



ВЕЧЕРНИЙ МУРМАНСК

* 14 ноября 1992 года, суббота

№ 116-117 (244-245)

Издаётся с января 1991 года

ГОРОД ВДОЛЬ И ПОПЕРЕК

Символика тоже продается

Малый городской Совет народных депутатов утвердил положение о сборе на право использования местной символики. Согласно ему, производители, которые собираются выпускать продукцию с местной символикой, к примеру, герба, видов города Мурманска, исторических памятников, направляют письмо на имя главы администрации города и в нем указывают, какую продукцию и с какой местной символикой они намерены выпускать, предполагаемый объем (в натуральном выражении), сроки выпуска и ориентировочную цену за единицу продукции. А затем - приобретают патент.

Сбор взимается по ставке 0,5 процента от стоимости реализуемой продукции.

Вокруг земли

Как уже сообщала "Вечерка", в Мурманске ведется сбор подписей в поддержку проведения референдума о законодательном закреплении частной собственности на землю. По сведениям, поступившим из исполкома движения "Демократическая Россия", на сегодня собрано около 6 тысяч подписей наших земляков. А намечается до 15 ноября собрать в городе 20 тысяч голосов в поддержку референдума.

За смелость

Сержанту отдела охраны при Ленинском РОВД Анатолию Гулькову начальник УВД областной администрации Валерий Краев вручил орден "За личное мужество". Этой награды молодой сотрудник милиции удостоен первым на Кольской земле. Рискаю жизнью, он задержал вооруженного преступника.

Провал в памяти,

видимо, обнаружился у неизвестного ответственного работника, который умудрился забыть на Мурманском железнодорожном вокзале тридцать пять загранпаспортов на имя Макарова В. Г., Мельникова А. М., Неверчика Н. Ф. и др. Совестьливый пассажир, нашедший паспорта, отнес их в камеру хранения вокзала. Теперь ее работники ломают голову, как разыскать этих людей, которые из-за чьего-то разгильдяйства могут не попасть в туристическую поездку за границу.

Аттестация учителей

В школах нашего города идет досрочная аттестация педагогических кадров. На основе ее результатов будет вводиться тарифная сетка оплаты труда, соответствующая по-

следнему постановлению правительства о зарплате работников бюджетной сферы.

Скоро всем учителям присвоят разряды, согласно которым им будет начисляться заработок. Каждому разряду соответствует коэффициент, учитывающий занимаемую должность, образование и стаж педагогической деятельности. Сохранятся доплаты за классное руководство и проверку тетрадей.

Знакомство в ресторане

В прошлом номере "Вечернего Мурманска" было опубликовано обращение Ленинского РОВД к горожанам, совершавшим лыжную прогулку 7 ноября в районе Ленинградской автодороги. Кто-то из них нашел замерзшую женщину и посадил в автомашину, которая довезла пострадавшую до Северной ТЭЦ. И пока идет следствие, милиции потребовалась помощь свидетелей.

А теперь сообщаем ставшие нам известными подробности случившегося. Потерпевшей оказалась 33-летняя мурманчанка Н. - снабженец одного из кооперативов. 6 ноября она была в ресторане "Полярные зори", где и встретилась с мужчинами, которые вывезли ее на машине за город. Около "Ленинградки" женщину избили и изнасиловали. Диагноз медиков - черепно-мозговая травма, резаные раны на теле.

Что волнует шведов

Руководство Мурманского областного Совета народных депутатов встретилось с делегацией шведских христианских социал-демократов во главе с генеральным секретарем Улой Юхансоном. Наших гостей интересовало, как у нас осуществляется переход к рыночной экономике. По их мнению, развитие рыночных отношений нужно держать под контролем. Волнуют шведов и проблемы разоружения Кольского полуострова.

Стал генералом

Начальнику управления Министерства безопасности России по Мурманской области Геннадия Гурылеву присвоено звание генерал-майора. Генералу - 48 лет. Он депутат Мурманского городского Совета народных депутатов.

Пенсионер разбушевался

В подъезде дома по проспекту Ленина г. Мурманска прозвучали два выстрела. Из охотничьего ружья стрелял пенсионер К., который хотел до смерти напугать свою соседку по лестничной площадке, тоже,

кстати, пенсионерку. Выражаясь официальным языком, угрожал физической расправой. Видимо, немолодая леди чем-то ему сильно насолила.

Налогом казна полнится

Как уже сообщал "Вечерний Мурманск", малый городской Совет народных депутатов установил налог на перепродажу автомобилей, вычислительной техники и персональных компьютеров. Сейчас малый Совет утвердил положение о таком налоге. Он взимается по ставке 10 процентов от суммы сделки. Его уплачивают как юридические, так и физические лица (граждане).

Осторожный оптимизм

На смену некоторому спаду биржевой активности, кажется, вновь приходит ее оживление. По крайней мере об этом свидетельствуют последние торги, проведенные Кольской товарно-фондовой биржей. Если в октябре здесь была заключена 71 сделка на общую сумму около 50 млн. рублей, то за двое ноябрьских торгов зафиксировано 19 сделок на общую сумму 326 млн. 880 тыс. рублей.

Эксперты считают, что даже в условиях современной инфляции эти показатели внушают определенный оптимизм.

Обособившаяся пятерка

Сейчас в мурманских отделениях связи прием денежных переводов временно не производится в пять бывших союзных республик: Беларусь, Азербайджан, Латвию, Эстонию и Литву. Примыкает к ним и Узбекистан, куда сумма перевода ограничена 300 рублями, хотя в других "потолок" несколько выше - 500. В ближайшее время, судя по прогнозам, не исключены какие-то изменения в "рублевых" отношениях с Украиной, которая провела денежную реформу.

День призывника

Завтра впервые в городе пройдет Всероссийский день призывника. В военкоматах и воинских частях, на кораблях и в культурных центрах состоятся встречи военнослужащих с призывниками, их родителями и близкими. Предполагается, что во встречах примут участие представители органов местной власти, солдатских матерей и общественности, ветераны войны и труда. В воинских частях организуются показательные занятия, будут демонстрироваться вооружение и техника, состоятся выступления спортсменов и худо-

жественной самодеятельности. Для гостей войны приготовят праздничные обеды.

Вторая попытка

12 ноября состоялась сессия Октябрьского районного Совета народных депутатов. В повестке дня был один вопрос: выборы председателя Совета. В списки для тайного голосования были внесены народные депутаты В. Бартков, В. Андреев, Ю. Тараканов, Л. Серебров. После политического "марафона", длившегося два часа, председатель райсовета так и не избран.

Это была вторая попытка народных депутатов района "оживить" пустующее кресло своего председателя, а пока в работе сессии объявлен перерыв - до 26 ноября.

Не спешат

Ваучерный ажиотаж среди населения Мурманска заметно падает. Некоторые пункты выдачи в Октябрьском районе обслуживают всего 30-40 человек в день. Если так дело пойдет дальше, то некоторые из них, вероятно, придется закрыть.

В Октябрьском районе выдано ваучеров 40 тысяч - четвертая часть. В Ленинском районе приватизационные чеки получили примерно 52 тысячи человек из 132. В Первомайском районе выдано около 83 тысяч ваучеров из 179.

Глаза разбегаются

Издательский центр Мурманской писательской организации "Русский Север" проводит открытую подписку на 20-томное собрание сочинений Валентина Пикуля. Им объявлена также подписка на собрания сочинений Бальзака (28 томов), Золя (20 томов), Вальтера Скотта (22 тома) и Марка Твена (8 томов). Наконец-то мурманчане, которых интересует прошлое своего Отечества, смогут иметь в домашней библиотеке и Соловьева - его "Историю России с древнейших времен". На этот восьмитомник тоже можно подписаться в "Русском Севере" (улица Полярные Зори, 19, в субботу с 11 до 15 часов).

Спасибо, дяди!

В Центре социальной помощи семье - радость: "Мурманскстройтранс" выделил ему автобус для доставки детей-инвалидов в Центр и обратно. Причем сделано это бесплатно. Родители очень рады, что им не надо простаивать на остановках, втискиваясь в переполненный общественный транспорт с больными ребятами в колясках или на руках. Водитель автобуса Юрий Сиротин ребятам тоже пришелся по душе.

Сюрприз мурманчанам!

28, 29 ноября в Центре творчества молодежи (бывшем межсоюзном Дворце) концерты юмористов-пародистов телепередачи "Вокруг смеха" во главе с мастером смеха Сан Сан-ычем ИВАНОВЫМ.

Спешите с заявками в кассы.

Телефоны: 1-92-22, 1-27-90.

ЖЕЛАЕМ ОТ ДУШИ
ПОСМЕЯТЬСЯ И ОТ-
ДОХНУТЬ!

Мурманское областное правление Всероссийского общества инвалидов приглашает желающих взять в аренду автостоянки.

Телефон 2-78-86.

ТОО "Виктор" предлагает поездки в Лондон, Париж, Данию. Коммерческие поездки в Пекин, Стамбул (самолетом), Варшаву, Голландию, Швейцарию (автобусом). Обращаться: просп. Ленина, 71, 3-й этаж. Тел. 9-71-58. "Виктор".

Организация предлагает предприятиям для реализации картофеля свежий по цене 40 руб. за 1 кг.

Телефоны: 2-09-27, 2-26-50.

КУПАТ

01620. Срочно 1-комн. приват. квартиру за 400 тыс. руб. в любом р-не города. Тел. посредника 2-51-62 (после 18.00).

ПРОДАДУТ

01618. Дер. дом пл. 250 кв. м (в 40 км от Петрозаводска).

Тел. в Мурманске 5-01-03.

01623. Дом в Волог. обл. (уч. 10 соток). Или обменяю на квартиру, а/м или гараж (с доплатой).

Тел. 4-81-59.

01624. Зимнюю коляску "Яна" красного цвета (6/у), имп. молочные смеси, имп. одежду новую и б/у (от рождения до 1 года). Все недорого.

Обращаться: ул. Новое Плато, 3, кв. 25.

ОБСЛУЖАТ

01625. Женский мастер-парикмахер по вызову на дом предлагает: стрижку, укладку волос, химическую завивку и мелирование. Цены доступные.

Справки и запись по тел. 1-04-01.

РАЗНОЕ

01619. Сердечно благодарим коллектив дистанции гражданских сооружений за оказанную помощь в организации похорон Кузикова М. О.

Жена, сын.

ПОГОДА

Сегодня днем в Мурманске ожидается облачная с прояснениями погода, без существенных осадков. Ветер южный, юго-восточный 5-10 м/сек., температура воздуха -1...-3, гололеда. В последующие сутки ветер юго-восточный 5-10 м/сек., небольшой снег. Температура воздуха ночью -7...-9, днем -4...-6, гололеда. Восход солнца в 10 час. 20 мин., заход в 15 час. 7 мин., продолжительность дня 4 час. 47 мин.

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

“Норд-Сток” представляет, комментирует, реализует

Одним из важнейших принципов государственного контроля и регулирования рынка ценных бумаг является обеспечение полного и правдивого оглашения эмитентами всех факторов, касающихся выпуска ценных бумаг в свободную продажу. Акционерное общество обязано подготовить и зарегистрировать проспект эмиссии, где содержатся все данные о предстоящем выпуске ценных бумаг. Подготовка эмиссионного проспекта является отнюдь не заключительным этапом в процессе первичного размещения ценных бумаг.

Как правило, на Западе, пока проект эмиссии находится на регистрации, общество приступает к подписке на акции. В западной практике первичная эмиссия акций корпорации осуществляется при помощи услуг инвестиционно-брокерской фирмы, в практике нашей страны пока еще распространен иной способ размещения акций — “своими силами”. Это объясняется тем, что руководители многих акционерных компаний уверены, что справятся без посредника и сохранят часть своих собственных средств. С другой стороны, число профессиональных финансовых брокерских фирм ничтожно мало. Российское законодательство предусматривает возможность первичного размещения акций посредством публичного объявления о подписке на ценные бумаги с аукциона на основе конкурса заявок; путем разме-

щения бумаг через организованный рынок (биржу). Важным моментом является установка цены на акции. В рыночно развитых странах цена акций практически не связана с той долей уставного фонда, которую она представляет. Определяет цену величина дивидендов, из соотношения ссудного процента с этой величиной складывается курсовая стоимость акции. В нашей стране ориентиром для установления продажной цены акции является ее номинальная стоимость.

Считается, что ценная бумага, которая оценена правильно, немного поднимется в цене. Обратным примером могут послужить цены с акциями ряда инвестиционных компаний, например ВПИК, НИПЕК, РИНАКО.

Фирма “Норд-Сток” покупает и принимает партии приватизационных чеков для вложения в акции приватизируемых предприятий в разных регионах страны, перспективных с точки зрения специалистов фирмы, управляет ими по доверенности. Проводит трастовые операции — вкладывает ваши средства в высокодоходные и ликвидные финансовые инструменты: наш профессионализм и практика работы на фондовом рынке — ряде центральных фондовых бирж и во внебиржевой компьютерной сети EL-BIS по торговле ценными бумагами, залог вашей защиты от инфляции.

А/О фирма “Норд-Сток”, профессиональный участник рынка ценных бумаг, совместно с Фондом имущества Мурманской области организует краткосрочные курсы для специалистов фондового рынка, заинтересованных в повышении своей квалификации и подготовке к экзамену в Министерстве Финансов РФ.

Некоторые ценные бумаги, реализуемые фирмой “Норд-Сток”.

Первичное размещение и реализация на вторичном рынке от 10.11.92 г.

Наименование ценной бумаги

Акция АвтоВАЗбанка (простая именная)
Акция Инкомбанка (простая именная)
Акция Леспроббанка (простая именная)
Акция МОСБИЗНЕСБАНКА (простая именная)
Акция Моск. АБ “ТЕМПБАНК”
Акция банка “Деловая Россия” (простая именная)
Акция банка “Нижегород” (простая именная)
Деп. серт. Инкомбанка
Акция Военно-промышленной инв. комп.
Акция РИНАКО (простая именная)
Акция Рослесинвест
Акция АО “Урал-тракт”
Акция ИФ “Сибирь”
Акция НИПЕК (простая именная)
Акция КамАЗ
Акция АО “Российские сплавы”
Акция ПермьАвиа (простая именная)
Моск. Нефтяная Биржа

Примечание: Получить подробную информацию, касающуюся проспектов эмиссии, балансов и уставных документов эмитентов, реализуемых нами ценных бумаг, доходности вложений, и заключить договора Вы можете, предварительно позвонив нам по телефонам: 6-65-01, 6-48-30 и обратившись в наш офис по адресу: г. Мурманск, ул. Полярные Зори, 4, 1 этаж.

ГОРОДСКАЯ ХРОНИКА

Как встретили ученика тибетских монахов

Впечатления от доктора тибетской медицины Виктора Востокова у мурманчан остались далеко не однозначными. Кто-то по окончании встречи с ним скорее бежал за билетом на следующее его выступление, а иные разочарованно восклицали: “Такого шарлатана мы еще не видели!” Недоумение последних где-то понятно: надеялись на тибетскую медицину, но та не освободила их от болезни. Между тем лечебно-оздоровительные сеансы Востокова по своему направлению, как он пояснял, различны: на одном — лечение нервной системы, профилактика стрессов и бессонницы, а на другом — избавление от болезней внутренних органов. Зрителям предоставлялась возможность увидеть себя в прошлой жизни, избавиться от порчи и вселившегося дьявола, научиться самим определять хвори, например, по ногтям. Продавались также различные мази, кремы и бальзам, приготовленные собственноручно тибетским табибом.

“Фаны” кресла не ломали

Очевидно, поредели ряды мурманских меломанов. Об этом свидетельствует тот факт, что на одну из рок-звезд — группу “Наutilus-Помпилиус” были проданы не все билеты, хотя многих могла смутить и цена — 120 рублей. На первом концерте этой группы во Дворце культуры и техники имени Кирова зал, правда, был заполнен. “Фаны” тепло и дружелюбно, со всеми сопутствующими такой встрече атрибутами приветствовали Вячеслава Бутусова и его коллег. Ряды кресел в то же время остались в целостности и сохранности, однако попытки штурмовать гримерную были. К счастью, сделать это “фанам” не удалось.

