



ВЕЧЕРНИЙ МУРМАНСК

Б

ЯНВАРЯ
1994 года

ЧЕТВЕРГ

№ 2 (499)

Издается с января 1991г.

ВМ СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

Работа для энергичных.....	2-3
По Европе без гроша в кармане.....	4
Мой собеседник - колдун.....	6
Спорт.....	6-7

Такого еще не было

Генеральное консульство России в Киркенесе (Норвегия) готовит праздничный прием, посвященный предстоящему православному празднику - Рождеству Христову. В практике российских дипломатических представительств мероприятий подобного рода ранее не было. Прием пройдет накануне праздника. Приглашение от генконсула Анатолия Смирнова принять участие в приеме получил благочинный Русской Православной церкви по Мурманской области игумен Никодим.

Каникулы у предприятий

На многих предприятиях и в организациях Мурманска и области еще продолжаются новогодние и рождественские каникулы, которые в большинстве случаев закончатся 10 января. Причин тому две: с одной стороны, многие руководители не хотят отвлекать своих подчиненных между двумя праздниками, а с другой, - у некоторых предприятий портфель заказов не настолько толст, чтобы торопиться с их выполнением. К числу первых, например, относится Мурманский областной арбитражный суд, а ко вторым - Мурманский ДСК.

У ОСВОДа свой магазин

Областной совет ОСВОДа открыл свой магазин на Кольском проспекте, 38 в Мурманске. Торговать в этом магазине будут спасательными средствами, лодками, водолазным снаряжением и учебной литературой для будущих судоводителей-любителей.

Мурманчан интересует нефть

В прошедшем году Мурманский аукционный центр принимал участие не только в областных, но и во всероссийских чековых аукционах, проводимых Всероссийским координационным центром. За прошлый год мурманчане решили вложить свои чеки в 39 предприятий, расположенных за пределами нашей области. На участие в аукционах было принято от населения 233 заявки и 1370 приватизационных чеков. По мнению представителей Фонда имущества

Мурманской области, жителей нашего региона интересовали только нефтедобывающие предприятия.

Компьютеры в суд

Администрация Мурманской области выделила областному суду безвозмездно 4 миллиона 200 тысяч рублей. Эти деньги пойдут на закупку компьютеров и другого оборудования.

У военных тоже праздник

7 января в частях Мурманского гарнизона распорядок учебных занятий спланирован с учетом праздника Рождества Христова - в 1991 году, когда в России впервые официально отмечалось Рождество, в Вооруженных Силах этот праздник прошел как будний день. Сейчас же в большинстве воинских подразделений праздник отмечается, однако проведение обрядовых мероприятий пока не планируется.

Ракета осталась в квартире

Как сообщила "Вечерке" мурманская служба "01", за праздничные дни в нашем городе зарегистрировано 24 пожара, причем больше половины из них приходится на ночь с 31 декабря на 1 января. Основными местами пожаров были квартиры. Причины - самые стандартные: замыкание в электроприборах, курение в постели. Не обошлось и без несчастного случая, который произошел на улице Старостина в доме № 33: там изрядно подгулявший гость, собираясь домой, решил закурить. В результате он получил ожоги рук и лица I и II степени и доставлен в больницу.

В праздничные дни все веселились как могли. Некоторые, например, пускали ракеты. Правда, иногда получалось так, что те попадали в окна домов, загорались оконные рамы. А вот в одном из домов на проспекте Героев-североморцев ракету запустили прямо в квартире, конечно, возник пожар.

Должники выжидают

Акционерное общество "Мурманское морское пароходство" в новый, 1994 год вошло с грузом старых проблем по части неплатежей своих смежников. Сейчас ведутся переговоры с Норильским комбинатом о

возмещении долгов, но северные партнеры выбрали пассивную выжидательную позицию, и пароходству приходится только надеяться на общую стабилизацию экономического положения в стране, что поможет разрешить сложные задачи взаиморасчетов.

К чему ведут конфликты

По инициативе комитета по делам молодежи администрации г. Мурманска проведено социологическое исследование, посвященное изучению социальных потребностей подростков областного центра. Было опрошено триста юных мурманчан от 14 до 17 лет. Среди полученных результатов есть и такие: до 80 процентов опрошенных подростков не ладят с родителями, более половины - конфликтуют с учителями и со своими сверстниками. А 2,2 процента респондентов пытались, по их словам, покончить жизнь самоубийством.

Новогодние ушибы еще болят

Не для всех мурманчан Новый год был веселым и красивым праздником. В первых числах января в мурманский травмпункт № 1 обратились 209 жителей города. Большинство из них получили свои травмы на улице - сказалось новогоднее гуляние по льду под елочкой. Но и домашнее хозяйство - дело, оказывается, небезопасное, 88 травм врачи квалифицировали как бытовые. Повышенное количество травм в эти дни связано прежде всего с употреблением алкоголя - почти каждый третий из пострадавших был нетрезв.

На шведские деньги

Четыре тысячи шведских крон прислали в Мурманск лютеранские священнослужители из шведской области Норрботтен. Эти деньги имеют целевое назначение и будут израсходованы на покупку рождественских подарков группе мурманских ребят, отдыхавших прошлым летом в окрестностях города Лулео. 30 мальчиков и девочек из трудных семей, детей-инвалидов и сирот провели тогда часть своих каникул в лагере, финансирование которого полностью взяла на себя шведская сторона.

Шведские пасторы попросили на-



Рис. Владимира ГУЗЕНКО.

стоятеля Свято-Никольского храма отца Никодима купить подарки и вручить их ребятам в канун православного Рождества.

У справочной нет выходных

Праздничные дни телефонистки справочной службы "09" встречают на своих рабочих местах. И хотя справок в такие дни требуется не так уж много, эта служба настолько необходима жителям Мурманска, что и в рождественские праздники телефонистки работают с 7 утра до 22 вечера.

