отдача фирмы, получившей более трети горисполкомской квоты. Сослался сперва на директора горпищеторга. Затем — на Рашину. Рашина любезно предоставляла телефон "Створа". В "Створе" нелюбезно сослались на коммерческую тайну.

До конца года оставалось 26 дней. Столько же — до окончания срока действия квоты. Реализовано было менее половины. И если даже

допустить, что в оставшиеся 3 недели предприятия, получившие горисполкомскую квоту, выдадут на-гора все свои долги, лично для меня это мало что меняет. Последние полгода торговлю лихорадило. Исчезновение то одного, то другого насущного продукта оборачивалось плотными многометровыми очередями. В этих очередях люди переставали быть молодыми и старыми, здоровыми и немощными, мужчинами и женщинами — только чернильный номер на руке регулировал взаимоотношения и порционировал готовность поделить с ближним.

Согласна с Юрием Николаевичем и Татьяной Федоровной: три тысячи тонн — не ахти какая цифра. В Северном бассейне ловаг куда больше. Но и на эти три тысячи, не относясь к ним свысока, можно было бы кое-что сделать: хотя бы экстренные закупки намертво исчезнувшего с прилавков продукта. Да и чего, собственно говоря, у нас сейчас много? Жилья, которое мы приватизируем? Магазинов, которые отдаем в аренду? Чего?..

— Скажите, а вы теперь не жалете, что поехали в Португалию? По-человечески? — спрашиваю председателя плановой комиссии.

— "По-человечески"? — в голосе Татьяны Федоровны металл. — А как можно нечеловечески, если не по-человечески? Нет, не жалею.

— Не боялись, как это будет истолковано теми, кто больше и лучше знал о квоте? И понимал, насколько льготные в целом договоры были заключены возглавляемой вами комиссией с малым бизнесом?

— Нет, не боялась. И знала, прекрасно знала, что будут такие разговоры. — Татьяна Федоровна энергично встряхивает головой, словно отбрасывает сомнения. — Истолковывать можно что угодно и как угодно. Меня не интересуют эти люди!

— Вы не считаете, что работник власти должен быть щепетильным в подобных вопросах?

— А в чем щепетильность-то?

— Ну, образно говоря, в отношении белых одежд власти, ее авторитета. Чтобы не давать повода для таких вот двусмысленных толкований.

— При чем тут щепетильность?

— Вы не хотите отвечать на этот вопрос?

— Я не понимаю вашего вопроса! — Татьяна Федоровна, похоже, действительно не понимает: разве запрещено ездить работникам исполкома?..

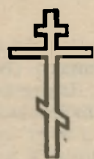
Не менее лаконичен и Юрий Николаевич. Считает, мягко говоря, несерьезным копаться: кто куда и за чей счет съездил. Его интересует только результат. Будет результат плох — тогда и разберется, кто и чего...

В не столь далекие времена это, кажется, называлось "вскрыть имеющиеся недостатки". Допускаю, что Юрий Николаевич, сочтя операцию "Квота" неудовлетворительной, "вскроет недостатки" публично, с трибуны.

Только вот как расценивать те разговоры, что давно и вовсю шлесят у подножия трибуны? Не пропуская ни единой ситуации, когда в коридорах власти сплетается деловое и личное. В особенности — деловая неудача и хоть крошечное, но личное благо? Но, может, эти разговоры не страшны власти, не понимающей, в чем заключается щепетильность?..

Елена ОВЧИННИКОВА.

ДЕНЬ
АПЕЛЛА



О КРЕСТНОМ ЗНАМЕНИИ

В современном мире, далеко ушедшем от Бога, люди не придают значения силе Крестного знамени. Часто приходится видеть, что некоторые молодые люди, в основном девушки, носят крестик просто в виде украшения вместо кулона или сережек. Это кощунственно по отношению к кресту. Ведь не случайно крест полагается носить на груди.

Во времена Римской империи рабы носили на груди медальон, на котором было написано имя императора, они являлись собственностью этого императора, принадлежали только ему. А христиане носили на груди изображение Креста, показывая тем самым, что они принадлежат не императору, а Господу нашему Иисусу Христу. Очень многие христиане были казнены только за то, что они носили на груди крест.

Крест наделается на крещаемого для постоянного напоминания о заповеди Христовой и видимого на нее указания: "Аще кто хочет по Мне ити, да отвержется себе и возьмет Крест свой, и по Мне грядет" (Мф. — 16, 24). Так сказал Христос своим ученикам: если кто хочет идти за Мною, отвергни себя, возьми крест свой и следуй за Мною.

Хождение крещаемого вокруг купели со свечой обозначает духовную радость, соединенную с духовным просвещением. В Символе веры повелевается признавать Крещение едино. Это следует понимать так, что Крещение не повторяется. Крещение не повторяется потому, что оно есть духовное рождение, а рождается человек однажды. Потому и крестится только один раз.

В приходящую седмицу Православная Церковь почитает следующих святых:

30 декабря — пророка Даниила и трех отроков: Анании, Азарии и Мисаила.

31 декабря — мученика Севастиана, Никострата, Зои, праведного Симеона, святителя Модеста.

1 января — мученика Вонифатия, преподобного Илии Муромца, Печерского.

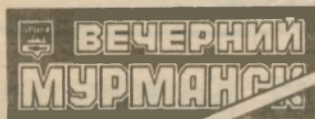
2 января — праведного Иоанна Кронштадтского.

3 января — мученицы Иулиании, святителя Петра, митрополита Московского, блаженного Прокопия.

4 января — великомученицы Анастасии Узорешительницы.

5 января — Критских мучеников Феодула, Зотика, Василида и Евареста.

Священник
отец Василий КОЗАК.



Редактор
Е. А. ПОПОВ.

Газета выходит три раза в неделю по понедельникам, средам и субботам. * Подписная цена одного экземпляра — 19 копеек. Цена в розницу: в "Союзпечати" — 30 копеек (8-страничный номер) и 60 копеек (16-страничный номер), вне "Союзпечати" — цена договорная. * Мнение авторов отдельных публикаций не обязательно совпадает с позицией редакции. * За достоверность публикуемой рекламы и частных объявлений граждан редакция ответственности не несет. * Время подписания в печать по графику в 10.00. * Индекс 52844. * Тираж 18000. * Тип. 3394.*

Мурманское
издательско-
полиграфическое
предприятие "Север"
Министерства печати
и информации РСФСР.