Обрели крышу

Улица К. Либкнехта, 27 в областном центре — таков будет адрес организации, которые займутся осуществлением медицинского страхования. Это помещение в 619 квадратных метров, кстати, занимала детская поликлиника Центральной бассейновой больницы. В настоящее время та переведена в другое здание, а больница отключалась от аренды и содержания этих площадей.

Премия за переход

Строители и монтажники, участвующие в прокладывании теплотрасс на объекте “Переход через проспект Героев-североморцев”, будут награждены ценными подарками. В связи с их досрочным пуском городская администрация выделила тридцать тысяч рублей для поощрения работников, отличившихся при реконструкции инженерных сетей.

ИНТЕРВЬЮ

Осознать себя саамом

На вопросы обозревателя “ВМ” отвечает президент Ассоциации кольских саамов Нина АФАНАСЬЕВА

Ассоциация, каких еще не было

— Нина Елисеевна, насколько я знаю, общественного объединения, подобного вашему, раньше не было?

— Никогда никаких объединений или организаций у кольских саамов не было. Мне довелось много лет заниматься проблемами письменности коренных жителей нашего полуострова, поэтому я знаю, что вопросами культуры, сохранения национальной самобытности, языка были заняты ученые, писатели, педагоги. И это их как-то объединяло. А уже от них дело пошло к социальному объединению. В сентябре 1989 года официально, на учредительской конференции, была создана Ассоциация.

— Напомните, пожалуйста, численность саамского населения, проживающего на территории области.

— По переписи 1989 года у нас в области проживало 1678 саамов. Принято считать, что они живут в селе Ловозеро. В основном это так. Но есть семьи, проживающие в Москве, Санкт-Петербурге, Эстонии, Якутии, Каменске-Уральском и других местах. Такая разбросанность отразилась и на организационном строении Ассоциации — у нас 10 отделений в местах проживания саамов. В Кировске и Апатитах, например, наших 70 человек.

— Не секрет, что в течение долгих десятилетий саамы, как и другие малочисленные народы Севера, фактически уничтожались самим укладом существования. Ради их спасения и создана ваша Ассоциация. Меняется ли хоть как-то положение сейчас?

— Да, у нас на глазах гибель поселения — Красноселье, Каневка, Соновка, Варзино. Иных уж нет

совсем. Шло разрушение культуры, прежде всего материальной. Уничтожались дух, самосознание народа. Некоторые из нас, саамов, стеснялись называть свою национальность.

Мы пытаемся возродить жизнь маленкой северной нации, дать ей возможность осознать себя народом.

— По какому пути идет Ассоциация, добиваясь этого? Что уже делается?

— Мы взяли за крайне тяжелое дело. Нужны большие капитальные вложения, необходимо создавать рабочие места. Ассоциация идет по пути учреждения малых предприятий, акционерных обществ, товариществ, производящих национальные изделия, оленьи упряжи, украшения.

— У этих саамских производств, наверное, немало проблем?

— Проблем хватает. Одна из них — пьянство самих саамов. Нужна особая социальная терапия для искоренения этого зла.

После срывов на почве пьянства люди приходят, скажем, в мастерскую буквально с опущенной головой. Совесть все-таки не потеряна, а это уже немало.

Мы за то, чтобы видеть в таких наших собратях, несмотря ни на что, личности, отрешиться от того, что все мы — винтики в государственном механизме, как это было раньше. На наших малых предприятиях у каждого работающего есть возможность самореабилитации, утверждения своего “я”.

Проект “Варзино”

— Назовите, пожалуйста, для примера одно-два ваших предприятия.

— Это акционерное общество закрытого типа “Валт ялл” (“Свобод-

ная жизнь”). Или — товарищество с ограниченной ответственностью “Саамь сийт” (“Саамская деревня”) в Кольском районе. Специализация этого товарищества — охота, рыболовство. Есть у коллектива желание возродить оленеводство. Отведена для этого часть территории тундры. Летом работники товарищества ловили озерную рыбу — щуку, окуней — и продавали ее.

Есть у нас производственные предприятия, непосредственно поставившие перед собой цели возрождения саамских погостов. Одно из них — “Вфкзегк” (“Йоканьга”), а другое — “Арсьегк” (“Варзино”). Они получили свои названия от имен деревень, которые задумано возратить к жизни. Задача эта архитрудная. Если на месте Йоканьги еще сохранились один-два дома, то там, где было Варзино, — голое место.

Пока речи нет о полномасштабном строительстве этих населенных пунктов. Первым этапом возрождения погибших поселений, по нашему мнению, должно стать то, что отдельные энтузиасты будут проводить в старых деревнях пока только лето. Заготавливать сено, дары леса, рыбачить. Такие люди уже есть.

Идея и цель саамских предприятий в том, чтобы восстановить традиционные саамские занятия — рыболовство, охоту, оленеводство, ремесла.

В то же время надо прямо сказать: воссоздать национальные поселения нам одним не под силу. Мы не сможем достичь поставленной цели, если она не станет делом государственным. Надеемся на поддержку администрации Мурманской области.

В течение двух лет мы пытаемся что-то сделать для восстановления Варзино, но дело практически не сдвинулось с места. Между тем на состоявшемся сельском сходе в Ловозере выяснилось, что 54 человека хотели бы жить в селе Варзино. Если не круглый год, то хотя бы только летом.

Нужно строить. Строить на современном уровне. Для этого необходимо проложить линию электропередач, решить проблему топлива — для механизмов и домов. Словом, один только проект “Варзино” требует вложения миллионов и миллионов.

Надеялись мы на помощь Северного флота, потому что в непосредственной близости к Варзино находится один из военных городков — Мурманск-140. Однако от бывшего командующего флотом получили отказ.

— Ну а есть ли какая-либо помощь от Госкомсевера?

— Да, он помогает чем может. В мае приезжала в Мурманскую область и знакомилась с нашими проблемами известная общественная деятельница Евдокия Гаер. Ее поддержка для нас многое значит.

Братья за рубежом

— Нина Елисеевна, с нынешнего лета ваша Ассоциация вошла в союз саамов Скандинавии. Что это значит для общественного объединения?

— Надеемся, что наше членство в международной организации будет способствовать достижению главной цели — возрождению российских саамов. Мы исходим из положения о (Окончание на 10-й стр.)

АРМИЯ: ВРЕМЯ ПЕРЕМЕН



Да, мы утверждаем это, позна-
комившись с жизнью и бытом пол-
ка, специализирующегося на
обеспечении всех видов связи,
включая космическую.

Мы узнали, например, что
здесь действует совет сержантов,
введены должности военного
психолога, офицера по правовой
работе. Но, пожалуй, самая ин-
тересная из отмеченных нами но-
ваций - то, что в полку служат
женщины. И их не так уж мало.
Это специалисты, призванные в
армию на определенный срок и
проходящие службу на контракт-
ной основе. Так, прапорщик
Марьям Имамудинова - техник
аппаратной. Она рассказала о
том, что женщины полка связи
наравне с всеми выезжают на по-
левые учения, и спрос с них ни-
чуть не меньше, чем с мужчин.

Согласитесь, что само присут-
ствие женщин благотворно влия-
ет на сугубо мужскую армейскую
обстановку. Улыбчивых, хорошо
выглядящих представительниц
прекрасной половины человече-
ства мы видели и среди штабных
работников, и на полковой кух-
не.

Нам показалось, что во многом
с "женским фактором" связана
ухоженность, прибранность в
расположении части, во внешнем
виде и даже спокойной, сдержан-
ной манере общения военнотру-
дящихся между собой.

Часть эту хорошо знают мно-
гие мурманчане. Расположенная
практически в центре города, не-
подалеку от областной больни-
цы, и зажатая со всех сторон
обступившими ее домами, она
вынуждена экономно, по-хозяй-

ски относиться к каждому квад-
ратному метру своей территории.

Войсковая часть была создана
5 мая 1943 года, в будущем году
она отметит свое 50-летие. В
Мурманске дислоцируется с 1956
года. 92-93 процента военнотру-
дящихся - славяне, из них больше
половины русских. Но здесь все
еще служат ребята из Казахста-
на, Кыргызстана, Молдовы, и
командование никаких нацио-
нальных проблем не имеет.

В день нашего посещения на-
чалась инспекторская проверка
жизнедеятельности полка по
итомам учебного года. Прошел
строевой смотр, были сданы эк-
замены по физподготовке. Пока-
затели у воинов-связистов
неплохие.

Знакомые многим поколениям
военнотрудящихся политические
занятия заменены теперь обще-
ственно-гуманитарной подготов-
кой. Воины изучают историю
Отечества, традиции Вооружен-
ных Сил России, роль и значение
Петра Великого, Александра Не-
вского, других полководцев про-
шлого.

Вместо идеологических клише
и формулировок теперь на заня-
тиях все больше идет речь о во-
инской чести, достоинстве и
доблести российского солдата -
защитника Родины.

Много внимания уделяется
физической подготовке. При нас
экзамен по этому "предмету" на
"отлично" сдал и командир пол-
ка полковник Валентин Ивано-
вич Перевязкин.

Только соображения такта и
педагогического порядка удер-
живают нас от того, чтобы под-

робно рассказать об этом челове-
ке, опытным специалисте и орга-
низаторе. Один из солдат на наш
вопрос о том, что он может ска-
зать о В. И. Перевязкине, отве-
тил коротко, но содержательно:
- Очень хороший человек.

Что-то давненько мы не слы-
шали такого отзыва о начальст-
ве.

У воинов этой части, как и у
всех российских военнотрудя-
щихся, уйма проблем, связанных с
разной нехваткой и нищетой.

В беседах с нами офицеры
Олег Шевцов, Александр Кома-
ровский и Юрий Жаров говорили
прежде всего о солдатах, их обес-
печении, легко разбрасывая "по-
вышенное" денежное
довольствие рядовых и сержан-
тов на курево, кино, покупку
личных вещей. Кстати, в ноябре
это довольствие должно соста-
вить рублей 240-250.

"Бедное государство - бедная
армия", - так высказался по это-
му поводу один из офицеров.

Но не хочется завершать рас-
сказ на столь грустной ноте. Мы
покидали полк с уверенностью в
том, что добрые перемены в ар-

мии уже близки, а у воинов-свя-
зистов они начались.

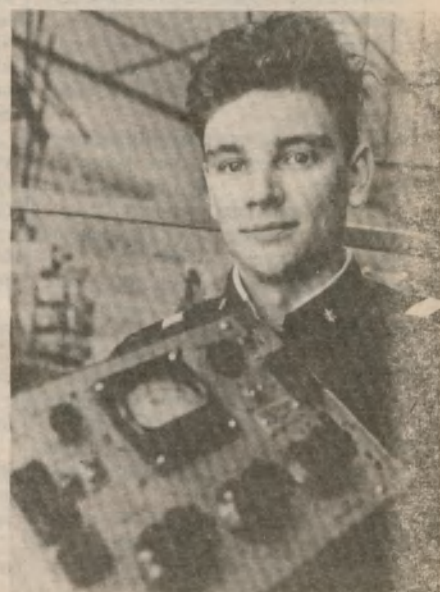
Мы побывали в штабе, в кара-
ульном помещении, в учебных
классах. Посетили казармы,
комнату отдыха и психологиче-
ской разгрузки. Всюду тепло, чи-
сто, уютно.

Полк имеет свое подсобное хо-
зяйство, так что положенные
солдату 175 граммов мяса в день
здесь выдаются исправно.

...На этой неделе закончится
инспекторская проверка и на-
чнется так называемый хозяйст-
венный период. Полк будет
ждать очередное пополнение.

На снимках: в учебном классе,
старший сержант Евгений Пет-
рик, техник аппаратной прапор-
щик Марьям Имамудинова - три
фото внизу справа; рядовой Анд-
рей Симонов - старший радиоте-
леграфист, спецавтомобили
готовы к выезду в "поле", мур-
манчанин Денис Мороз в карауле
- фото слева; командир полка
полковник Валентин Перевяз-
кин; на строевом смотре.

Вячеслав ИЩЕНКО.
Егор БЕЛЫЙ (фото).



ВЗГЛЯД В ЧУЖОЙ МИР

Эти фотоработы приехали в наш город из Самарканда, там впервые проходила выставка фотохудожников из Швеции. Теперь с ними могут познакомиться и мурманчане. Экспозиция открыта на втором этаже Художественного музея.

Паулин Ульсон и Ларс Тунбьерк работают совершенно в разных стилях. Основная тема работ Ларса - природа и человек, его восприятие того, что окружает. Это вполне благополучный и комфортный мир шведских уик-эндс, благоустроенный настолько, что человек чувствует себя в нем о'кей. Ему ближе и приятнее искусственное повторение природы: ведь он - порождение мира техники и коммерции... Двое затерялись среди множества черных автомобильных баллонов. Они вроде бы счастливы, несмотря на полное бездушие и одинаковость нелепого окружения. Крохотный комочек жизни среди мертвой красоты воды.

Даже детишки, кажется, гораздо лучше чувствуют себя на глади раскаленной асфальто-

вои дорожки, как и папа, привычно усевшийся в кабину пусть и игрушечного автомобиля. Их не манит поросшая высокой цветущей травой лесная опушка - они слишком урбанизированы. И как символ этого абсурда - Дед Мороз среди летней жары.

Нашему зрителю фотоработы Ларса Тунбьерка покажутся, скорее всего, не очень понятными. Во время открытия выставки многие просто недоуменно пожимали плечами - что тут вообще демонстрировать, даже на выставке местных фотомастеров в холле ДК имени

Кирова многие работы гораздо ярче. Я с ними, в общем-то, тоже согласна. Наверное, это потому, что там - наш мир, наша жизнь, наши чувства...

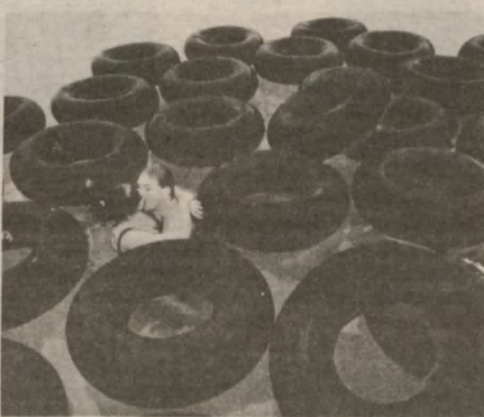
После спокойных, слегка ироничных работ Ларса фотоснимки Паулин Ульсон вызывают некое неприятие, порой даже протест - уж слишком натуралистично. Фотомоделью служила... сама Паулин. В этих нескольких фотоснимках - целая гамма чувств: печаль, глубокая скорбь, ярость, пристальное внимание, боль... Жесткое лицо, потное, с прилипшими прядями мокрых волос. Со лба стекает струйка крови,

большие глаза, горящие яростью, плотно стиснутые зубы. Снимок без названия, как, кстати, практически все работы Паулин. Кто она - героиня снимка - жертва ли насилия или его инициатор, решать зрителю.

Некоторые фотографии более напоминают снимки судебно-медицинской экспертизы, чем художественные работы: кровь, грязь, страдание. Автор таким образом, кажется, выражает протест против насилия, особенно того, которому, по ее мнению, подвергается в нашем мире женщина.

Выставка продолжится до 28 ноября. Так что желающие смогут сами познакомиться с фотоработами Паулин Ульсон и Ларса Тунбьерка.

Юлия ВАЛАМИНА.
Фото Сергея ЕЩЕНКО.



ТАК И ЖИВЕМ

КОРОБЕЙНИЦЫ

Беги как-то рано утром, смотрю, у ДК моряков группа людей ежится, а рядом - огромные баулы, сумки, какие-то свертки большие. Сначала не поняла, почему они в такую рань здесь собрались, потом догадалась: "Так это же корабейники!"