Рождественское гулянье

Завтра в Мурманске на площади Пяти Углов состоится городской масовый праздник "Рождественское гулянье". В связи с этим руководителям ресторанов "Арктика" и "Меридиан" (ТОО "Купож"), кафе "Север" и "Сказка" поручено организовать с 13 до 15 часов продажу с лотков бутербродов, выпечных и кондитерских изделий, шашлыков, чая и кофе.

По распоряжению администрации города ГАИ перекроет движение транспорта по улице Воровского - на участке от улицы Коминтерна до проспекта Ленина и улице Ленинградской - от улицы Профсоюзов до улицы Воровского с 13 до 17 часов.

Когда стройка не по карману

Администрация г. Мурманска приняла постановление о ликвидации правления жилищно-строительных кооперативов "Мурманск-85-26", "Мурманск-85-27", "Мурманск-85-28" и "Мурманск-85-29". Это правление было организовано почти десять лет назад, но из-за неоплаты членами ЖСК строительства домов по рыночным ценам и введения повышенной процентной ставки за пользование кредитом банка (свыше 100 процентов в год) реализовать эти проекты стало практически невозможно. Более по-

ловины пайщиков в этих условиях востребовало свои паевые взносы. Деньги членам ЖСК будут возвращены согласно перечисленным ими денежным суммам.

Служба будет до 5 утра

Рождество - один из величайших христианских праздников. Поэтому по традиции в мурманской Свято-Никольской церкви в ночь с 6 на 7 января будет проходить праздничная Рождественская служба. Она начнется в 12 часов ночи и будет продолжаться до пяти часов утра.

**Организация
примет на работу
специалиста
по ремонту
и обслуживанию
электронно-
механического
оборудования.**

Тел. 5-08-48.

**40. Продадут гаражи -
грузовой, кирпичный и д/м.
Тел. 4-81-45, 4-58-79.**

ПОГОДА

Сегодня днем и в последующие сутки в Мурманске ожидается переменная облачность, без существенных осадков, ветер южный, 4-9 м/сек.

Температура воздуха ночью -13...-15, днем -10...-12, гололедица.

ОГУРЧИКИ БЕЗ ДОКУМЕНТОВ

Редко кто не любит свежие огурцы и болгарский перец. Но, оказывается, есть и такие свежие огурцы, которые могут нанести вред здоровью мурманчан. Осенью прошлого года, когда многие из нас без разбора покупали огурцы и перец, представители Мурманского городского комитета рабочего контроля проплыли по магазинам рыбкооп тралового флота и установили, что огурцы и перец нам зачастую продавали без сертификата качества. Поставщиком таких овощей являлся Мурманский тепличный комбинат.

Контролеры отправили документы о результатах своих проверок в Мурманский центр стандартизации и метрологии. В итоге на ди-

ректора тепличного комбината наложен штраф в размере двух месячных должностных окладов. Комбинату выдано предписание об обязательной сертификации пищевой продукции. Руководство комбината дало обещание, что в ближайшее время оно начнет работу по сертификации овощей и зелени.

Специалисты еще раз напоминают мурманчанам: будьте бдительны, покупая продукты питания, и требуйте сертификат качества, если видите на прилавках огурцы и перец не первой свежести. Не все огурцы, радующие глаз, могут быть съедобны.

Вячеслав КУЗНЕЦОВ.

ВОПРОС-ОТВЕТ

ДЛЯ ЛЬГОТНОЙ КАТЕГОРИИ ГРАЖДАН

"Уважаемая редакция "Вечерки"

4 декабря 1993 года под заголовком "Дефицита товара нет. Остался дефицит денег" вы опубликовали интервью с главным специалистом отдела товарных ресурсов администрации Мурманска Диной Гостяевой, в котором она говорит об обеспечении мурманчан продовольственными товарами. Со многим я не могу согласиться, особенно в части обеспечения продовольствием ветеранов Великой Отечественной войны, коим я и являюсь, так как многое из перечисленного лично я не получил. Почему?

Василий ПИЛЮГИН.
г. Мурманск".

По просьбе редакции Дина ГОСТЯЕВА дает более подробный ответ Василию Семеновичу, содержание которого заинтересует многих мурманчан:

- Уважаемый Василий Семенович!

Следует согласиться с Вами, что в условиях экономической реформы неработающим пенсионерам и другим пожилым и больным гражданам города очень сложно обеспечить свой уровень жизни.

Учитывая значительный рост цен на продовольственные товары, в том числе на товары первой необходимости, в конце 1992 года комитет по товарным ресурсам городской администрации прорабатывал возможность снижения цен для льготной категории граждан в пределах 20-30 процентов на основные продукты питания, однако дотацию в сумме 43656,7 тыс. руб. городской бюджет возместить не смог.

При обсуждении этого вопроса городская администрация приняла постановление № 63/3 от 04.02.93 г., где определен порядок ежемесячного обслуживания отдельными видами продовольственных товаров льготной категории граждан по согласованию с оптовыми предприятиями, исходя из имеющихся ресурсов, с отпуском магазинам на 20 процентов ниже за счет оптовой надбавки.

В ежемесячный набор с января 1993 г. входили следующие продовольственные товары:

- мясо говядина - 2 кг;
- мясо животное - 1 кг;
- масло растительное - 1 кг;
- сахар - 1 кг;

- рыба - 5 кг.

Начиная со второго квартала по ноябрь 1993 года, по настоятельной просьбе городской администрации организована продажа рыбы в количестве 5 кг каждому закрепленному гражданину за счет поставок флотов. В ноябре - декабре из-за отсутствия ресурсов рыба отпускалась по 2 кг.

Поставка растительного масла в декабре согласована с базой в количестве 0,5 кг из-за отсутствия ресурсов. В данный момент ожидается 50 т масла растительного.

К сожалению, цены на хлопчатобумажные изделия отпущены, значительно возросла цена на муку, а бюджет не имеет средств на возмещение 50 процентов стоимости продукции.