В любую погоду, лютый мороз, дождь ли, метель ли, едут корабейники в Норвегию или Польшу, Турцию или Китай. Везут с собой русские товары, которые пользуются за рубежом спросом, возвращаются кто с импортными вещами, а кто и с валютой, чтобы продать на мурманском рынке, и опять - в путь-дорогу. Между заграничными турне, случается, вояжируют и по городам России, скупая где только можно ходовой товар: деревянные резные поделки, часы, сигареты и водку, разумеется. Она, родимая, везде в ходу.

И захотелось мне поговорить с этими людьми, которые добровольно обрекли себя на эту колесно-воздушную, но, судя по энтузиазму, занятую жизнь.

Люба С. на встрече долго не соглашалась, как, впрочем, и многие ее товарки.

Я понимала, что реклама им ни к чему, и поэтому обещала изменить все имена.

Итак, Люба. Муж - моряк, дома - вполне взрослые дочери. Пенсия подошла. Подруга "совратила": поедем да поедем в Турцию, мол, девчонки приоденешь. И Люба рискнула: заняла у подруги 70 долларов, взяла кое-какую мелочьку "на обмен" и поехала. Поездка преизошла все ожидания. Накупила юли, несколько курток. В Мурманске все это быстро распродала по знакомым и оказалась с прибылью.

Вторая поездка в ту же Турцию принесла еще больший навар. Себя с дочками приодела. В отпуск съез-

дила, впервые не воспользовавшись мужниными деньгами, ни в чем себе не отказывая. А потом поехала на теплоходе в Норвегию.

Но об этой поездке Люба даже вспоминать не хочет. В маленьком портовом городке в те дни проходу от русских не было. Норвежцы лишь скептически улыбались и проходили мимо. А если и покупали что-нибудь, то платили копейки. В прибыли оказались лишь молодые нагловатые парни, умудрившиеся каким-то образом провезти ящики со спиртным.

"Уметь надо", - вздыхала Люба, подсчитывая свои финансы и прикидывая, не осталась ли она в прогаре.

- Все, больше никуда! - заявила она мне. Правда, вскоре я услышала, что Люба опять куда-то улетела. Может, к мужу, а может - в Турцию.

Павла я знала еще по школе. Слышала, что попивает, сменил не одну работу. Но когда увидела его на улице, решила, что все у него, видно, наладилось. И, наверное, опять ходит в море - уж очень прилично он был одет.

Разговорились. Слово за слово, и узнала я, что Пашка так и работает где-то сантехником, получает гроши. Зато у жены его работенка непыльная, и время от времени она берет отгулы и ездит то в Польшу, то в Норвегию.

- Приоделись. Копейки считать перестали, - подытожил Павел.

- А не боишься жену одну отпустить?

- Я ей верю, - очень серьезно заявил он, заканчивая разговор.

Я не стала уточнять, что имею в виду совсем иное, нежели почудилось Павлу. Потому что по рассказам корабейниц уже знала, что "заграничные турне" далеко не всегда безоблачны. Одну в поездке

ограбили. Другую на вокзале в угол прижали и, припугнув ножом, заставили отдать баул с покупками. Третья от страха рэкетирам вместо требуемой ими пошлины за проезд все злотые отдала.

Женщины - они и есть женщины. Недаром многие из корабейников начинают свой промысел семейными парами: мужа с женой, а то и мамы со взрослыми сыновьями.

Прошлый год Нонна П. вспоминает с ужасом. Оба, сын и она, попали под сокращение. За три месяца, что сидели без работы, все сбережения проели. Начали уже вещи продавать. Да встретила знакомую в коммерческом магазине. Одетая та была - дай Бог каждой, да еще сумку шмоток каких-то сдавала. Приемщик, молоденький мальчик, ужом вокруг нее вился.

Нонна знала, что у Эльки гроша никогда не было. А теперь... Откуда такие перемены? Пригласила та знакомая Нонну в гости: выпили импортного ликерчика, покурили.

Элька и рассказала, что "коммерцией" она занимается уже давно. Сначала знакомым девчонкам из магазинов помогала купленные еще по старым ценам вещи перепродавать. Потом, скопив кое-какие деньжата, сама стала ездить сначала в Гродно и Вильнюс, потом - в Польшу, другие страны. Обзавелась там друзьями.

Привозит, что закажут. В прогаре не бывает. А в конце разговора Эльмира предложила Нонне ездить вместе и дала ей в долг 50 тысяч рублей. Посоветовала, что купить. А напоследок сказала:

- Сына с собой возьми. Без мужа в нашем деле тяжело. Так они теперь и "работают" вместе. Нонна и сын. Долг отдали

уже после второй поездки. Дом теперь - полная чаша. Мебель обновили, сын машину купил.

Привезенные вещи Слава сбывает через знакомых парней в "комках". Те прямо домой приходят, товар забирают, деньги приносят. Ну и себя, конечно, не обижают.

Нонна жизнью, я заметила, довольна. О работе вспоминает, как о каком-то кошмаре. Когда я сказала ей о своем семейном бюджете, она на меня посмотрела, как смотрят на юридического - с жалостью. Казалось, секунда, и - милостыню подаст.

- Может, попробуешь с нами? Деньги на первое время я тебе дам.

Но я не смогла представить себя среди таких же, как Нонна и Эльмира, корабейниц: давать взятки таможенникам, таскаться по поездкам и вокзалам с тюками, мерзнуть и краснеть на рынках, торговаться из-за лишнего злотого или крона. Нет, не по мне такая жизнь.

Хотя, конечно, очень хочется и модное кожаное полупальто, и красивые сапоги. Да и новый холодильник бы не помешал... Эх! Не по мне такая жизнь.

Но и этих женщин я осуждать не могу. Не от жиру многие из них бросились в этот промысел "купи-продай". Зыбкая почва под ногами, безденежье и страх перед будущим заставили податься в корабейницы. А немалые и в принципе легкие (не у станка же стоять) деньги затягивают.

Кто знает, что их ждет завтра. Зато сегодня у них сыто и обеспеченно. И капиталец в валюте уже кое-какой припасен. С ним надежнее. Счастливей ли? Не знаю. Наверное, действительно, каждому - свое.

Людмила ШЕБЕКО.

Происшествия

Финансы и так уж подорваны...

Все мы знаем, в каком трудном положении находится финансовая система республики. Инфляция, гиперинфляция, недавние перепады с денежным обращением... В общем, проблем хватает в этом деле. А тут еще свой вклад вносят всякого рода злоумышленники.

Вот один из примеров. Кому-то из горячих голов среди жителей гарнизона Северного флота пришла мысль... взорвать миллионы, находящиеся в одном из отделений местного Сбербанка. Злоумышленникам удалось запрятать в помещении взрывное устройство. Ну а дальше - как в плохом детективе: неизвестный звонит в городское управление внутренних дел, предупреждает о минировании, а там - ищите, мол, сами...

Работники милиции обратились за помощью к командованию гарнизона. Флотские саперы не заставили себя ждать. Попросив клиентов и сотрудников учреждения покинуть помещение, капитан 3 ранга Олег Емельянов и капитан-лейтенант Юрий Кострубов занялись поиском. Им удалось найти и обезвредить взрывное устройство. Оно передано в следственные органы в качестве улики.

Кстати, у Олега Емельянова это был уже второй в этом году поединок с подобной опасностью. В июле он обезвредил танковый снаряд, обнаруженный на поле одного из садово-огороднических товариществ.

Наш корр.

О БОКСЕ, "ШТУКАХ" И... ПАМЯТИ

Что поделаешь, память на то она и память - дана, чтобы помнить, сравнивать и т. д.

...Завершались финальные поединки юных боксеров на традиционном турнире памяти Героя Советского Союза Анатолия Бредова, а я, сидя с блокнотом в руках, невольно вспоминал другое подобное соревнование, только турнир тот был борцовский и носил имя другого прославленного нашего земляка-краснофлотца Ивана Сивко. (Сейчас этот мемориал почему-то выпал из "обоймы" спортивных организаторов, а жаль, польза от него была большая, хотя, конечно, и хлопот хватало). А толчком к сравнению стал такой факт: в разговоре с несколькими спортсменами (среди них были и мурманчане) я поинтересовался: знают ли они что-нибудь о Бредове, чьим именем назван турнир? И, признаваясь, не очень удивился, услышав по сути отрицательный ответ. Не удивился и тогда, когда один из тренеров этих 15-17-летних парней, радуясь хорошему удару своего воспитанника, воскликнул: "А что, за "штуку" стоит и подражать!.."

Да, все эти потрясения в обществе, в стране привели нас к жизни такой, от которой аж перья летят. Многие исчезли из нашей жизни (не только товары и продукты), мы лишились чего-то такого, чем совсем недавно гордились, чему искренне радовались. Ведь в нашем конкретном случае, наверное, можно было бы в зале установить портрет Анатолия Бредова, да с цветами, "составить" небольшой стенд с описанием его подвига и биографией, наконец, выкроить время и возложить цветы к его обелиску, который и находится-то в 200-х метрах от места соревнований. Трудно это было сделать или стыдятся чего-то организаторы...

Во всяком случае у борцов на турнире памяти И. Сивко все было благородно, красиво, чисто в этом плане. Моральная, нравственная сторона только добавляла уважения и авторитета всем - участникам и организаторам. В апреле этого года в Североморске проходил Всероссийский боксерский турнир памяти Вадима Емельянова. Не касаясь спортивной стороны, скажу, что в смысле памяти о большом спортсмене сделано было все очень здорово. Это могут подтвердить и Владимир Ильич Горячкин - председатель областной федерации бокса, и главный судья нынешнего турнира Эдуард Николаевич Нилов, и наставник мурманских боксеров мастер спорта Александр Николаевич Кузнецов. Между прочим, все они наверняка с огромным удовольствием вспоминают и свое участие в прошлых мемориалах имени первого командующего Северным флотом Константина Душенова, когда турнир превращался в настоящий праздник бокса, а поздравить победителей специально приезжали близкие и родственники Душенова. Лично я хорошо помню, как в 1969 г. радовался алой ленте победителя мемориала, жетону, грамоте

и сувениру бывший североморец, лучший полутяжеловес области, тогда еще кандидат в мастера Александр Кузнецов... Да-да, нынешний тренер и судья республиканской категории, чей воспитанник 19-летний мастер спорта Алексей Чебыкин включен сейчас кандидатом в национальную сборную России как призер недавнего чемпионата республики. Помню и то, как этой весной Чебыкину североморские "толстосумы" за победу отвалили... цветной телевизор. Думаю, тренер и ученик оба были довольны. Вот такая переоценка ценностей в нас происходит. Хорошо это или плохо? Кто-то скажет, хорошо, а я, например, воздержусь от восклицательных знаков, ибо твердо уверен, что случайно среди нас не появляются Иваны, не помнящие родства. Их появлению чаще всего способствуем мы сами, начиная с мелочей. Хотя смотря что считать мелочью. Вот осталась у турнира такая "мелочь" - "вывеска" памяти Бредова. А стоит ли заниматься в таком случае профанацией и не лучше ли сейчас "обозвать" турнир по-другому? Тем более что имя героя по-настоящему увековечено на мурманской земле.

Теперь о самом соревновании. Тот ажиотаж, который возник было в связи с приездом на турнир финских боксеров из Рованими, не оправдал себя. Тренер Оули Ниемеля привез с собой шесть человек, из которых двое превышали "возрастной ценз" турнира: им было по 19 лет. Хозяева пошли навстречу гостям и выставили спарринг-партнеров: Алексея Чебыкина и Александра Зубко, которые блестяще справились с задачей, выиграв своеобразный матч у призеров чемпионата Финляндии.

Стоит отметить 14-летнего Илку Тимонена, который в финале весовой категории до 75 кг противостоял 15-летнему Павлу Королёву из Мончегорска. Рослый, сильный, имеющий в активе 19 побед из 22 боев, финн долго "не давался" Павлу, но все же проиграл. Третье место и приз за лучшую технику среди гостей завоевал в весе до 54 кг Юхан Ниемеля (кстати, сын тренера). Вот и все достижения финских боксеров.

Из наших боксеров прекрасное впечатление оставил у всех финалист первенства России прошлого года кандидат в мастера Алексей Татинев. В острейшем финальном бою с кандидатом в мастера Андреем Проницким из Петрозаводска мурманчанин проявил свои лучшие качества и победил. Он признан лучшим боксером турнира, за что удостоен специального приза (на снимке вы видите, как тренер убеждает ученика, что приз - спортивный костюм - ему к лицу).

Зрелое мастерство показали карельские кандидаты в мастера Валерий Газетов (до 57 кг) и Алексей Курачков (до 60 кг). Первый своей активностью и акцентированными ударами заставил мурманчанина Юрия Щербатюка отказаться от продолжения боя. А Курачков уже в первом раунде дважды отправлял в нокдаун нашего земляка Андрея Басенкова, который в итоге проиграл. За явным преимуществом судьи объявили победителями Сергея Горбунова (вес 63,5 кг) и Сергея Романова (до 71 кг) в поединках с Андреем Воскобойниковым соответственно и Игорем Володиным (все - мурманчане). Тяжеловес из Мурманска Игорь Пономар (он "тянет" 82,5 кг) в упорнейшем бою одержал победу над Дмитрием Шембелисом из Ковдора. А вот Александр Галионко (до 54 кг) в дуэли с Дмитрием Тяминым из Вьюжного сумел взять верх и увезти первый приз в тысячу рублей в Мончегорск.

В заключение надо сказать, что в спортивном плане турнир удался. Обкатка молодых состоялась. Жаль, правда, что не все приглашенные смогли приехать (в частности, из Питера).

Напомню, что в эти дни наша боксерская делегация находится с ответным визитом в Финляндию. С каким "уловом" вернется, узнаем позже.

Борис ЛИХОШЕРСТНЫЙ.
Фото Егора БЕЛОГО.



● Кое-что из жизни "звезд"

Ему - 49, ей - 19

В молодые годы Бобби Фишер чурался девушек. "Они, - говорил он, - хороши, а шахматы - лучше". Так он и остался холостяком до 49 лет. Два десятилетия после завоевания мировой шахматной короны провел он в затворничестве в Пасадене (Калифорния). Чего о нем только не писали - и что он удалил все свои пломбы в зубах, считая, будто "через них русские посылают в его мозг свои сигналы". И что он вступил в секту, члены которой ожидали пришествия Христа в 1975 году... Наконец, как рассказывал о Фишере его школьный приятель Аллен Кауфман, Роберта за это время ни разу не видели с женщиной.

Кто знает, быть может, Фишер так и остался бы отшельником, не появившись в его жизни 19-летняя венгерка Зита Райчани. Страстная шахматистка, чемпионка Венгрии нынешнего года среди юниоров, она два года назад послала ему из Будапешта письмо. Фишер, которого она боготворила как шахматного гения, тогда не ответил. В прошлом

году она написала ему снова. На сей раз ответ пришел, а вскоре Роберт позвонил Зите в Венгрию и пригласил ее к себе в гости. Встреча состоялась в минувшем апреле.

Аллен Кауфман метко подметил: "Это то же самое, как если бы студентка музучилища влюбилась в Моцарта". Но и он, что называется, растаял. Зита убедила его прекратить самоизоляцию и, как утверждают, помогла в организации матча со Спасским. Скорее всего, это так. Ну а Роберт? О многом говорит уже тот факт, что по его просьбе открытие матча со Спасским состоялось 1 сентября, в день рождения Зиты.

Ее друзья утверждают, что Зита и Роберт не думают пока о свадьбе. "У Бобби до меня не было серьезного романа. У меня до него - тоже", - сказала она.

Как бы там ни было, Зита Райчани сыграла, быть может, свою самую главную партию - роль доброго гения в жизни шахматного чудесника Роберта Фишера. Счастливую пару вы видите на снимке, взятом из американского еженедельника "Нэшнл инквйрер".

Кроме шуток

Ашрита Фурман хорошо известен в США как разносторонний атлет. Сейчас на его счету - четыре мировых рекорда: он прокувыркался более 12 миль, сделал 2234 наклона за один час, пробежал почти пятьдесят километров с бутылкой молока на голове и более трех с половиной часов прыгал на шесте по дну Амазонки. На встрече рекордсменов Книги Гиннеса в Нью-Йорке он сообщил одному из репортеров о своих ближайших планах: Фурман намерен прокувыркаться вдоль Великой китайской стены.

И все же, достигнув славы, Ашрита не чувствует себя довольным. По секрету он признался, что завидует другому участнику встречи - Бобу Никерсону, который умудряется рассказывать анекдоты, демонстрируя дриблинг сразу четырьмя баскетбольными мячами. "Я могу работать только двумя, - пожаловался Фурман. - Да и то если не раскрываю рта".



Вячеслав БУТУСОВ:

“Меня достал наш бардак”

“Наутилус Помпилиус”. Эта команда внезапно ворвалась в советскую рок-н-рольную жизнь. Сначала популярность им принесло необычное для наших музыкантов сочетание качественной музыки, хороших стихов и прекрасного шоу. Затем копилка известности пополнилась громким разводом. Казалось, что “Наутилус” благополучно утонул. Однако через некоторое время на телевидении появилось несколько клипов, в которых по-прежнему блистал Вячеслав Бутусов. Но уже с новым составом “Наутилуса”.

Впрочем, не со всеми членами старого состава у Вячеслава оказались плохие отношения. С Игорем Кормильцевым, который раньше писал тексты для группы, по словам Вячеслава, — великолепные отношения. И до сих пор тот пишет уже для нового “Наутилуса” тексты. Сейчас, пожалуй, самый известный его текст “Прогулка по воде”.

Хотя и мелькало в прессе, что Бутусов не игнорирует журналистов, но добраться до него было совсем не просто: то отдыхает, то репетирует. И все же директор “Арктикмузиксервиса” Владимир Храбров смог провести меня в примерную незадолго до концерта.

Представился он просто: “Слава”. Потом смущенно попросил разрешения закурить.

— Слава, в интервью телевизионному “Музобозу” вы сказали, что у нас плохая страна и плох рок-н-ролл. Это ваше твердое убеждение или все же сказаны горькие слова были вгорячах?

— Конечно, немного погорячился. Не хотелось бы, чтобы мои слова воспринимались именно так. Я, видимо, плохо сформулировал свою мысль. Просто тот оттенок небрежности и разгильдяйства, который лежит на нашей стране тяжким бременем, отпечатывается на всем, в том числе и на рок-н-ролле. И это начинает доставать, действовать на нервы.

— Значит ли это, что тебя не устраивают те молодые — немного бардачные — тусовки, из которых родился рок-н-ролл?

— Нет, они меня устраивают. Мне не нравится качество той продукции, которую мы выпускаем. Я понимаю, множество проблем связано с техникой, но не надо забывать, что существует и нежелание работать.

— Как в свое время спел БГ: “Мы уже играем, как “Статус Кво” и если доживем до седни, то сыграем, как “Дип Перпл” и “Цепелин”.

— В общем, где-то так. Только хотелось бы хорошо сыграть пораньше.

— Слава, а почему так получилось, что в клипе “Все это рок-н-ролл” вы стоите где-то на заднем плане и поете всего одну фразу? Случайность это или нет?

— Идея и вся режиссура клипа принадлежит Гарику Сукачеву. Так что, я думаю, все получилось намеренно.

— Натянутые отношения с Сукачевым?

— Нет. Видимо, он так видел. Образ такой: не высовываться.

— Вы отказались от клавишных: новая концепция или экономия средств?

— Иногда я пытаюсь отшучиваться, что на клавишные у нас денег не

хватает. На самом деле все сложнее. У нас был период самоистязания, когда мы полностью отказались от всего, что делали раньше. Решили попробовать пожить в суровых “климатических” условиях.

А в принципе нет никакого отказа — в студии мы используем клавишные. Другое дело, что концертный вариант не хотелось бы отягощать увеличением состава.

— Как по-твоему, Слава, сделали вы сейчас шаг вперед по сравнению со старым “Наутилусом”?

— Не могу дать никаких категорических оценок. Скажу только, что музыка у нас теперь другая. И совершенно иной принцип.

— Какой?

— У живых инструментов немного другое звучание. Поэтому мы ориентируемся на гитары. Клавишные же дают очень мертвый звук. И тем более — электронные.

— А флейта добавляет еще больше живости в музыку группы?

— У нее, да и вообще у всех духовых инструментов, очень органический мягкий звук. Мы пытаемся экспериментировать.

— Как обстоят дела с контрактом, который вы собирались заключить с американской фирмой?

— Сначала мы тянули резину — был период становления. Мы обкатали новую программу. Потом они потянули немного. Наконец, первого марта я должен был подписывать контракт, но пришлось отказаться. Ехать туда было негуманно по отношению к ребятам. Дело в том, что контракт заключали только со мной. Их продюсеры сами набирали мне команду. Мне это не понравилось.

— Почему в одной компании оказались такие разные люди, как Юрий Шевчук, Константин Кинчев, Вячеслав Бутусов? Общность взглядов или случайность, подкрепленная общей территорией?

— Во-первых, это связано с тем периодом, когда мы все начинали — общая возрастная группа. Во-вторых, нам просто необходимо объединяться для защиты наших профессиональных интересов.

— Единный продюсерский центр?

— Да. Это значит, что несколько групп будут обслуживаться одними и теми же людьми.

— В свое время вы утверждали, что не уедете из Свердловска, а потом переехали в Москву с окончательной остановкой в Санкт-Петербурге. А теперь даже не поехали на рок-концерт, посвященный юбилею Свердловского архитектурного института.

— Се ля ви. Но хочу заметить, что я до сих пор считаю Свердловск своей музыкальной вотчиной. До сих пор числюсь членом тамошнего рок-клуба. А что касается юбилея Архитектурного, то я очень хотел туда приехать. За два месяца дал согласие, но помешали мне причины сугубо личного характера, связанные с моей семьей.

— Слава, не кажется ли вам, что в наши времена ваши песни слишком уж мрачны?

— Да. Мне Юра Шевчук прямо об этом говорит. Мол, мрачно у тебя, тоскливо. Небольшой шаг в плане оптимизма мы сделали в этой программе. Но, в принципе, эта задача еще стоит перед нами.

Беседовал Василий ДЕНИСЕНКО.

КИНО

АВРОРА

(автоответчик 3-81-02)
ДРУГ БЕДНЫХ (Индия) - 14 и 15 ноября в 13.30, 16.00;
РАБЫНИ СЕКСА (Франция) - 14 и 15 ноября в 18.30, 20.10, 21.50; ПОЛУНОЧНЫЙ БЛЮЗ - 16 ноября в 16.00, 17.50, 19.40, 21.30. Для детей: КЛЯКСА НА СКАЗКЕ - 15 ноября в 12.00.

АТЛАНТИКА

(автоответчик 9-65-18)
ПОЧЕМУ Я? ИЛИ ЛАКО-МЫЙ КУСОЧЕК - 14 и 15 ноября в 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 19.00, 20.00, 22.00;
КУПИ - ПРОДАЙ - 16 ноября в 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00.

МИР

(автоответчик 3-17-88)
КРОВАВЫЙ КАМЕНЬ - 14 ноября в 10.00, 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00; 15 ноября в 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00; ОКО ЗА ОКО - 16 ноября в 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00. Для детей: МАУГЛИ - 15 и 16 ноября в 10.00.

МУРМАНСК

(автоответчик 4-52-88)
ПОЛНОЧНАЯ ЖАРА - 14 и 15 ноября в 10.00, 11.50, 13.40, 15.30, 17.20, 19.10, 21.00; ИСКУШЕНИЕ - 16 ноября в 10.00, 11.50, 13.40, 15.30, 17.20, 19.10, 21.00 (до 16 лет).

РОДИНА

(автоответчик 5-25-47)
КУПИ - ПРОДАЙ - 14 и 15 ноября в 10.30, 12.30, 14.30, 16.30, 18.30, 20.20, 22.10; КТО-ТО ПОХОЖИЙ НА МЕНЯ (США) - 14 ноября в 10.00, 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00; 15 ноября в 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 22.00; АМЕРИКАНСКИЙ КИКБОКСЕР-1 (США) - 16 ноября в 10.20, 12.20, 14.20, 16.20, 18.20, 20.20, 22.10; ГРАНДИОЗНОЕ ПОХИЩЕНИЕ АМЕРИКАНСКИХ ДЕВУШЕК (США) - 16 ноября в 10.00, 12.00, 14.00, 16.00, 18.00, 20.00, 21.50. Для детей: КОТ ИДЕТ ПО СЛЕДУ - 15 ноября в 10.00.

СЕВЕРНОЕ СИЯНИЕ

(автоответчик 6-22-37)
УМЕРЕТЬ ЗА... (США) - 14 ноября в 12.00, 13.50, 15.40, 17.30, 19.20, 21.10; 15 ноября в 13.50, 15.40, 17.30, 19.20, 21.10; ОДНАЖДЫ УКУШЕННЫЙ (США) - 14 и 15 ноября в 12.05, 14.00, 15.50, 17.40, 19.30, 21.20; В КОЛЬЦЕ (США) - 16 ноября в 12.00, 13.50, 15.40, 17.30, 19.20, 21.10; КРОВАВЫЙ КАМЕНЬ (США) - 16 ноября в 12.05, 13.45, 15.30, 17.20, 19.10, 21.00. Для детей: КОШКА, КОТОРАЯ ГУЛЯЛА САМА ПО СЕБЕ - 15 ноября в 12.00.

ПОДПИСКА-93

ПРОВЕРЬТЕ ПРАВИЛЬНОСТЬ ОФОРМЛЕНИЯ АБОНЕМЕНТА!

На абонементе должен быть проставлен оттиск кассовой машины.

При оформлении подписки (переадресовки) без кассовой машины на абонементе проставляется оттиск календарного штемпеля отделения связи. В этом случае абонемент выдается подписчику с квитанцией об оплате стоимости подписки (переадресовки).

Для оформления подписки на газету или журнал, а также для переадресования издания бланк абонемента с доставочной карточкой заполняется подписчиком чернилами, разборчиво, без сокращений, в соответствии с условиями, изложенными в каталогах “Союзпечати”.

Заполнение месячных клеек при переадресовании издания, а также клетки “ПВ— МЕСТО” производится работниками предприятий связи и “Союзпечати”.

ЛИЧНОЕ МНЕНИЕ

Были б деньги и чулки

Собственно, хочу высказаться, надеюсь, что нашу газету плохие люди не читают.

Долгие годы считалось, что хранить деньги в сберегательной кассе (по-нынешнему — отделении Сбербанка) было “надежно, выгодно, удобно”. И верно. В те годы инфляция еще не галопировала, как мустанг на Диком Западе. Свобода торговли и предпринимательства являлась столь же призрачной мечтой, как и желание иметь мустанга. Люди в обязательном порядке получали свои 2 или 3 процента годовых и улыбались лучезарно, подсчитывая, сколько смогут купить колбасы.

Многое изменилось. Случались уже жесткие количественные ограничения в выдаче наших кровных денег. 40-процентная индексация вдруг оказалась замороженной. А когда оттаяла, то выяснилось, что это уже — призрачный дым бриллиантов воробьяниновской тещи.

Но я в общем-то о другом. О чем пока молчат социологи милиции. А навел на мысль следующий случай.

Я стоял у отделения Сбербанка. Рядом — молодой человек в коже. В дверях показалась дама в норковой шубе, на ходу укладывая в сумочку кошелек приятных размеров. За ней следовал еще один молодой человек в коже. Он, обращаясь к первой коже и показывая куда-то влево, вдруг громко и сурово сказал, почти крикнул: “Вот она!”

Дама в норковой шубе стартовала, как на стометровке, и словно собираясь побить хотя бы свой личный рекорд, — зрелище на всю жизнь.

А обе кожи, ставшие стартерами, зрелища лишились. Они смотрели влево, в сторону милого создания, торопившегося к ним навстречу.

Вот я и подумал. А действительно, как ненадежно нынче получать сбережения. Свой расходный ордер заполняешь у всех на виду. И как бы ты ни прикрывал его рукой, дальше он попадает к работнице, сидящей за перегородкой, словно в витрине супермаркета. А кассир, пересчитывающий затребованную вами сумму на ваших глазах! Но только ли на ваших?!

Я понимаю, что солидные ребята из разряда “бей — не хочу” не станут мараться из-за нескольких тысяч деревенных. (Я лично по максимуму видел выдачу 17 тысяч рэ). Но вот мальчишки, которые могут дать по голове из-за шапки или бутылки водки...

А я лично все-таки свои скромные сбережения стараюсь хранить дома.

Михаил КРЮКОВ.

Высокое искусство никогда не принадлежало народу. Советским Шариковым всегда была чужда и непонятна высокая поэзия Гумилева и Пастернака, высокая живопись Малевича и Шагала, высокое кино Тарковского. Несмотря на это, сегодняшний люмпен вовсе не похож на своего брата Павла Власова из горьковской "Матери", мирок которого был ограничен бутылкой "горькой", прокламациями и токарным станком. Он куда более цивилизован, создает свою, параллельную, культуру, которая вызывает улыбку у интеллигента средней руки и ужас у потомственного дворянина. Назвать это явление можно по-разному - дворовая, городская, блатная культура. Она довольно неплохо изучена современными лингвистами за исключением, пожалуй, одного белого пятна - так называемых "садиистских стишков", "детских садюшек". Каждый их слышал, каждый парую тройку классических примеров знает наизусть. Однако проанализировать и систематизировать этот могучий пласт, в общем-то, мало кто пытался. Разве что в элитарном и малораспространенном журнале "Слово" вышла небольшая статья М. Новицкой, сравнивавшей "плохие" городские садюшки с исконно русскими "хорошими" частушками.

Было бы наивно полагать, что жанр садиистских стишков открыли действительно дети. Вероятнее всего, это плод стеба некой богемной тусовки.

Дата рождения жанра - вторая половина 70-х, место рождения - Москва и Ленинград, национальность - совковая. Возможно, импульсом для подобного рода творчества послужили "предупредительные плакаты", украшавшие и украшающие по сей день железнодорожные станции (идущая по рельсам девочка, не замечаящая приближающегося поезда); поликлиники (мальчик, выпивающий уксус за спиной зазевавшейся мамы); ЖЭКи (монтер, поражаемый электротоком); военкоматы (жертвы ядерной катастрофы и химической войны) и т. д. Садюшки "вырвались в массы" и были этими массами приняты как свое, родное.

Садистские стишки - дитя своего времени по стилю, строю и, главное, по тематике, что позволяет провести их классификацию. Впрочем, в данной статье она будет весьма условной и основанной исключительно на вкусе автора.

Это подтверждается тем, что многие дву- и четверостишия великолепно талантливы, причем авторство отдельных шедевров установлено. Например, всенародно известное:

Я спросил электрика Петрова:
"Для чего у вас на шее провод?"

Петров же ничего не отвечает -
Висит и тихо ботами качает,
- сочинил питерский поэт Олег Григорьев, которого некоторые исследователи называют основоположником отечественного черного юмора. Циркулируя в детской среде, садюшки преобразовались, изменялся язык и т. д. Поэтому автор считает себя вправе комментировать примеры именно по отношению к детям, их мировосприятию и проблемам.

Наиболее примитивный и вместе с тем наиболее многочисленный класс садиистских стихов - бытовой. Сего героями - маленькими мальчиками и девочками - происходят порой самые невероятные, но абсолютно правдоподобные приключения, которые вполне могли бы иметь место в действительности.

Школьные садюшки заслуживают того, чтобы с них начать обзор жанра. Они отличаются естественной ненавистью к школе, к преподавателям и собственно учебному процессу:

Маленький мальчик
веревку нашел,

С этой игрушкой
он в школу пришел.

Долго смеялись
вожатый и дети -

Лысый директор
висит в туалете.

Смыкается со школьными проблемами тема взаимоотношений отцов и детей. Непростые еще со времен Тургенева, они слегка обострились в наши дни:

Мальчик в конверт
запечатал тротил,

Папе на письменный стол
положил...