Для сведения: крупа гречневая для больных сахарным диабетом постоянно в продаже по свободным ценам во всех магазинах, где обслуживаются больные.

При проверке магазина № 22 "Отдых" установлено, что Пилюгин В. С. ежемесячно получал продовольственные наборы из сформированного ассортимента. В настоящее время Василий Семенович перевелся в магазин № 44 "Восток" (Роста), где в декабре получил:

- масло сливочное - 1 кг;
- мясо говядины - 2,3 кг;
- рыбу "пикша" - 2,2 кг;
- масло растительное - 0,510 кг.

Умные и энергичные люди

Беседа с руководителем Мурманского

- Валентина Михайловна, женщина - директор банка - звучит несколько неожиданно. Образ банкира обычно связан с мужчиной. Как вам, женщине, удастся руководить такой сложной организацией, какой является банк?

- Наверное, прежде всего помогают опыт, который приобрела на прежней работе в рыбной отрасли, и моя настойчивость при решении различных вопросов. Много у меня и деловых знакомств. Были, видимо, какой-то авторитет и уважение среди окружающих меня людей. Все это вместе, собственно, и помогает мне руководить филиалом банка.

- Организация любого банка - хлопотная вещь, требует времени. Сколько вам потребовалось времени, чтобы филиал банка заработал в полную силу?

- По плану нашего руководства свою работу мы должны были начать в апреле 1993 года, что мы и сделали. Правда, до сих пор в здании у нас ведутся отделочные работы, еще не открыт центральный вход в филиал. Но, думаю, скоро и здесь будет полный порядок. Должна отметить, что в этом году наша работа была запланирована убыточной, однако получилось так, что коллектив заканчивает год с прибылью.

- О скорости работы вашего банка многие клиенты отзываются очень хорошо. А ведь порой между двумя банками, даже находящимися на противоположных сторонах одной и той же улицы, расчеты могут идти бесконечно долго. Вы со всеми клиентами работаете быстро и качественно или только с избранными?

- Если банк тянет время при осу-



ществлении операций, то я не знаю, для чего тогда нужен такой банк. Данное клиенту слово нужно держать, а если по какой-то причине не можешь что-то сделать, то нужно ответить - почему. Но мне нужно честно признаться, что есть клиенты, которые недовольны и нашей работой. Печально, но факт - у нас были ляпсусы. Вроде бы хотели сделать как лучше, а получилось - наоборот. Мы стремимся анализировать причины своих упущений в работе и быстро их устранять.

- Крупные и известные всем организации, в том числе и банки, сначала, как правило, открывались в

Москве, а потом уже организовывали свои филиалы в других регионах. Как возникла идея организовать головной банк в Петрозаводске?

- Мне кажется, что умные и энергичные люди живут не только в Москве. А кроме того, фраза "кадры решают все", на мой взгляд, как раз сюда подходит. Собрались умные, энергичные и деловые люди именно в Петрозаводске. Они хотели организовать свое дело и добились этого. Среди них есть специалисты совершенно разных направлений деятельности. Это и преподаватели институтов, и ученые, и бывшие работники партийных органов. И

Иметь миллион долларов было бы просто здорово

В рождественские дни каждый из нас ожидает приятной неожиданности или чуда. Например, получить от кого-нибудь в подарок "энную" сумму денег. Миллионом рублей сейчас у нас уже никого не удивишь, поэтому мы решили спросить у мурманчан, что бы они сделали, если бы у них был один миллион долларов.

Ян Эспен Крузе, корреспондент Норвежского телевидения: - Купил бы землю, дом, вернул все кредиты. Потом поехал бы отдыхать. Куда? Скорее всего, снова в Тайланд. А остальные деньги положил бы в банк.

Анна Михайловна, пенсионерка: - Да мне уже деньги не нужны, так что отдала бы все дочери с зятем. А там уж как они решат.

Константин Комиссаров, служащий банка: - Положил бы в банк, чтобы обеспечить себе хорошее материальное положение, потом, наверное, женился бы. Хотя часть денег израсходовал бы, конечно, на разные "мелочи".

Юлия Владимировская, студентка: - Часть долларов отдала бы родителям, купила бы себе огромную квартиру, машину. Поехала бы отдыхать в экзотическую страну. А остальное - в банк, под проценты.

Илья Иванович, студент: - Здесь нечего делать с такими деньгами. Уехал бы в Израиль к родственникам, там уж и пристроил денежки. Впрочем, я и без миллиона уеду - нечего здесь делать.

Надежда Павловна, медик: - Поехала бы отдыхать на Багамские острова.

Олег Захаров, ассенизатор: - Ой, не знаю. Знаю только, чего бы я не делал. Я бы не работал. Правда, профессия у меня нужная.

Алевтина Афанасьевна, домохозяйка: - В первую очередь развелась бы с мужем, мне ведь уже не нужны были бы его деньги. Потом поехала бы куда-нибудь отдохнуть одна. Ну а дальше - в зависимости от обстоятельств.

Сергей Юрьев, бизнесмен: - Я бы купил ту девушку, которую люблю, а, то она замуж за меня не хочет выходить.

Юлия НОВИКОВА.

Юрий Александрович БЫСТРОВ

Ушел из жизни еще один ледовый штурман, бывший старший помощник капитана атомного ледокола "Арктика". Как и многие арктические пахари, ушел из жизни безумно рано, в неполные 62 года.

Всю жизнь судоводитель Быстров проработал в Арктике. Первый ледокол юного выпускника Ленинградской "Макаровки" - "Капитан Воронин" под командованием знаменитого капитана Драницына.

Молодой, но толковый штурман был включен в первый экипаж ставшего легендарным атомохода "Ленин". Познавал науку жизни у его первого капитана Павла Акимовича Пономарева. Потом были долгие старпомовские будни - вначале на "Ленине", затем на "Арктике". Старпомом ходил в знаменитый рейс на Северный полюс.