Сын на граните
просил написать:

"Нечего было
за двойку ругать!"

Таким образом, "предки" как бы

Сантехник не выдал,
где спрятал бутылку!

"Сельскохозяйственное" подразделение жанра навеяно, видно, острыми отношениями молодежи с жлобствующими частниками-садоводами. Характерно - победу попеременно одерживает то одна, то другая противоборствующая сторона, что породило своеобразный цикл про разноименных сторожей и фруктовые культуры:

Маленький мальчик
на вишню залез,

Дед Афанасий
достал свой обрез.

Выстрел раздался,
затем детский крик.

"Сорок восьмой",
- улыбнулся старик

"УШИ ГВОЗДЯМИ ПРИБИЛИ К ЗАТЫЛКУ"

Ненаучный обзор окололитературного явления

сами во всем виноваты. Виноваты они и в том, что слишком опрометчиво делают детям опасные подарки:

Папочка сыну
кинжал подарил,

Чтобы он папочку
больше любил.

Папа на кухне газету читал,
Между лопаток

подарок торчал...

Однако старшее поколение в долгу не остается:

Папочка сына хотел отравить.
Просит в жаркое

официант вдруг становится
строже:

"Будет на двадцать колеек
дороже".

Все же, как правило, между детьми и взрослыми полное взаимопонимание, и малыши оказывают трогательную помощь родителям в их бытовых делах:

Папа-мясник
старичка потрошил.

Сын раздраженно ему говорил:
"Деда давно

надо было кончать -
Падаль пойдет

лишь по руль двадцать пять".

Часто детское сердце не может выбрать между своими предками разных поколений. Тогда возможна конфликтная ситуация:

Папе и маме
сын выколол глазки,

Чтоб дед смог хоть раз
почитать ему сказки.

От советского быта страдают не только закаленные в классовых боях родители, но и неопытные детишки:

Трех друзей на охоту пошл,

Мертвого деда в канаве нашли.

Тут же от радости
вырвался крик:

"Будет отличный
на завтрак шашлык!"

Цикл садиистских стихов, связанных с детскими играми, - один из наиболее известных. Развлечения подрастающего поколения весьма своеобразны и довольно традиционны для нормальных детей тоталитарного периода нашей истории. Классическое:

"Дети в подвале
играли в больницу

Умер при родах
сантехник Синицын".

Существует и более подробный схожий вариант:

Дети в подвале
играли в гестапо -

Зверски замучен
сантехник Потапов:

Уши гвоздями
прибили к затылку.

Мальчик за сливами
в садик полез.

Сторож Евсей
достает свой обрез.

Выстрел раздался,
и сторож упал -

Мальчика сзади
отец прикрывал.

В последнем примере часто встречается другое, менее оригинальное, но "более жизненное" на сегодняшний день окончание: "Мальчик свой маузер раньше достал".

Действие строительных садюшек происходит, разумеется, на стройках и в других подобных местах:

Маленький мальчик
по стройке гулял.

Мимо трехтонный каток
проезжал.

Мальчик решил
проверить систему -

Теперь его можно
вешать на стену.

Политические садюшки вызывают у автора этой статьи, страдающего пещерным антикоммунизмом, чувство телячьего восторга, переходящего в патологический экстаз. Они пользуются наибольшей популярностью не у старших школьников, как следовало бы ожидать, а среди учащихся начальных классов. Связано это, видимо, с тем, что именно в возрасте 10-12 лет человек начинал изучение жизни и деятельности "великих вождей":

Феликс Эдмундович
по стройке гулял.

Владимир Ильич
за ним наблюдал.

Звонко о голову
звякнул кирпич -

Метко кидает Владимир Ильич!

Мечта школьников тоталитарной эпохи воплощена в лаконичных высказываниях о том, как

На веревке смотрит вдаль
Комсомольский секретарь.

Алые галстуки
вяжутся над сквером:

Бомба попала
в дворец пионеров.

Взаимоотношения молодежи с тоталитарными властями тоже складывались непросто:

Красная площадь, зеленые елки,
Мальчику елки отрезал иголки.

Черные "Волги"
промчались, шурша...

Мать не дожидется
домой малыша.

Дети получали достойные уроки
от старших:

Дедушка в поле гранату нашел.

Сунул в карман
и к райкому пошел.

Дернул колечко, бросил в окно.

Дедушка старый - ему все равно.

Сексуальные стишки - один из самых миниатюрных тематических разделов. Автору известно лишь несколько сравнительно публикабельных произведений этого цикла:

Двое влюбленных
лежали во ржи.

Рядом комбайн стоял у межи.
Тихо завелся, тихо пошел.

Кто-то в буханке
ботинок нашел.

Раздел милитаристских страшилок имеет несколько тематических подразделов. Характерно, что в ткань повествования весьма органично вплетаются штампы и лозунги, которыми изобиливали газеты середины 70-х и которые цитировались в пионерских речевках и многочисленных клятвах.

Тема Великой Отечественной, прилизанная и идеализированная в официальных летописях, предстает в альтернативной поэзии в более изощренном и циничном виде, что, пожалуй, стало ответом на "эпос нашего времени":

Дед Митрофаныха
присел на пенек:

"Ох, и тяжелый сегодня денек!"

Долго летали
над лесом штаны...

Вот оно, подлое эхо войны!!!

Тема находки оружия образует отдельный раздел милитаристского класса и в то же время тесно переплетается с другими разделами (школьным, транспортным и пр.).

Существует много двустиший типа: "Маленький мальчик нашел пулю - Больше в деревне никто не живет", "Мальчик в подвале нашел автомат - Много в подвале осталось ребят", "Девочка Света нашла пистолет - Больше у Светы родителей нет", "Маленький мальчик зенитку нашел - ТУ-104 в Москву не пришел" и т. д. Простор для фантазии огромный и позволяет каждому блеснуть способностями в немудреном стихотворстве. К этому разделу можно отнести самое известное, по мнению автора, четверостишие:

Девочка Маша гранату нашла.

"Что с нею делать?"

- спросила она.

"Дерни колечко",

- ей дядя сказал.

Долго над полем бантик летал...

Значительное место в военизированных стишках занимают рассказы о глобальных катастрофах. Это подлинная жемчужина жанра. Передовица в "Правде" "Откуда исходит угроза миру?" органично сочетается здесь с почти хармсовской абсурдностью ситуации. Не отличаясь сюжетным разнообразием, садюшки этого раздела заслуживают того, чтобы привести несколько примеров:

Маленький мальчик
нашел "Першинг-2",

Красную кнопку
нажал он сперва.

Долго японцы
понять не могли -

Что за грибок
вырастает вдали?..

Примечательно, что "наши люди" (в особенности - дети военных) умудряются проникнуть практически всюду:

Дочь капитана по имени Надя
Красную кнопку

нажала в Неваде.

С ревом из ямы
взлетела махина.

Хорошей страной
была Аргентина...

Класс транспортных садюшек процветает, как правило, в центрах цивилизации и включает в себя несколько сугубо городских произведений от "Весь размазанный по шине / Вася едет на машине" до "Звездочки в ряд, косточки в ряд - Трамвай переехал отряд октябрят". Не осталась в стороне авиация и железная дорога:

Папочка весь самолет
обошел,

Сына Руслана нигде
не нашел.

Мама спешит
успокоить супруга:

"Выпал, наверное,
он над Калугой".

Вплотную примыкает раздел стишков, посвященных отношениям человека и техники:

Недолго мучилась старушка
В высоковольтных проводах.

Ее обугленную тушку
Нашли тимуровцы в кустах.

Тема приключений в дальних странах - от самых южных до самых северных - занимает достойное место:

Маленький мальчик
рыбку ловил.

Сзади к нему
подплывал крокодил.

Долго кричал
крокодил-старичок -

В горле застрял
пионерский значок.

Героический цикл садиистских стишков мог родиться, наверное, только в нашей стране:

Маленький мальчик
на лифте катался.

Все хорошо,
только трос оборвался.

В шахте нашли
посиневшее тело -

Так повторил он
подвиг Гастелло.

Класс рекламных садюшек появился сравнительно недавно, когда "РЭМы" и "МАЛСы" оккупировали газетные страницы и эфирное время. Поэтому пока можно процитировать лишь один образчик:

Маленький мальчик
на mine сидел,

Бедный мальчонка
от страха вспотел.

Капля скатилась,
замкнула контакты...

Пользуйтесь кремом
марки "Карпаты"!

Как журналисту автору очень близки стишки, связанные с работой средств массовой информации в условиях отсутствия Закона о печати:

Маленький мальчик
конфетку сосал,

Сзади подъехал
к нему самосвал...

Ну а наутро
писали газеты:

"Мальчик погиб,
подавившись конфетой".

Берут за душу садюшки о взаимоотношениях человека и животного мира:

Дедушка Вася
заехал в овраг.

В овраге наткнулся
на стаю собак.

Долго урчали
голодные псы -

Старый - поди ж ты!
- вкусней колбасы!

Конечно, автору удалось собрать лишь малую часть этого могучего пласта контркультуры и данная статья не претендует на глубину. Завершить ее уместно по-совковому: думается, настоящие исследования колоритнейшей страницы нашей литературы еще впереди.

Тусовался среди школьников
и вспоминал собственное детство
Дмитрий МОРОЧЕНКО.



Осознать себя саамом

ЗНАЕТЕ?

Письмо Ельцину о Муське- кормилице

80-летний житель Лабинска живет исключительно за счет своей кошки Муськи. Об этом сообщила газета "Комсомолец Кубани". Кошка ежедневно приносит в дом пойманных голубей. Из них дедушка варит себе бульон с лапшой. Но каждый раз, когда кошка отправляется на охоту, дедушка сильно переживает - вдруг ее убьют. Старик хочет застраховать свою Муську, с чем и обратился в местное отделение Госстраха. Но в просьбе ему было отказано. После чего 80-летний житель Лабинска написал жалобу в Москву на имя Ельцина и Хасбулатова.

(НЕГА)

Вячеслав ИЩЕНКО.

(Окончание. Начало на 2-й стр.)

том, что саамы разных стран - единый народ.

В Норвегии, Финляндии и Швеции государство активно идет навстречу нуждам малочисленного народа. Мы же в России испытываем колоссальные трудности буквально во всем - начиная от снабжения материалами мастериц, которые шьют пимы, бурки и тапочки, и кончая размещением наших организаций. Видите, в каком жутком помещении располагается ассоциация. Мы находимся в комнате, которая использовалась как один из кабинетов областного института усовершенствования учителей.

Там, в Норвегии, Финляндии и Швеции действуют саамские парламенты, обустроены населенные пункты, являющиеся национальными центрами саамов. В целом успешно решаются экологические проблемы, проблемы сохранения пастбищ, водоемов, охотничьих угодий.

После вступления в Союз саамов Скандинавии у вас по крайней мере появилась возможность сравнивать: как у нас и как у них?

Вступление сблизило нас с нашими зарубежными братьями. Мы поняли, что можем выступать на международной арене на равных с другими саамами. Что у нас много общих проблем, которые и решать следует вместе.

То, что мы влились в скандинавский союз, нам как бы прибавило сил. Мы стали ощущать, что нас много. Молодежь перестала стыдиться своего происхождения. Я встречаю знакомых, и мне с гордостью говорят: "Я восстановила свою национальность. Теперь по паспорту я - саами". Именно с этого - с каждого отдельного человека начинается восстановление нации.

Скажите, Нина Елисеевна, а не обидно ли вам за судьбу своего народа?

Саамы были у нас в стране па-сынками. Но обиды или каких-либо претензий к "колонизаторам" Кольского полуострова у меня, конечно же, нет. Все мы - и русские, и нерусские - жертвы системы, которая поставила народы Крайнего Севера в крайне тяжелое положение.

Сейчас я радуюсь уже тому, что наша молодежь начала с удовольствием надевать национальные костюмы. Девочки из СПТУ-26 расшили нарядные упряжи для выездных нарт. Мастерство некоторых просто вызывает восхищение. Молодые люди начинают осознавать себя саамами.

Без языка нет нации

Скажите, как сейчас обстоит дело с изучением саамского языка в школах?

Все еще непросто. Нужна иная методика его преподавания - методика обучения второму языку. Хотя

он и родной для многих изучающих, но постигать его им придется как иностранный. На эту концепцию ориентирован и сектор лингвистических проблем финно-угорских народов Крайнего Севера Института языкознания Российской академии наук, действующий у нас в Заполярье.

На каком языке вы общаетесь с саамами из-за рубежа?

На саамском. Язык знаю, в семье у нас на нем говорили. Да это и специальность, профессия моя. Я ведь преподавателем областного института усовершенствования педагогических кадров остаюсь и сейчас.

Без языка нет нации. Саамский же язык - интереснейшее, уникальное явление. О нем, вероятно, надо говорить отдельно. И о его проблемах - тоже.

Расскажите, пожалуйста, о себе.

Я - варзинская. Отец погиб в 1942 году. Вся деревня поддерживала нашу семью, зная, как тяжело нам жилось. Училась в Ленинградском пединституте имени Герцена. Одновременно со мной там училась, кстати, и будущая наша поэтесса Октябрина Воронова. Она постарше была.

Замечаете ли вы сегодня рост общественного интереса к саамам?

Пожалуй, да. Этим летом у нас гостила немецкая супружеская пара из Бремена. Гюнтер Беттхер, глава этой семьи, работает слесарем, но

давно и профессионально изучает жизнь и быт нашего народа. Хочет понять и расшифровать, в частности, смысл узоров на шаманских бубнах. К тому же он замечательный фотомастер, сделал во время пребывания в России около пятисот снимков и собирается в феврале - марте устроить в Бремене большую выставку своих работ, рассказывающую о кольских саамах.

Саамы и религия... Нет ли здесь каких-то дополнительных возможностей для возрождения?

Это сложная тема. Дело в том, что саамы - язычники. Традиции шаманства, я думаю, живут где-то в глубине национального самосознания. У нас в Варзино была православная часовенка, многие саамы были крещены. Но, по моим нынешним представлениям, многие все равно оставались язычниками.

Спасибо за беседу. Я надеюсь, что наша газета еще не раз расскажет о деятельности Ассоциации кольских саамов.

Спасибо и вам - за внимание. Я позволю себе в заключение повторить нашу просьбу в надежде на то, что эту просьбу услышат руководители области и Мурманска: нам нужна помощь, и прежде всего - в получении помещения для офиса Ассоциации. Все наши усилия в этом направлении пока были безуспешны.

ДЛЯ САМЫХ МАЛЕНЬКИХ

Сказки бабушки Ирины

Один мужик надумал денег за-работать. Ну и пошел наниматься в богатые дворы. Нигде его, оказывается, не ждут. Только руками машут: "Всякие тут ходят! Свою работу сами делаем, да и постоянные есть работнички". Совсем мужик голову повесил. Встал на дороге да на свои мозолистые руки смотрит: "Экая сила в них, все-то умеют, а работы не найти. Горе мне да и только". Стоит так и думает, а тут купец проезжал. Посмотрел на мужика и говорит:

Ну что, лоб дубовый, стоишь без дела? Тебе бы кражи в лесу воро-чать, а ты стоишь посреди дороги и бельма выкатил. Ты что, дурень, на свои-то руки выпялился?

Да не за большим и беда, барин хороший, - сказал мужик да шапку снял. - Вот хожу, работу ищу, а не берут меня. Хотел заработать жене на сапожки, дочке на сережки. Мо-жет, ты, добрый барин, меня най-мешь? Я дорого не запрошу за свою работу.

Почесал купец переносицу и го-ворит:

Ладно. Вижу, мужик ты силь-ный, работу тебе найду. Беги за моей коляской. Я не шибко лошадей потоню.

Побежал мужик за купеческой коляской, хорошо, что недалеко бе-жать пришлось. Купец хоть и обе-щал лошадей не гнать, однако кучер хорошо их настигивал. Таким путем и прибыли они к купеческому двору. Один в коляске, другой весь в мыле, рысцой за коляской. Снова оглядел купец мужика:

Сейчас у дворника спрошу, куда тебя определить, какую работу до-верить.

Дворник быстро нашел мужику работу.

Видишь, вон чурки? Так вот их перенеси из одного угла двора в другой, переколи да в поленницу сложи. Да чтобы к вечеру управил-ся.

Управлюсь. Только давай, хозя-ин, плату-то установим.

Назвал купец свою цену, а мужик

торговаться не привык, сразу согла-сился. Принялся за дело, все у него в руках запело. "Молодец, мужик, - подумал купец, - а я умница: дель-ного работника нанял, дешевого". Наступил вечер, мужик все сделал, как хозяин приказал. Стал ждать, может, кто выйдет. Никто к нему не выходит, стало быть, не замечают, что он работу закончил. Решил-ся пойти в дом. Видит, хозяин за сто-лом сидит, ужинает. А на столе чего только нет. У мужика слюнки по-текли. Никогда он не видал такой вкуснятины да обилия. Обомлел весь, от стола глаз оторвать не мо-жет. Заметил купец голодный блеск в глазах мужика и заволокнулся:

Э, брат, ты чего на меня так глядишь? Отвернись, дурачина! Смерть не люблю, чтобы смотрели, когда я ем. Лучше скажи, все ли сделал, как я приказывал?

А у мужика язык к небу присох, сказать ничего не может и отвер-нуться тоже сил никаких. Еще пуще хозяин заволокнулся:

Что ты, онемел?

Да во рту у меня пересохло. Водички бы испить.

Ну, - подумал хозяин, - не обед-нею, предложу ему стакан чаю. Он,

поди, из стаканчика и пить-то, нео-тесанное рыло, не умеет".

Ладно! Садись, мужик, к столу, я тебя чаем напою.

Мужик потоптался, перекрестил-ся на образа и сел.

Да кто же сперва чай пьет? Сна-чала ужинать положено.

Эк ты какой! Да, никак, ты у меня и ужинать хочешь? Губа не дура!

А что если накормить его досыта господской едой, так, поди, и денег не надо будет платить".

Слушай, мужик, а если я тебя досыта накормлю, а денег не запла-чу? По рукам?

Мужику и поесть-то охота. Но и деньги надо. Как быть?

Нет, барин, ты уж по-божески поступи. Мне деньги отдай, а то еды твоей мне маловато будет.

Купец чуть не поперхнулся:

Мало?! Принесу тебе еды много,

Ты, хозяин, не гневись, Христа ради отнерись.

На столе-то убывает, а в брюхе мужика прибывает. Уж дышать не-чем. Тяжко ему становится, еда уже лезть не хочет, а сдаваться нельзя. Выходит, купец ужином отделается. "Нет, мне деньги нужны. Отпущу-ка веревку-поясок, все легче дое-дать будет". Купец снова глаза в мужика впери: "Совесть-то у него где?" А мужик тем временем коман-довать вздумал: то убери, то подай. А у самого уж и глаза на лоб полез-ли. Однако поддаваться не хочет. Хозяин видит - туго мужику, и к нему:

Может, хватит? Гляди, брюхо лопнет, поминки справлять придет-ся.

А ты не колготись. На деньги, что я заработал, и поминки справят. А потом ведь я такой, хоть помру, а доужинать приду.

Тише, барин, не шуми и меня не торопи. Уговор у нас с тобой, так теперь сиди - не ной. Вот еще пироги сладкие на столе остались, доем, чтобы тебе не достались. А может, еще чего захочу, подумаю и попро-шу.

Ты что, еще не наелся? Сейчас велю все убрать, хватит дармовое жрать! Ты теперь, поди, уж сыт?

Сыт-то бы сыт, да еще бы ка-а-а... - выдохнул мужик.

Чего? - взбеленился хозяин.

Да еще бы ка-ши, - опять выдох-нул мужик из последних сил.

Понял хозяин, что мужик от сво-его не отступит, заработанные деньги отдавать придется. Обидно купцу, что так опростоволосился, да после драки кулаками не машут. Глядит мужик, хозяин что-то мед-лит с расплатой, и давай снова ми-ски да чашки к себе подвигать. Окончательно испугался хозяин.

ЕЩЕ БЫ КАШИ

И опять стал мужик командовать: - Эй, мне хмельного квасу боль-шую чашу! Напиться никак не могу. Твоя шельма-стряпуха все пересо-лила.

Сказал так и опять под шумок расслабил пояс.

Привередливый какой! Ты ж не видал еды такой! Может, хватит обеда? Давай из-за стола вы-лезай!

Оглядел мужик стол и говорит:

Получай свои деньги и ступай отсюда!

Взял мужик деньги и спасибо не сказал, язык не ворочался. А даль-ше уже не спрашивайте... До дому он кой-как дополз. После купече-ского сытного ужина семь дней не ел, не пил, из сарая не выходил. Животом бедный маялся. С той по-ры мужик понял, что нет ничего по-лезнее и вкуснее пустой крестьянской похлебки.



ЭВРИКА

ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ СЕВЕРНОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

183072, г. Мурманск,
ул. Капитана Маклакова, 8
телефон 4-84-11
телекс 126122 СКАТ
телефакс 4-84-00

СОВЕТУЕМСЯ

Только совместная работа ведет к успеху

Северная Торгово-промышленная палата проводит изучение мнений и предложений со стороны действительных членов ТПП относительно совместной работы. Просим вас ответить на вопросы этой анкеты и выслать ее в наш адрес.

АНКЕТА

1. Удовлетворяет ли Вас информационное обеспечение со стороны Северной ТПП, ТПП Российской Федерации? (Если нет, укажите, к чему именно у Вас имеются претензии: к количеству, качеству, к тематике материалов).
2. Готовы ли Вы выделить дополнительные средства на получение необходимой информации, если ее стоимость превышает сумму членских взносов?
3. В получении какого рода информационных материалов Вы заинтересованы в первую очередь? (Просьба дать ответ по ступенчатой системе конкретизации: сфера - отрасль - раздел - тематика, к примеру: промышленность - машиностроение - станки с ЧПУ - программирование и ремонт станков с ЧПУ).
4. В каких выставках, проводимых в регионе, стране, за рубежом, Вы хотели бы участвовать? На каких условиях и какие товары и услуги могли бы выставлять?
5. Какие выставки Вы хотели бы организовать с нашей помощью?
6. В семинарах какой тематики Вы хотели бы принять участие?
7. Имеете ли Вы в настоящее время деловые контакты с партнерами из зарубежных стран? С партнерами из каких регионов и стран Вы хотели бы установить такой контакт?
8. Какой товар Вы могли бы предложить сегодня иностранным партнерам? Что хотели бы импортировать и на каких условиях?

ВЫСТАВКИ-ЯРМАРКИ

Санкт-Петербург и Киев

В Санкт-Петербурге с 15 по 19 февраля 1993 года будет проходить международная торговая ярмарка "Инлепропреконструкция-93", на которой производители текстиля и кожанных изделий будут представлять свою продукцию.

Эта же отрасль промышленности будет представлена на выставке-ярмарке, которая состоится в Киеве 15-19 июня 1993 года.

Среди участников ярмарки будут фирмы из балтийских государств, Украины, Санкт-Петербурга, которые представят оборудование для текстильной, обувной промышленности, включающее технологию охраны окружающей среды.

Мурманск

Северная Торгово-промышленная палата приступила к организации комплексной выставки шведских фирм, которая будет проводиться в Мурманске в феврале 1993 года.

Выставка такого масштаба проводится в городе впервые. Мы рассчитываем на участие более пятидесяти фирм из северной и центральной Швеции. Более ста шведских предпринимателей будут представлять интересы предприятий различных отраслей промышленности.

На страницах нашего бюллетеня мы помещаем анкету для российских предпринимателей, руководителей предприятий и фирм, которые заинтересованы в установлении контактов со шведской стороной. Вам необходимо заполнить ее, вырезать и выслать в наш адрес.

Анкета

1. Предприятие (полное наименование) _____.
2. Адрес, телефон, телекс, факс _____.
3. Ф. И. О. руководителя _____.
4. Основные направления деятельности _____.
5. Продукция, услуги _____.
6. Сфера интереса в контактах _____.
7. Форма контактов (подчеркнуть):
- торговля
- поставки оборудования
- работа по кооперации
- совместное предприятие
8. Интересующая страна _____.

Обзор законодательства Латвийской республики

В настоящий обзор вошли нормативные акты Латвийской Республики, представляющие бесспорный интерес для предпринимателей, имеющих желание налаживать и осуществлять деловые контакты на территории этого государства. Следует отметить, что описываемые нормативные акты принимались в тот период времени, когда для Республики не стоял остро вопрос о введении собственной валюты. Этим объясняется использование в налоговом законодательстве ссылок на рубль и аббревиатуру (СССР).

1. Закон Латвийской Республики от 5 ноября 1991 г. "Об иностранных инвестициях в Латвийской Республике".

Целью данного Закона является содействие привлечению иностранных инвесторов в Латвийскую Республику. Этот Закон является важнейшим нормативным актом, непосредственно связанным с формированием инвестиционного климата в Латвийской Республике и обеспечивающим соблюдение ее интересов.

Законом гарантируется национальный режим для иностранных инвесторов с установленными Законом исключениями.

Предпринимательская дея-

МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ ОБЗОР ЛАТВИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, КОТОРЫЙ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ ПОЛЕЗНЫМ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ЖЕЛАЮЩИХ ВЕСТИ БИЗНЕС В ЛАТВИИ

тельность осуществляется иностранными инвесторами только путем учреждения обществ с ограниченной ответственностью и акционерных обществ. Причем предприятия могут создаваться и без участия латвийских предпринимателей, т. е. со 100% участием иностранного капитала. Основные ограничения деятельности иностранных инвесторов состоят в том, что они не могут получать право контроля над предприятиями, осуществляющими предпринимательскую деятельность: по защите государства; по изготовлению и реализации наркотиков; по изготовлению и реализации оружия и взрывчатых веществ; по изготовлению ценных бумаг, денежных знаков; по изготовлению монет и почтовых марок; в области средств массовой информации; в области государственного образования; по добыче всех восстанавливаемых и невозобновляемых природных ресурсов, также ресурсов континентального шельфа; в рыболовстве во внутренних

водомах; в охотничьем хозяйстве; в портовом хозяйстве. Что касается ограничений в вопросах земельной собственности, то иностранные инвесторы могут использовать землю только на основании договора аренды, срок которого не должен превышать 99 лет.

В Законе в отдельную статью вынесены положения по защите интересов Республики. Так, например, четко определены ситуации, при которых для внесения инвестиций требуется разрешение Совета Министров Латвийской Республики или уполномоченного органа. Получение такого разрешения необходимо, если иностранный инвестор вкладывает средства в государственное предприятие; получает право контроля над предприятием Республики, материальные и финансовые ресурсы которого превышают 1.000.000 долл. США или эквивалентную сумму в другой валюте; учреждает новое предприятие, материальные и финансовые ресурсы которого

превышают 1.000.000 долл. США.

В Латвийской Республике обеспечивается защита иностранных инвестиций. Принудительное их отчуждение в интересах государства допускается только постановлением Верховного Совета Латвийской Республики. В случаях принудительного отчуждения собственнику инвестиции возмещаются убытки в полном размере в конвертируемой валюте. Если более поздние законодательные акты Латвийской Республики ухудшают условия инвестиций, к иностранной инвестиции в течение десяти лет применяются те законодательные акты, которые были в силе в момент внесения инвестиции.

Предприятия с иностранными инвестициями выплачивают налоги в соответствии с законами Латвийской Республики. Наряду с этим для них предусматривается определенная система льгот по платежам налога на прибыль. Если доля иностранного инвестора в уставном капитале в начальный период

уплаты налога и в течение всего времени действия льгот по налоговым платежам более 30%, предприятие освобождается от уплаты налога на прибыль на 2 года, начиная с получения прибыли в первый год (включительно), а в последующие 2 года налог на прибыль уменьшается на 50%. Если доля иностранного инвестора в уставном капитале в начальный период уплаты налога и в течение всего времени действия льгот по налоговым платежам превышает 50%, но составляет не менее 1.000.000 долларов США или другой конвертируемой валюты в эквиваленте, предприятие освобождается от уплаты налога на 3 года, начиная с получения прибыли в первый год (включительно), а в последующие 5 лет налог на прибыль уменьшается на 50%. К данному Закону имеется Приложение, где перечислены отрасли, а также продукция, за производство которой предприятиям с иностранными инвестициями при условии, что доля иностранного инвестора превышает 30% в уставном капитале, установлен режим наибольшего благоприятствования в хозяйственной деятельности и освобождение от уплаты налога на прибыль на 3 года, начиная с получения при-

(Окончание на 2-й стр.)

Обзор законодательства Латвийской республики

(Окончание. Начало на 1-стр.)

были в первый год (включительно), а в последующие 2 года уменьшение на 50%. В Приложения включены бумажная и целлюлозная промышленность, производство стройматериалов, сельскохозяйственной техники, техники для пищевой промышленности, пищевая промышленность, производство и хранение сельскохозяйственной продукции, производство льна, шерсти, продукции фармацевтической промышленности, медоборудования, мебель, энергетика, транспорт, связь, производство установок и строительство сооружений, связанных с охраной природы.

Гарантией вывоза прибыли является то, что Законом предусмотрен вывоз иностранным инвестором прибыли после уплаты налогов. Кроме того, инвестор, выполнивший обязательства перед кредиторами, может свободно вывезти свои инвестиции за пределы Латвийской Республики.

Одной из льгот иностранных инвесторов является освобождение инвестиций от таможенного налога, если собственность ввозимая в Латвийскую Республику как инвестиция, не предусмотрена для продажи.

2. Постановление Совета Министров Латвийской Республики от 20 мая 1991 г. № 136 "О регулировании в Латвийской Республике ввоза и вывоза продукции и услуг"

Данным постановлением утверждается прилагаемое Положение о регулировании в Латвийской Республике ввоза и вывоза продукции и услуг. Постановлением также утверждается прилагаемый перечень продукции и услуг, для вывоза которых из Латвийской Республики в 1991 году предприятиям и предпринимательским обществам требуется лицензия, а физическим лицам, реализующим произведенную на присадебных хозяйствах продукцию, - разрешение органа местного самоуправления. С 1 января 1992 г. постановлением введено декларирование грузов для продукции и товаров, перевозимых через таможенную границу Республики. Работники Таможенного департамента самостоятельно или совместно с работниками Министерства внутренних дел и представителями других заинтересованных организаций осуществляют проверки грузов, ручной пассажирской клади и отдельно отправляемого багажа в поездах во время их следования, на железнодорожных станциях, в морских портах и на автодорогах, а также проверку почтовых отправлений в учреждениях связи. Товары и другие вещи, отправляемые (вывозимые) в нарушение установленного порядка, через таможенную границу Латвийской Республики не пропускаются.

Положением применяются ограничения для ввоза и вывоза социально и стратегически важных продукции и услуг за счет введения квот и лицензий на ввоз и вывоз продукции. Квоты утверждаются по предложению Министерства экономики Советом Министров Латвийской Республики. Они устанавливаются на конкретный период времени, при необходимости также для

конкретного поставщика и получателя. При установке квот в Латвийской Республике используются следующие критерии: межправительственные соглашения и обязательства с СССР; обеспеченность внутреннего рынка; межгосударственные торговые и платежные балансы; природоохранные интересы. Любое заинтересованное юридическое лицо, соответственно обосновав свои соображения, может предложить отменить или изменить ранее установленную квоту, а также представить предложение по установлению квот на не предусмотренный ранее вид продукции.