Как старпомовские вахты с 4-х до 8 утра испокон веку моряки зовут "собачьими", так и вся старпомовская жизнь - не мед. И легендарными, как правило, становятся капитаны, старпомы же почти всегда остаются в тени. Но не зря говорят: о человеке надо судить не по широкой известности, а по тому, как относятся к нему в ближайшем окружении. И тут уж совершенно точно: отсутствие громкой славы компенсировалось любовью окружающих.

По-старпомовски он бывал и крут, но любой матрос скажет: если и наказывал - то не унижая. Карьеру на горбу коллег не делал. Свою усталость или раздражение на окружающих не выливал. А теперь прикиньте, чего они стоят: тридцать с лишним ледовых лет...

Будь ты проклята, Арктика, за то, что раньше времени "загоняешь" таких мужиков.

Будь ты благословенна за то, что "выковы-ваешь" таких людей.

Гражданская панихида состоится 6 января в 11 часов в морге бассейновой больницы (улица Павлика Морозова).

Группа товарищей.

Живут не только в Москве

филиала "Текобанка" Валентиной ЛЕБЕДЕВОЙ

замечу: в новом деле многое зависит все-таки от самого человека, а не от той должности, которую он занимал ранее.

- Я знаю, что во многих организациях, подобных вашей, на должности руководителей филиалов проводились конкурсы с тестированием и довольно жестким отбором. Вы тоже прошли через это?

- Я думаю, что меня тоже "отбирали". Но если быть откровенной, я только не знаю, из кого и как меня выбирали. Знаю лишь то, что пригласили меня тогда, когда уже "отобрали".

- И вы сразу же согласились?

- Нет, далеко не сразу. Были у меня определенные проблемы. Когда они были решены, тогда и согласилась.

- А как вы своих сотрудников подбираете? Мне показалось, что, кроме серьезного милиционера на входе, больше мужчин в банке нет.

- Да, у нас женский коллектив. Но один мужчина все-таки у нас появился. Это мой заместитель. А вообще-то я считаю, что в женском коллективе мужчин быть не должно. Это трудно объяснить, но думаю, когда женщина является руководителем, мужчина не должен быть у нее в подчинении. Чисто психологически для него это тяжело. А кроме того, специфика банковской деятельности такова, что женщины в большей степени подходят для скрупулезной и усидчивой работы. Практика уже доказала, что женщины в банковском деле более работоспособны.

- Но ведь у женщин всегда имеется много других проблем: работа и семья порой трудно совместимы. Как ваши близкие относятся к этому?

- Вы правы, у женщин действительно больше проблем, чем у вас, у мужчин. И мне как руководителю постоянно приходится учитывать это в своей работе. Что же касается лично меня, то я довольна, что мои дети и внуки все понимают и помогают мне.

- Я слышал, что ваш внук родился в ваш день рождения. Это, надо понимать, своеобразный подарок и "помощь" от детей любимой бабушки и маме?

- Я этому очень рада, хотя он больше думает, где найти конфеты, а не о банке, которым руководит его бабушка. Мне хочется, чтобы его будущее, как и будущее всех детей, было бы лучше, чем наше.

- Мурманский филиал "Текобанка" открылся недавно. Каковы первые результаты его работы?

- Мы работаем недавно, но у нас появилось достаточное количество клиентов для того, чтобы не стоять на месте. Говорить о том, сколько их, много или мало, наверное, нет смысла.

- А какова категория клиентов? Есть ли у вас ограничения на сумму вкладов? Вы банк для богатых?

- Нет, мы банк не для богатых людей, хотя у нас есть ограничения на величину минимального вклада, на сертификат банка. Нашими клиентами могут быть юридические и физические лица. Пока мы работаем только по сертификатам, но в 1994 году планируем работу с денежными вкладами населения. И сейчас, когда люди звонят и стараются что-то узнать о нас, мы им стараемся все объяснить, приглашаем к себе и вместе решаем их проблемы.

- Чувствуете ли вы конкуренцию со стороны других мурманских бан-

ков?

- Я считаю, что здоровая конкуренция - это хорошо. В этом году я впервые встретила со всеми руководителями наших банков. Я их узнала, а они - меня. Благодаря областной администрации в лице Юрия Зальевича Бергера, который сумел нас собрать, мы получили какой-то импульс для осмысления того, для чего мы, банкиры, находимся в этом регионе. Конечно, после первой встречи нельзя сказать, что мы все бросились друг другу в объятия, но о каком-то "идейном единстве" среди банкиров уже можно говорить.

- В процессе организации и становления банка оказывается ли вам какая-нибудь помощь со стороны городской администрации или других мурманских организаций?

- Безусловно, такая помощь оказывалась. Я хочу поблагодарить также акционерное общество "Рыбак", которое стояло у истоков создания нашего банка в Мурманске. Большое спасибо строителям - они так чудесно оформили наш офис.

- А в своем коллективе у вас тоже полное взаимопонимание?

- Наш коллектив еще не сформировался окончательно. Порой встречаются люди, которые не могут перебороть в себе старые привычки, работать им, естественно, трудно. Поэтому некоторые специалисты от нас уходят. По-моему, легче научить новых и молодых людей, чем работников со старым отношением к труду. Но это - естественный процесс в любом коллективе: кто-то приходит, а кто-то должен и уйти.

Вячеслав ОВЧИННИКОВ.

Жириновский получил вызов для выезда в Израиль

Владимир Жириновский, руководитель либерально-демократической партии, победившей на выборах в российский парламент, 10 лет назад получил - по-видимому, по его просьбе - "вызов от родственников" из Израиля для подачи документов на выезд.

Жириновский также в течение определенного времени занимался активной деятельностью в московских еврейских организациях, хотя, в конце концов, неизвестно - подавал ли он прошение на выезд в Израиль. "Вызов родственников" - это был израильский документ, необходимый каждому еврею, желавшему уехать из СССР, в то время, когда выезд не был свободным. Он посылался просителю израильскими гражданами, занимавшимися проблемами евреев Советского Союза, хотя не все получавшие "вызов" воспользовались им.

Израильские источники подтвердили, что у Жириновского была связь с еврейскими организациями в СССР в конце 80-х годов. Он не скрывал тогда, что его отец - еврей. Он участвовал в нескольких мероприятиях по созданию этих организаций и даже оказывал известное влияние на формирование их устава. С другой стороны, были сообщения, что у него есть связь также с Антиссионистским комитетом, действовавшим по указаниям правительства.

Одна из организаций, в создании которой участвовал Жириновский, - это еврейская культурная организация "Шалом", созданная в 1988 году под опекой властей как альтернатива организациям, созданным еврейскими активистами. Одним из них был Юлий Кошаровский - один из руководителей еврейского движения. Он рассказал: "Наше появление в "Шаломе" было сюрпризом, но мы хотели посмотреть, что там происходит. Я был выбран в президиум вместе с Жириновским и другими. Тогда он заявил, что его отец - еврей. Он произвел сильное впечатление своим выступлением на организационном собрании острым умом и ораторскими способностями. По его предложению было внесено несколько изменений в устав. Он внес большой вклад в эту организацию. Были такие, кто подозревал, что он работает на КГБ, но членом партии он никогда не был".

После нескольких заседаний, когда Кошаровскому и многим другим, а также Жириновскому стало ясно, что организацией руководит Антиссионистский комитет, они вышли из нее.

После этого Жириновский начал свою политическую карьеру, которая создавалась на основе национализма и антисемитизма.

(Из зарубежной печати).

Не любо - не слушай, а советовать - не мешай

Если каждый из нас - кузнец своего счастья, то может ли ваучер стать его наковальней? Вопрос, конечно, интересный, но однозначного ответа на него нет. А может быть, специалисты подскажут? За советом отправимся в аукционный центр, а еще точнее - пункт по приему заявок.

Видимо, главной целью было скрыть его местонахождение от потенциальных клиентов. Этого местные власти добились: пункт находится во дворе дома-колодца за кинотеатром "Родина" и найти его можно, лишь когда рассветет - иначе не прочитаешь вывеску над входом, похожим на подвальную дверь. Впрочем, внутри довольно уютно, а радужная улыбка встречающей вас Татьяны АРНШТАДТ компенсирует все неудобства.

Всегда ли прав клиент?

Любое предприятие, ставшее на путь акционирования, не может избежать аукциона, но это мероприятие надо готовить очень тщательно. Иначе может произойти самое неожиданное: даже сверхприбыльное предприятие не найдет должного количества акционеров. Так получилось, к примеру, с "Колэнерго". Закрытую подписку на акции среди своих работников провели, а вот до участия в аукционе не дотянули. А всего-то и нужно было...

- В самом деле, Татьяна Николаевна, что для этого нужно?

- Для того чтобы состоялся аукцион, пункт заявок должен собрать не менее десяти процентов от общего числа акций, выпущенных предприятием. Конечно, не самих акций, а договоров на необходимое количество ценных бумаг. В том, что это непросто, убеждает пример с "Колэнерго". Конечно, здесь было мало рекламы, информации в газетах, на радио, телевидении... А иной раз никакая реклама не помо-

гает: не захотят люди вкладывать свои ваучеры в ненадежное, на их взгляд, предприятие - и все. Как говорится, клиент всегда прав.

В нашем аукционном центре умеют работать с клиентурой. Люди сюда приходят разные: у одних - пакеты приватизационных чеков, скупленных у населения, у других - один-единственный ваучер, но именно потому и очень "родной", так что хочется его пристроить похорошему. И у всех - сомнения. Те, кто не сомневается, на консультации не ходят. А здесь, на приемном пункте, можно не спеша ознакомиться с информацией о предстоящих аукционах, причем не только местных, но и региональных.

- И что же вы можете посоветовать клиенту, Татьяна Николаевна?

- Советовать я не имею права. Помочь освоить информацию - да, правильно оформить документы - да, но свое мнение могу высказывать только частным образом, в качестве частного лица. Кстати, я и в самом деле нахожусь со своими клиентами в одинаковом положении

после того, как вложила свои ваучеры в акции инвестиционного фонда.

Свои не обманут

- И куда же ваши клиенты вкладывают ваучеры?

- В основном стараются приобрести акции предприятия, на котором работают или работали. По принципу: свои не обманут. Причем многие приходят подписывать договор на участие в открытом конкурсе, уже имея акции данного предприятия по закрытой подписке. Кроме того, выбирают акции тех фирм, которые в любом случае будут иметь прибыль. К примеру, - гиганты нефтехимии, топливно-энергетического комплекса.

- Можно ли верить рекламе инвестиционных фондов?

- Очень сложный вопрос, хотя бы потому, что некоторые фонды и в самом деле начисляли дивиденды держателям акций. Но... практика показывает, что начислять дивиденды можно тогда, когда есть учетная прибыль, а предприятия подводят баланс только по истечении года... Так что, каким образом фонды будут сводить концы с концами - не ясно. Да и само существование фондов проблематично. Все зависит от рентабельности предприятий, чьими акциями располагает инвестиционный фонд.

- Вашим клиентам вы говорите то же самое?

- Разумеется, поскольку выбор

делают только они.

Нужен еще один рынок

- Не так давно существует пункт приема заявок аукционного центра, но сегодня без него не обойтись. Разумеется, кое-какие изменения в процесс работы вносятся, но не особенно значительные. К примеру, на пункте перестали принимать от одного клиента более ста ваучеров одновременно. Сегодня владельцу большого пакета приватизационных чеков приходится сначала определять ценные бумаги на депозитный счет в банке, а на пункт являться с квитанцией. Это удобнее для клиента, которому не нужно рисковать ценностями на большую сумму. Да и для работников центра проще, поскольку нет мороки с подсчетом ваучеров. Операция эта проводится вручную, несмотря на то, что есть и американский автомат для подсчета ценных бумаг. К сожалению, большинство чеков потеряли первоначальный лоск от длительного ношения, так что даже хваленая техника подводит.