Ввоз и вывоз продукции в пределах утвержденных квот осуществляется на основании лицензий. Лицензия является разрешением на ввоз и вывоз соответствующей продукции в определенный период времени. Предусматриваются генеральные и индивидуальные лицензии. Генеральная лицензия - это разрешение министерствам, ведомствам, органам местного самоуправления на организацию и обеспечение ввоза и вывоза определенного количества продукции. Индивидуальная лицензия - это разрешение на осуществление конкретной торговой сделки или на ввоз (вывоз) конкретной продукции. В индивидуальной лицензии указываются общий объем продукции и период времени. Лицензии выдаются на срок до одного года (в отдельных случаях, например, при расчете продукции за купленную технологию - на срок до 2 лет). Лицензии выдаются Министерством материальных ресурсов, Министерством сельского хозяйства, Министерством рыбного хозяйства, Министерством энергетики и Министерством экономики в соответствии с утвержденным перечнем продукции и товаров, на вывоз которых из Латвийской Республики требуется лицензия. Объем продукции в лицензии определяется исходя из следующих критериев: поставки по межправительственным соглашениям и обязательствам СССР; поставки в рамках Товарообменного фонда Латвии; эффективность прямых договоров.

Помимо лицензий на ввоз и вывоз продукции в Латвийской Республике существует еще и такая мера по государственному регулированию внешнеэкономических связей, как лицензирование. Лицензирование экспорта и импорта регламентируется постановлением Совета Министров Латвийской Республики от 7 января 1991 г. № 5. "О лицензировании экспорта и импорта продукции в Латвийской Республике" и Положением о порядке лицензирования экспорта и импорта продукции в Латвийской Республике. Лицензии на экспорт и импорт выдаются Департаментом внешнеэкономических связей.

В номенклатуру товаров, включенных в перечень продукции и товаров, на вывоз которых из Латвийской Республики требуется лицензия, вошли: практически все продукты питания, зерновые культуры, мука и крупы, домашние птица и скот, кожевенное и пушно-меховое сырье,

пушнина, кожи, спиртные напитки, одежда, белье, все виды пряжи, мебель, культурно-бытовые товары, ювелирные изделия, стройматериалы, бумага (макулатура), бумажные изделия, древесина и изделия из нее (отходы деревообработки), черные и цветные металлы (включая лом и прокат), медикаменты, твердое топливо, газ, нефтепродукты.

3. Закон Латвийской Республики от 28 декабря 1990 г., с дополнениями, принятыми 9 апреля 1991 г. "О налогах и пошлинах в Латвийской Республике"

Данный Закон устанавливает виды налогов и пошлин, объектов, облагаемых налогом, налогоплательщиков, ответственность за нарушение налогового законодательства и порядок разрешения споров, а также основные принципы, на основе которых создаются отдельные законы о налогах.

В соответствии с Законом в Латвийской Республике действует единая налоговая система. Все юридические и физические лица, независимо от форм (видов) собственности, которые ведут хозяйство и осуществляют предпринимательскую деятельность на территории Латвийской Республики, в ее территориальных водах и воздушном пространстве, обязаны платить налоги и пошлины. В Республике установлены следующие облагаемые объекты и соответствующие им виды налогов и пошлин:

- 1) Прибыль предприятия - налог на прибыль;
- 2) Собственность - налог на собственность;
- 3) Доходы от оборота отдельных товаров - акцизный налог;
- 4) Доходы от оборота товаров или услуг - налог с оборота;
- 5) Выплаты заработной платы и приравненные к ней суммы - социальный налог;
- 6) Находящиеся в пользовании земли - земельный налог;
- 7) Доходы населения - подоходный налог с населения;
- 8) Использование природных ресурсов и загрязнение окружающей среды - налог на природные ресурсы;
- 9) Доходы от реализации бензина и дизельного топлива, а также платежи за мощность механических транспортных средств и самоходных машин - дорожный налог;
- 10) Оказание определенных юридических и иных услуг и осуществление деятельности - государственные и местные пошлины.

Контроль за соблюдением порядка исчисления и уплаты налогов и пошлин в пределах своей компетенции осуществляют Государственная налоговая инспекция Латвийской Республики и ее подразделения на местах.

4. Закон Латвийской Республики от 20 декабря 1990 г. "О налоге на прибыль"

В соответствии с данным Законом налогом на прибыль облагается прибыль всех имеющих на территории Латвийской Республики предприятий, в том числе прибыль от внешнеэкономической деятельности.

Облагаемая налогом при-

быль исчисляется как разница между доходами от предпринимательской деятельности и расходами на нее. Плательщиками являются как физические, так и юридические лица. Прибыль облагается налогом следующим ставкам (см. таблицу).

Ставки налога на прибыль для иностранных юридических и физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью на территории Латвийской Республики с привлечением конвертируемой валюты, а также для создания совместных предприятий с участием иностранных юридических и физических лиц, если доля иностранного участника в уставном фонде превышает 30% в конвертируемой валюте,

устанавливается Законом "Об иностранных инвестициях в Латвийской Республике".

Законом предусмотрены и льготы по налогу на прибыль, но при этом часть уплачиваемого в государственный бюджет налога в результате льгот не должна уменьшаться более чем на 60%.

Между тем в Законе предусмотрены случаи, когда предприятия освобождаются от уплаты налога. Так, к примеру, освобождаются от уплаты налога на прибыль предприятия обществ инвалидов, если среднегодовой удельный вес инвалидов на этих предприятиях более 50% от общего числа работающих.

Облагаемая налогом прибыль за год	Ставка налога
1. До 10000 руб.	15%
2. 10000 - 30000 руб	1500 руб. + 25% от суммы, превышающей 10000 руб.
3. Сверх 30000 руб	6500 руб. + 35% от суммы, превышающей 30000 руб.

5. Закон Латвийской Республики от 18 декабря 1990 г., с изменениями и дополнениями, принятыми 3 сентября 1991 г. "О налоге на собственность"

В соответствии с данным Законом налог на собственность платят физические и юридические лица, иностранные физические и юридические лица, за свою собственность, расположенную на территории Латвийской Республики. Налог на сданную в аренду собственность платит ее собственник, если договором не предусмотрено иное. Налог за государственную собственность и собственность самоуправления платит ее владелец. Налогом облагается следующая собственность: основные средства; объекты незавершенного строительства.

Законом предусмотрены случаи, когда собственность не подлежит обложению налогом. Так, например, налогом не облагается принадлежащая физическим лицам собственность, если она не используется в предпринимательской деятельности; собственность, используемая только для сельскохозяйственной деятельности; собственность, используемая для нужд охраны природы и пожарной безопасности; жилые здания и собственность, используемые в коммунальном хозяйстве. Собственность облагается налогом по следующим ставкам (см. таблицу).

Если одному собственнику (физическому или юридическому лицу) принадлежат несколько объектов собственности, налог на собственность исчисляется от общей стоимости всей собственности.

Облагаемая налогом стоимость собственности в тысячах рублей	Годовая ставка налога
1. От 30 до 500 0,5%	от стоимости собственности, превышающей 30.000 руб.
2. От 500 до 1000	2.350 руб. + 5% от стоимости собственности, превышающей 500.000 руб.
3. От 1000 до 5000	9.850 руб. + 2% от стоимости собственности, превышающей 1.000.000 руб.
4. От 5000 до 15.000	89.850 руб. + 2,5% от стоимости собственности, превышающей 5.000.000 руб.
5. От 15.000 до 50.000	339.850 руб. + 3,5% от стоимости собственности, превышающей 15.000.000 руб.
6. Свыше 50.000	1.564.850 руб. + 4% от стоимости собственности, превышающей 50.000.000 руб.

6. Закон Латвийской Республики от 29 декабря 1990 г., с дополнениями и изменениями, принятыми 9 апреля 1991 г. "О земельном налоге"

В соответствии с данным Законом земельным налогом облагается земельная площадь, которая решением государственных органов или органов самоуправления предоставлена в пользование, обозначена на земельном плане и отведена в натуре.

Плательщиками выступают юридические и физические лица, которым земля предоставлена в пользование. Если земельная площадь или ее часть передается другому пользователю, земельный налог платит первичный землепользователь.

Ставки земельного налога в сельской местности устанавливаются в соответствии с используемой в сельском хозяйстве оценкой земли в баллах и ее местонахождением.

В среднем в Латвийской Республике земельный налог взимается в размере 26 рублей за один гектар. Самая высокая ставка налога - в Рижском районе - в Саласпилсской и Малпилсской волостях - 96 руб. за гектар. Самая низкая ставка - 10 руб. за гектар - в некоторых волостях Алуксинского, Цесисского и Лудзенского районов.

Ставки земельного налога в городах и поселках устанавливаются отдельно. Самая высокая ставка налога в гг. Юрмала и Рига - 200 копеек за 1 квадратный метр.

ОБУЧЕНИЕ

Фирма «Алькор» по согласованию с Государственным комитетом Российской Федерации по управлению государственным имуществом и Московской центральной фондовой биржей проводит семинар «Валюты, акции, приватизация, защита доходов от инфляции».

В программе семинара будет рассмотрено следующее:

- Ценные бумаги.
- Приватизационные чеки.
- Инвестиционные организации.
- Рынки ценных бумаг.
- Законодательная база акционирования.
- План приватизации.

Семинар проводится в четыре заезда в Москве. Стоимость обучения - 25000 рублей.

Дополнительную информацию вы можете получить в Северной торгово-промышленной палате.

Международный комитет (Литва) проводит экономический форум «MARE BALTICUM», на котором будут рассмотрены наиболее острые проблемы предпринимательства - стратегия и формы приватизации, возможности выживания производства, привлечение иностранного капитала, расширение экспорта, реализация проектов международного сотрудничества. Оплата в рублях. Форум проводится с 17 до 20 ноября 1992 года в Вильнюсе.

Московский городской центр научно-технической информации Росинформресурса при Правительстве России (МГЦНТИ) предлагает Вам прослушать курс обучения, организуемый Учебным центром в г. Нью-Йорк (США) при мировом центре бизнеса. Учебный центр - официально признанный сертифицированный международный центр.

Содержание обучения учитывает специфику каждой группы в зависимости от специализации должностного состава и квалификации специалистов, а также их знания английского языка. Курс обучения обеспечен квалифицированными переводчиками.

В программу учебы специалистов входят основные аспекты американской программы менеджмента. Причем основной упор сделан на то, чтобы дать нашим слушателям навыки практической работы и ознакомить их с организацией управленческой деятельности американских фирм в обстановке постоянной конкурентной борьбы, оценить различные стратегические подходы, используемые для достижения успеха и получения прибыли.

В процессе обучения предполагается рассмотреть такие вопросы как:

- Бизнес-менеджмент.
- Финансы, банковское дело, банковские процедуры. Налоги.
- Недвижимость.
- Проектирование зданий и строительство.
- Транспорт.
- Охрана окружающей среды.
- Международная торговля.
- Искусство и гуманитарные науки.

Конкретная тематика обучения и пожелания будут согласованы с каждым слушателем. Предусматриваются встречи и дискуссии с американскими бизнесменами, разбор конкретных ситуаций и посещения фирм США.

Стоимость обучения в Учебном центре составляет на одного слушателя в группе (включая обучение, проживание в двухместном номере гостиницы, трехразовое питание, суточные в размере 50 долл. США, транспорт внутри страны пребывания, посещение американских предприятий и организаций, страховка, культурная программа):

- при 8-дневной программе - 4093 доллара США;
- при 10-дневной программе - 5544;
- при 14-дневной программе - 6237;
- при 21-дневной программе - 8318 долларов США.

Возможна оплата в рублях по текущему биржевому курсу.

Стоимость авиабилета (эконом. класс) Москва - Нью-Йорк - Москва входит в указанную выше стоимость обучения.

Стоимость услуг МГЦНТИ в рублях составляет 6500 рублей. Сюда входит: проживание для иногородних в гостинице г. Москва (включая бронирование в течение 2 суток до и после учебы в США, оформление выездных документов, транспортные расходы, однодневный подготовительный семинар в г. Москве, работа специалистов МГЦНТИ по формированию группы).

Программы обучения Вы сможете получить в Северной Торгово-промышленной палате. Телефоны: 4-84-55, 4-84-11.

Фирма Топ Коноалт ГМБХ (Германия) занимается обучением руководящих работников и специалистов из государств СНГ на коммерческой основе.

Фирмой уже организовано обучение 19 групп из СНГ, состоявших из специалистов различных отраслей промышленности.

Семинары проводятся по 2-х, 3-х и 4-х недельным индивидуальным программам, тематика которых разрабатывается по желанию участников.

В основном обучение проводится по темам, связанным с переходом к рыночной экономике: маркетинг, контроллинг, менеджмент, основные положения приватизации, система разгосударствления, расчет производственных затрат, биржевое дело, охрана окружающей среды и т. д., а также технических аспектов, связанных с непосредственным производственным профилем участников.

Учебные занятия проводятся высококвалифицированными преподавателями, доцентами, профессорами, докторами наук и другими специалистами. Перевод лекций осуществляется переводчиками, прибывшими с группой. Расходы по содержанию переводчиков берет на себя направляющая организация. Во время пребывания группу курируют сотрудники фирмы, говорящие на русском языке (организационные вопросы, культурная программа и т. д.).

Занятия проводятся каждый день с 8.30 до 16.30, включая паузы и перерыв на обед. В субботу занятия проводятся с 8.30 до 13.30, по желанию - целый день. В воскресенье и праздничные дни - свободное время, экскурсии в близлежащие города, например, в Баден-Баден, Фрайбург, во французский город Страсбург и т. д.

В программе обязательно запланировано одно или два посещения предприятий смежного профиля, а также встреча с немецкими предпринимателями за круглым столом для развития деловых контактов.

Максимальное количество слушателей в группе - 25 человек и 2 переводчика, минимальное - 10 слушателей и 2 переводчика. Стоимость обучения одной группы в зависимости от количества слушателей и срока обучения от 92.978 до 238.282 марок ФРГ. По окончании обучения проводится тестирование и выдаются сертификаты.

О заинтересованности в проведении подобных семинаров просим сообщить: Москва, ул. Ильинка, д. 6. Торгово-промышленная палата Российской Федерации, Управление подготовки специалистов и кадров. Калинин С. А. Тел. 921-95-34.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ФИРМ

1. Немецкая фирма «Клатт и К» заинтересована в приобретении гранита различного цвета с кристаллической структурой, толщина - 2-3 см, размер 50х50 см, 50х80 и 100х100 см.

Необходим сертификат качества с указанием светочувствительности, сопротивляемости погодным условиям.

Минимальная партия 3000/4000 куб. см в качестве первой пробной партии. При наличии спроса возможно дальнейшее увеличение объемов.

В случае заинтересованности обращайтесь в Северную Торгово-промышленную палату.

2. Фирма «Прогресс-Верк Оберкарх» производит многопрофильные детали, составляющие системы, обрабатывает листовый металл, а также производит контейнеры для воздушных перевозок и защиты оборудования и приборов от внешней среды.

Фирма ищет поставщиков различных алюминиевых полос, листового алюминия, штампованных алюминиевых профилей.

3. Швейцарская фирма «Эйч-Эс Техник» изучает спрос на свою продукцию. Фирма предлагает высокоэффективное оборудование для хлебопекарной и молочной промышленности, в частности, баки и контейнеры, сепараторы, пастеризаторы, установки для розлива молока, упаковочное оборудование различного назначения, машины для производства сыра и масла, укомплектованные линии по производству хлебобулочных изделий и многое другое.

Фирма обеспечивает также техническое обслуживание и поставку запасных частей и комплектующих деталей.

4. Частная фирма «Сибра» осуществляет посредничество в закупке оборудования всемирно известной немецкой фирмы «Кульманн», много лет работающей в сфере конструирования и проектирования. К реализации предлагаются чертежные установки различных типов и размеров, управляемые компьютером машины для сверления и фрезеровки, рабочие места конструктора.

При необходимости могут быть высланы каталоги, а также более подробная информация.

5. Чехо-Словацкая фирма «ЖВЛ» предлагает к реализации подшипники (ассортимент - 1100 основных величин и 2000 их модификаций), а также специальные подшипники качения для текстильной, электротехнической, автомобильной и авиационной промышленности и широкий ассортимент подшипников скольжения. Фирма обеспечивает комплекс техническо-консультационных услуг.