- А вручную - без ошибок?

- Все равно приходилось пересчитывать. К тому же каждый ваучер на свет просмотреть, чтобы фальшивку не подпустили...

- И такое бывало?

- Нет. К счастью, фальшивых ваучеров нам не попадалось. А вот с бледными печатями - случалось. Жаль людей, но владельцы таких некачественных чеков должны

вновь обратиться по месту выдачи бумаг, чтобы там поставили еще одну печать.

Есть и еще один момент, о котором предупреждают клиента заранее. Спустя час после подписания договора обратно отыграть уже нельзя, поскольку ваучеры гасятся. Потому-то иные клиенты раз по пять составят заявку, прежде чем приступить к подписанию договора.

- Татьяна Николаевна, ваучеры будут приниматься до середины 1994 года. Что ж, на этом ваша фирма прекратит свое существование?

- Что вы! Мы ведь не сами по себе, а от фонда по управлению имуществом. К тому же нам, видимо, предстоит участвовать в создании еще одного рынка, о котором недавно и не говорили - рынка ценных бумаг. Ведь в дальнейшем владельцы акций будут избавляться от тех бумаг, которые не приносят дивидендов, и приобретать более котирующиеся. Кстати, уже сегодня у людей проявляется интерес к подобному рода игре. Среди наших клиентов немало таких, кто приходит именно сыграть в том или ином аукционе, ставя разные задачи: стать акционером в любом случае или же набрать определенное количество акций на свой ваучер.

Будем надеяться на то, что всем нам повезет. Пусть не сегодня, пусть в будущем, но владельцы ваучеров смогут приобщиться к классу собственников.

Василий КОЛОСОВ.

Главное в сказке - настроение

Новогодняя мишура, бант, колючие ветки елки, блестящий стеклянный шар, свеча - все это так и оставалось бы красивым, но бессмысленным набором предметов, если бы на помощь не пришла Фантазия.

Фантазия же детей - явление и вовсе непредсказуемое, ведь непосредственность их видения срод-

ни творчеству художника. Но, если живописец создает свой мир, может быть, отличный от окружающего, от гармонии, то соавтор ребенка - всегда сама природа и ее гармония.

И тогда в силу вступают не какие-то правила, внушенные долгими годами ученичества: совершенство изделию придает не отточенная техника, но способ-

ность чувствовать, видеть и удивляться миру.

Не сказать, что новогодние композиции детей-кружковцев, представленные на выставке-продаже, организованной областным экологическим центром управления образования в Доме творчества молодежи, - законченные произведения. Но в них есть главное - настроение. Будь то экзотический букет Иры Лозицкой с оригинальным названием "Брызги шампанского", утонченность "Полярной ночи" Наташи Назаровой или нечто совершенно авангардное Ани Романченко - броский, яркий "Стиморолл". А воображение Евгении Зиминной подарило зрителям выставки новогоднее поздравление из далекой Японии.

Ожидание Нового года, праздника создает особое настроение этой выставки - ту радость, которая вдохновила и хозяев выставки, и кружковцев домов творчества имени А. Бредова, Торцева и была доминантой в работе участников семейного объединения "Сердечко".

Было бы несправедливым не остановиться подробнее на композициях, представленных этим

объединением, с его непривычным в наши дни девизом: "В лесу родилась елочка, в лесу пускай растет". Ведь все изделия, представленные этими ребятами - серебряная подкова счастья, коряга с берестяным дедом, и много-много сердец, украшенных лентами и цветами, - сделаны без использования живых еловых веток и все своими руками. Такова их позиция.

Ну, фантазия фантазией, но и умение необходимо. Потому зрители не только восхищались, но и учились, как из обыкновенного доступного материала: сухоцвета, спилов деревьев, крепких ивовых прутьев, папоротника и еловых веток можно сделать прекрасные вещи. А для тех, кто не уверен в своих творческих силах, была организована продажа композиций. Вместе с ними в дом придет сказка. Участники выставки показали нам, как ее создавать самим.

Был и сюрприз: открыли новогоднюю галерею своим поздравлением Дед Мороз и Снегурочка, чем очень обрадовали присутствующих ребят. А руководитель объединения "Сердечко" Тамара Рыжечкина подарила экологическому центру живую ель, которая проде-



лала долгий путь из страны Санта-Клауса. Пока это хрупкий зеленый росточек, но, кто знает, может быть, когда-нибудь в январе дети будут водить хоровод возле большой ели, в которую он превратится.

На землю незаметно приходит сказка. На заснеженную еловую ветку ненадолго присел отдохнуть крылатый принц в кружевной накидке с блестящей короной на белых нитяных волосах.

Татьяна НОВИКОВА.
Фото Сергея ЕЩЕНКО.



Автостопом по Европе

Автор этих заметок пробыв в Европе больше четырех месяцев. Обездол шестнадцать стран. Самое удивительное - в дорогу он отправился без гроша в кармане, взяв с собой лишь гитару, а путешествие совершал исключительно автостопом.

- Как ни странно, но сложнее всего пересекать "нашу" границу. Делал я это во Львове. Пришлось заплатить три доллара, и через пять часов был уже в Польше.

Первую машину в Европе остановил очень быстро. Водителем оказался студент из Варшавы, который неплохо знал русский. Обнаружив общие интересы в области музыки, мы проговорили без остановки почти до Варшавы. В столице он пригласил меня в гости, однако я отказался, сославшись на нехватку времени. Угостив пивом, парень вывез меня на нужную трассу и пожелал удачного пути.

Спустя полчаса я уже ехал в машине с германским номером, за рулем которой сидела светловолосая девушка. С ней мы говорили по-английски. Она извинилась, что едет медленно (спидометр показывал 120 км/час), поскольку водит машину недавно и немного боится. К вечеру мы подъехали к германской границе. Ее автомобиль таможня не осматривала, печать на визе мне поставили быстро, и мы въехали в Германию.

На следующее утро я был в Берлине. Остановился в одном из многочисленных странных образцов разрисованных "панк-хаусов". Панки - удивительные люди. Они странно одеваются, очень любят протестовать, бесстрашно воюют с бритоголовыми неонацистами. Власть, в том числе и полиция, относятся к ним благосклонно.

Погостив неделю у панков, я двинулся на север, в Ганновер. Но прежде по объявлению в газете нашел себе попутчицу по автостопу.

Останавливать машины на самой автостраде нельзя, делают это в основном на бензоколонках. Мне повезло: остановил огромный роскошный лимузин до Ганновера. Водитель - бизнесмен - очень интересовался Горбачевым и Ельциным, ситуацией в России, предложил мне позвонить из машины в

любое место планеты. Я обзвонил родственников и друзей, но, увы, никто не взял трубку...

В Ганновере я провел три дня - осматривал старый город, музеи и галереи. Можно было оставаться там и дольше, но меня ждали в Дании, и я снова оказался на трассе. На этот раз мне попался детский автобус. Границу мы пересекли без остановки, и спустя четыре часа я был уже в Копенгагене.

Здесь я участвовал в фестивале движения "Rainbow People". Это объединение людей разных национальностей и профессий, ставящее перед собой цель "гуманизировать сознание" и запитить "мать-Природу". На нем я сдружился с парнем из Голландии, и он пригласил меня в Амстердам. По дороге новый знакомый предложил заехать к друзьям в Париж.

Я много слышал о Париже и был готов ко всему. И все же город меня потряс. Это действительно город-аттракцион. Любый объект, попадающий в поле зрения, выполнен красиво и с причудами. Даже общественные туалеты больше напоминают аппарат космического корабля - серебристая полусфера, мерцающая бегущими огнями и шевелящая антеннами. Любый иностранец здесь может стать жертвой аферистов, которые предлагают разнообразные услуги. Деньги ушлепают изящно и незаметно.

Существует некий предел эмоциональной загрузки. Обилие впечатлений пьянит как вино, и в конце концов человек совершенно теряет голову. Ее-то я и потерял окончательно в Амстердаме, где застрял на два месяца. Неподготовленному путешественнику хватило бы там недели. Тамашнее правительство ведет политику снятия запретов. Наркотики продаются на каждом углу. Люди в разговорах несут полную околесицу. Государство лежит ниже уровня моря, и это окончательно сбивает с толку. Пример: сидишь на берегу моря, мочишь ноги в прохладной воде, созерцаешь закат. Затем встаешь, разворачиваешься и видишь далеко внизу огни города. От моря вниз ведет лестница.

В Амстердаме на одной из площадей мы со знакомой - молодой чешкой - открыли ма-

ленький "салон новых причесок". Сидели на площади и заплетали прохожим декоративные косички из цветных ниток. Каждая косичка - восемь гульденов... Но в какой-то момент я понял, что нужно срочно уезжать - иначе останусь навеки в этой стране. Я вышел на трассу и уехал в Германию. Германия - страна законов, и там я немного пришел в себя. Оттуда отправился в Данию, где моим любимым путешествиям положила конец датская полиция - самая привередливая и занудная в Европе. Полисмены могут остановить человека просто за неопрятный внешний вид. Меня тормознули за очки с треснувшими стеклами. Проверили документы, обнаружили давно просроченную визу, посадили в машину и отвезли в городскую тюрьму.

Неправда, что западные тюрьмы похожи на наши гостиницы. По крайней мере, та, в которую я попал, напоминала именно тюрьму. Это старый замок с дверями-решетками, запирающимися огромными замками. Открывают замки длинными ключами; двери, открываясь, издавали страшный скрежет. Я даже подумал, что меня закуют в кандалы, но обошлось. Оказался в камере-одиночке. Это большая комната с окном без решеток. В ней - полужесткий топчан, на стене - радиоприемник, рядом - стол, на нем - журналы. Кормили достаточно вкусно и исправно. Особенно нравились соки из экзотических фруктов.

Три дня просидел, на четвертый меня вызвали, посадили в машину и отвезли в аэропорт. По дороге объяснили, что я нарушил правила пребывания в Датском королевстве тем, что не продлил срок действия визы, и подлежу депортации. Мне был выдан на руки билет на самолет до Москвы. Уже после регистрации при посадке в самолет узнал, что билет стоит 250 долларов. Захотелось тут же сдать его и получить наличку на руки, но полицейские тоже не дураки: стерегли выход до тех пор, пока самолет не взлетел...

Записала Ирина НИКОЛАЕВА.

Мурманский граф Монте-Кристо

В Мурманском областном доме престарелых весной, перед праздником Святой Пасхи случился переполох. На столике вахтера появилась солидная пачка купюр и красивые коробки конфет. Удивленная вахтерша сбивчиво объясняла, что подъехал молодой человек на машине и оставил все это в качестве подарка к Пасхе пожилым людям, проживающим здесь. Администрация, удивленная и обескураженная таким поведением благодетеля-инкогнито, быстро создала комиссию для оприходования денег. Их оказалось ровно сто тысяч рублей. На эти деньги были куплены подарки - каждому на 500 рублей, причем воспитанная суровой действительностью комиссия не преминула каждый потраченный рубль подтвердить чеком (если не для ревизии, то для очистки совести).

Растроганные таким вниманием бабушки и дедушки готовы были в святцах упоминать своего неожиданного благодетеля, но не знали даже его имени.