6. Немецкая фирма «Инженеринг Веркбайгмашинен» заинтересована в закупке бывших в употреблении машин и оборудования производства западноевропейских стран, не старше 10 лет. Условия закупки могут быть различными: либо непосредственная оплата, либо бартерный обмен - товары народного потребления и производственное оборудование.

7. Фирма «Любот Ваккер Инжиниринг БВ» (Нидерланды) готова поставить заинтересованным предприятиям оборудование для пищевой промышленности: машины для переработки грибов, картофеля, других овощей, а также для изготовления пасты и салатов.

8. Польская фирма «Надир» заинтересована в сотрудничестве с российскими предприятиями. Фирма готова поставлять различные продовольственные и промышленные товары. Ассортимент включает в себя:

- товары бытовой электроники (телевизоры, магнитофоны, видеокамеры, проигрыватели, видеокассеты);
- производство - Япония и Южная Корея;
- одежду (джинсы, колготки, свитера, кофты, белье);
- косметические товары (помады, духи, дезодоранты, шампуни, лаки, пудры);
- продовольственные товары (черный кофе, овощно-фруктовые соки, мясные и овощные консервы, масло, сахар, молоко).

Содержание поставок не ограничивается только вышеперечисленными товарами. Информацию об условиях сотрудничества и предполагаемые цены вы можете узнать в Северной ТПП.

9. Предприятие «Ленгфельд Лихт ГмбХ» в течение 30 лет экспортировало в бывший СССР бытовые светильники. Фирма предлагает широкий ассортимент продукции.

Помимо светильников с обычными и галогенными лампочками для жилых помещений предприятие производит технические светильники высокого качества, которые могут быть использованы в промышленных зданиях, школах, поликлиниках, офисах и т. д.

10. Предприятие «Раф Сазан» (Иран) является производителем оборудования для складских помещений: шкафов, полок, металлических корзин, контейнеров для хранения самой разнообразной продукции. Предприятие заинтересовано в экспорте своих товаров и сотрудничестве с фабриками, выпускающими металлоизделия.

11. Американская компания MPBS INDUSTRIES является поставщиком и производителем оборудования для мясной и мясоперерабатывающей промышленности. Компания располагает самым широким спектром оборудования от бойни до полностью укомплектованных линий по производству колбас, ветчины, окороков и т. д. «Кволити Фуд Эквипмент», филиал MPBS, располагает большим выбором бывшего в употреблении и восстановленного гарантийного оборудования по приемлемым ценам. Вам может быть предложен пакет, составленный из новых и восстановленных машин. На все машины дается гарантия эксплуатации.

12. Немецкая фирма «Виха Шраубверкбайг» является ведущим производителем инструментов (отверток и ключей) в Германии. Фирма заинтересована в экспорте своей продукции в страны СНГ.

13. Фирма Ренк Ксерокс предлагает заинтересованным предприятиям и организациям свою продукцию - персональные лазерные принтеры, ксероксы, настольные копирующие аппараты, электронные пишущие машины.

14. Финнборд-Финнкартон является сбытовой организацией семи финских фирм, производящих картон. Фирма предлагает широкий ассортимент картона, в частности:

- коробочный картон хром-эрац;
- полиграфические виды картона (открытки, обложки книг);
- материалы для гофрокартона (флютинг, лайнер);
- бумага-основа для обоев.

• Консультации

Бескорыстная помощь бизнесу

Нидерландская организация «Программа Нидерландских консультантов» («ПНК») осуществляет программу помощи развитию предпринимательства в Восточной Европе и СНГ.

Эта поддержка осуществляется путем разовых или многократных визитов консультантов, во время которых они анализируют существующие проблемы, вносят предложения для их решения и помогают в разработке так называемых «Бизнес-планов».

Поддержка оказывается безвозмездно и финансируется нидерландским правительством.

Консультациями могут воспользоваться предприятия любых форм собственности, которые не являются

дочерними компаниями или совместными предприятиями. Наибольшее внимание будет уделено малым и средним фирмам, как частным, так и находящимся в стадии приватизации.

Консультанты оказывают услуги добровольно, не получая никакой прибыли. ПНК платит за билет и страховку. Принимающее предприятие обеспечивает проживание, питание и транспорт. Продолжительность миссии - до 6 месяцев.

Все, что вам надо сделать для получения квалифицированной помощи и советов консультантов, это обратиться в Северную Торгово-промышленную палату.

Бюллетень на английском языке

Учитывая повышенный интерес зарубежных предпринимателей к развивающемуся российскому рынку, а также их многочисленные запросы о поиске партнеров, Северная Торгово-промышленная палата приступает к изданию информационного бюллетеня на английском языке для фирм, готовых к деловому сотрудничеству с предприятиями Северного региона России.

Бюллетень предполагает размещение рекламы и информации о предприятиях, которые заинтересованы в выходе на зарубежный рынок и предложении своей продукции. Он будет направляться в адреса представительства иностранных компаний в Российской Федерации, зарубежных и смешанных торгово-промышленных палат, фирм - постоянных партнеров Северной Торгово-промышленной палаты.

Если вы готовы предложить свою продукцию и найти надежных партнеров за рубежом, мы предоставляем свои услуги для размещения информации о вашей фирме в указанном бюллетене.

Для предприятий - действительных членов Торгово-промышленной палаты предоставляется первоочередное право на размещение рекламы и поиск партнеров.

ОПЫТ

Международная выставка в Мурманске становится традиционной

В октябре завершилась вторая международная выставка, организованная Северной Торгово-промышленной палатой. Сегодня смело можно сказать, что проведение этого выставочного мероприятия становится традиционным. Вырабатываются не только свои традиции. Наряду с постоянными партнерами появляются новые фирмы. Расширяется и география стран-участниц, фирмы которых принимают участие в выставке.

Так, если в прошлом году представляли свою продукцию фирмы Норвегии, Австрии, Югославии и Финляндии, то в текущем году к ним добавились экспоненты из Израиля, Чехо-Словакии и Франции. Сегодня предприятия заинтересованы в привлечении в Северный регион иностранных партнеров из различных отраслей промышленности, и в первую очередь те фирмы, которые заинтересованы в осуществлении инвестиций в технологию и производство, создании совместных предприятий, участии в различных формах кооперации по производству товаров и оборудования.

Многие фирмы через свои венчурные департаменты, маркетинговые отделы анализируют экспортно-импортные возможности российских предприятий региона через выставочные мероприятия. Это позволяет им поближе узнать потенциальных партнеров, изучить спрос и предложение на нашем рынке. Мурманская область в этом отношении многими рассматривается как перспективная база развития внешнеэкономического сотрудничества. В регионе развита производственная инфраструктура, есть научный потенциал, квалифицированные кадры, развита сеть транспортных коммуникаций, порт.

Возвращаясь к выставкам - а это не только крупномасштабные мероприятия международного значе-

ния, но и небольшие презентации отдельных фирм и стран, - нужно отметить, что они предоставляют иностранным фирмам хорошую возможность сделать первые шаги на нашем рынке. Для российских предпринимателей - возможность установления прямого контакта с представителями различных иностранных фирм, ознакомление с достижениями в области технологий, создания машин, оборудования, приборов, материалов и другой продукции.

Подводя некоторые итоги выставки "Мурманск-92", можно отметить, что надежды российских и иностранных предпринимателей оправдались. Были заключены контракты и договоры о сотрудничестве, возникли проекты создания новых совместных предприятий. По предварительным данным, из 25 иностранных фирм, участвовавших в выставке, 20 имели конструктивные переговоры о перспективном сотрудничестве с предприятиями Мурманской области.

Выставку посетили более 200 представителей предприятий города и области. И мы выражаем надежду, что те предприятия, которые сегодня не готовы были к конструктивному варианту сотрудничества, может быть, в скором будущем будут успешно работать с фирмами-участниками состоявшейся выставки.

А теперь я бы хотела еще раз познакомить вас с теми фирмами и компаниями, которые участвовали в международной выставке "Мурманск-92".

1. Израильская фирма "Синдик ЛТД" представляла на выставке электронное оборудование высокого класса. Примером такого оборудования являются портативные системы видеоконтроля, бронированные сейфы, системы охранной сигнализации, детекторы, радиопередатчики различной моди-

фикации применяемости, электрифицированные атташе-кейсы, устройства для защиты от нападения и другие средства безопасности. Безусловно, что такое оборудование найдет своих клиентов и среди предпринимателей, и среди людей, которые дорожат своей безопасностью.

2. Совместное чехословацко-российское предприятие "Норис" знакомило мурманчан с образцами обуви, кожгалантереи, одежды. Привычная всем и удобная чехословацкая обувь, к сожалению, реже стала появляться на прилавках наших магазинов. И мы надеемся, что продукция СП "Норис" поможет восполнить этот дефицит в будущем.

3. Дубленки, трикотаж, кожгалантерейные изделия, обувь привозили с собой представители концерна "Центротекстиль" (Македония). И нужно отметить, что посетители выставки высоко оценили эти изделия.

4. Совместное финско-российское предприятие "Метко" удивляло посетителей еще непривычными для нас алюминиевыми жалюзи, занавесками, художественным оформлением оконных рам, карнизов, стеновых панелей.

5. Латвийское предприятие "Амарте" представляло радиотовары, электроинструменты, сельскохозяйственную технику и кожгалантерею.

6. Стенд Финляндии представлял сотрудник Лапландской Торговой палаты Тимо Раутойоки, с которым СТПП связывают давние партнерские и дружеские связи. Семинары, деловые поездки, участие в международных выставках - достаточно широкий спектр нашей совместной деятельности.

В выставке принимали участие представители финских фирм: - "Каллин кала" (рыбная про-

мышленность, разведение семги, производство рыбпродуктов, экспорт-импорт):

- "Айне" (запчасти к автомобилям, авторемонт, экспорт автомобилей);

- "Йоуком лейпа" (хлебопекарные изделия, оборудование для хлебопекарной промышленности).

7. Особое внимание нужно уделить стенду коммуны Сер-Варангер. Норвежская сторона представляла продукцию двенадцати фирм:

- "Хамре" - модели одежды и обуви высокого качества;

- "Бохус" - образцы офисной мебели, удобной в использовании, современного дизайна;

- "Юнивест" - продукты питания. Фирма - постоянный партнер мурманских предпринимателей, поставщик продуктов в магазины города;

- "ЭДБ компетанс" - компьютерное оборудование различной модификации. Фирма успешно зарекомендовала себя на нашем рынке с 1989 года, сотрудничая со многими предприятиями города и области;

- "Кимек" - давний партнер Мурманского морского пароходства, других рыбодобывающих и рыбоперерабатывающих предприятий. Проводит судоремонтные работы, поставляет электрооборудование, морозильные установки, выполняет экспортно-импортные операции;

- "Олав фискебек" - строительные материалы, лаки, краски, напольные покрытия, строительные инструменты;

- "Сюд-Варангер" - крупнейший горнодобывающий комплекс Северной Норвегии представлял на выставке горношахтное оборудование, новые технологии;

- "Сименс" - электротехнический департамент (Норвегия) демонстрировал воздушные фильтры, кондиционеры различной модификации, электроприборы и установки, используемые в строительстве жилья;

- "Санднес авто" - автомобили и запасные части к ним, приспособления для ремонта автомобилей;

- "Хансенс контур машин" - копировально-множительная техника, печатающие машины, факсы;

- "Мак" - популярное в Норвегии пиво.

Организацией норвежских стендов, подготовительной работой по комплектованию участников норвежской делегации занимался уже второй год господин Арве Таннвик - руководитель союза торговли и промышленности Сер-Варангера, один из постоянных партнеров Северной ТПП, организатор многих семинаров, маркетинговых встреч, международных выставок, активный помощник норвежских предпринимателей по поиску партнеров в России.

Иллюстрацией сотрудничества норвежских фирм с предприятиями Мурманска стала продукция совместного норвежско-российского предприятия "Нор-компани" - это деревянные кухонный гарнитур ручной работы, выполненный в художественном стиле.

Я выражаю глубокую убежденность, что международные выставки в городе будут проводиться и дальше. И свидетельством тому является тот факт, что сегодня мы приступили к организации следующей международной выставки, но теперь уже - "Мурманск-93".

Зоя ЕФИМОВА,
руководитель международного
отдела Северной ТПП.

Новости о цементе

Информируем вас, что в настоящее время происходят организационные изменения в системе цементной промышленности России, в том числе условиях сбыта цемента. В ближайшее время одним из основных поставщиков цемента будет выступать А/О "Торговый дом "Русский цемент", учредителями которого являются крупнейшие заводы России.

В случае заинтересованности местной администрации, членов палаты в приобретении цемента рекомендуем обращаться по вопросу его поставок на 1993 год и для получения адреса Торгового дома в Северную ТПП.

Вниманию действительных членов Северной Торгово-промышленной палаты!

Доводим до сведения руководителей предприятий и организаций, что 11-12 декабря 1992 года в Мурманске будет проходить собрание действительных членов Северной Торгово-промышленной палаты. На повестке дня будут поставлены следующие вопросы:

- отчет правления палаты о работе за период 1990-1992 гг.,
- отчет ревизионной комиссии палаты за период 1990-1992 гг.,
- о внесении изменений в действующий устав Северной ТПП,
- о создании единой информационной системы палаты на базе единой информационной системы ТПП Российской Федерации.

Пригласительные билеты участникам собрания действительных членов будут разосланы дополнительно.

ПЕРСПЕКТИВА

Японцы изучают мурманский рынок

Вот уже на протяжении 35 лет, вплоть до 1991 года, между бывшим СССР и Японией осуществлялась в основном обычная торговля, главным направлением которой был товарный экспорт и импорт.

Но вслед за отказом от плановой экономики и по мере перехода к системе рыночной экономики стали более разнообразными формы сотрудничества с зарубежными партнерами по сравнению с осуществлявшейся в прошлом только традиционной торговлей, среди которых можно выделить такие направления осуществления сделок, как обычные экспортно-импортные операции с товарами, совместное предпринимательство и разработка природных ресурсов. Потенциально стал возможным их более широкий выбор.

И на сегодняшний день японские фирмы, как и многие другие, работающие на нашем рынке, заинтересованы в активном развитии внешней торговли, экономическом сотрудничестве с различными партнерами в государствах - членах СНГ.

Мурманский регион - один из тех, кому предлагают деловое сотрудничество японские бизнесмены. Вниманию наших предприятий представляют огромный ассортимент продукции как производственно-технического назначения, так и рассчитанной на широкого потребителя известные фирмы: "ХИТАЧИ", "БРАЗЕР", "ЯМАХА",

"КАНОН", "ТАДАНО ЛТД", "ИВАСА ТРЕЙДИНГ КО, ЛТД". Готовые откликнуться на наши деловые предложения, они хотели бы установить с предприятиями города и области долгосрочное сотрудничество, и поэтому серьезно заняты поиском партнеров.

Представители предприятий города и области! Если у Вас вызвала интерес эта информация, если вы

готовы работать с японским большим бизнесом, то мы поможем вам в реализации ваших возможностей. Для этого мы предлагаем вашему вниманию анкету, которую следует заполнить и направить по адресу: г. Мурманск, ул. Маклакова, 8, Северная Торгово-промышленная палата, отдел международных экономических отношений. Контактные телефоны: 4-84-55, 4-84-11.

ОТВЕТЬТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, НА АНКЕТУ

Ваша фамилия, имя и отчество

Название предприятия, где Вы работаете

Адрес Вашего предприятия

Служебные телефон и факсимиле № телефона № факса № телекса

Число занятых в Вашем предприятии. Размер выручки от продажи

Какими оборотами валютных средств Вы располагаете? (В настоящее время не располагаем. Менее 10 тыс. ам. долл. От 10 до 100 тыс. ам. долл. Более 100 тыс. ам. долл.)

К какой отрасли относится Ваше предприятие

Виды продукции

Номенклатура товаров, экспортируемых в Японию

Номенклатура импортируемых из Японии товаров (с названием японского предприятия-изготовителя)

Изделия и техника, которые Вы хотели бы экспортировать в Японию

Изделия и техника, которые Вы хотели бы импортировать из Японии