Эта история могла бы так и остаться в воспоминаниях из разряда "курьезных", если бы перед Новым годом снова не появился молодой человек. Он хотел узнать, сколько проживающих в Доме престарелых курят. Нет, это не было статистическим опросом, просто он хотел подарить сигареты, но не знал, сколько их нужно. И тут выяснилось, что это тот самый "неизвестный герой". Теперь удалось узнать хотя бы имя - Алексей. Но его рождественский благотворительный подарок не ограничился сигаретами: тут были и конфеты, и лимоны, и апельсины, которые как нельзя кстати украсили праздничные новогодние столы.

Все проживающие и персонал дома престарелых выражают большую благодарность Алексею. Желают ему и его семье счастья, здоровья, благополучия и успехов во всем. Да не оскудеет рука дающего!

Марина ТИХОНОВА.

ПОДПИСНАЯ ЦЕНА НА "ВЕЧЕРНИЙ МУРМАНСК" С ФЕВРАЛЯ ПО ИЮНЬ

2300 руб.



Фирма «ЮЛИАНА» — это оптово-розничная торговля продовольственными товарами, алкогольными напитками, табачными изделиями.

Фирма «ЮЛИАНА» — это устойчивые контакты с десятками крупнооптовых поставщиков Москвы, Санкт-Петербурга, ближнего зарубежья.

Фирма «ЮЛИАНА» — это широкий ассортимент, низкие цены, современный сервис.

Фирма «ЮЛИАНА» будет рада видеть Вас в числе своих постоянных клиентов.



МЫ ДАЕМ ВАМ ШАНС ДЕЛАТЬ ДЕНЬГИ, БОЛЬШИЕ ДЕНЬГИ, МНОГО ДЕНЕГ!

Ежедневно в продаже от 20 до 80 наименований продовольственных товаров, алкогольных и безалкогольных напитков, сигарет и многого другого.

Цены до 50% ниже розничных.

Покупайте у нас и продавайте — **ЭТО ВЫГОДНО!**

- * Пиво
- * Ликеры

- * Шоколад, вафли, печенье, бисквиты, карамель, жевательная резинка

**СЕГОДНЯ
В
АССОРТИМЕНТЕ**

- * Сухие вина, бренди, шампанское

- * Сигареты
- * Кофе, чай, соки, напитки и прочее

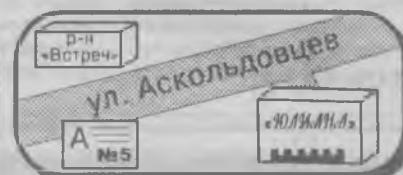
ПРЕДЛАГАЕМ СОТРУДНИЧЕСТВО ОПТОВЫМ ПОСТАВЩИКАМ ТОВАРОВ



ОПТОВЫЙ МАГАЗИН

«ЮЛИАНА»

МУРМАНСК
ул. АСКОЛЬДОВЦЕВ 13
9⁰⁰ - 18⁰⁰ ежедневно,
КРОМЕ ВОСКРЕСЕНЬЯ
тел. 31-24-47, факс 31-24-43



ПОКУПАТЕЛЯМ КРУПНЫХ ПАРТИЙ — ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СКИДКИ.

СПОРТ

Короткой строкой

В Мурманске 25-26 декабря прошел чемпионат области по дзюдо с представительством команд всех регионов области, где культивируется данный вид спорта. В этих соревнованиях участвовали спортсмены из городов Апатиты, Кандалакша, Полярные Зори, Мурманск-150, Североморск и пос. Ловозеро.

В отличие от девушек, показавших на чемпионате по дзюдо слабый уровень борьбы, юниоры выступили весьма успешно. В числе сильнейших участников - Федор Зюсь (Полярные Зори), Алексей Наракшин, Дмитрий Фальков, а также Виктор Фадеев - воспитанники мурманского клуба "Будокай". Надо отметить, что В. Фадеев - очень перспективный и даже уникальный спортсмен. В свои 16 лет он имеет вес 144 килограмма. В прошлом Виктор вызывался на учебно-тренировочные сборы в составе команды России, поскольку спортсмена с таким весом в России сейчас практически не найти.

По итогам прошедших соревнований сформирована сборная команда области для участия в территориальном чемпионате России по дзюдо, который состоится в начале января для юношей и девушек, а в конце января - для юниоров старшего возраста.

* * *

К отборочным соревнованиям чемпионата мира допущены ведущие лыжники Мурманской области Игорь Ильин и Сергей Сумароков после успешного выступления на дистанции 15 километров на Всероссийских соревнованиях, завершившихся недавно в Ленинградской области.

БЛЕСК И НИЩЕТА

Речь о хоккейной команде мастеров высшей лиги. Профессионалы хоккея с мячом находятся сегодня просто в бедственном положении. Мурманская команда - единственная в нашей стране, которая выступает на чемпионате России, не имея порой копейки на своем расчетном счете. Разовые финансовые вливания спонсоров, конечно же, оказывают большую поддержку хоккеистам, однако не решают в корне всех проблем, о которых идет речь в интервью, взятом у главного тренера команды "Арктик-Сервис" Василия БОЛЕЛОВА начальником отдела информации, социологии и взаимосвязи с населением администрации г. Мурманска Аркадием ЛАНДЕРОМ и спортивным обозревателем газеты "Вечерний Мурманск" Константином НИКОЛАЕВ-СКИМ.

- Содержание хоккейной команды - это дорогое удовольствие, и читатели, которые являются налогоплательщиками, хотели бы знать, в какие денежные параметры оно выливается.

- В штате нашей команды 25 человек, для содержания которых, включая командировочные расходы, разъезды, требуется порядка 10-15 миллионов рублей в месяц.

- Есть ли какие-то спонсоры у команды "Арктик-Сервис"?

- Наш основной официальный спонсор - мурманская фирма "Арктик-Сервис", название которой и носит команда. Кроме этого предприятия есть и другие, такие, как комбанк "Мурман", АО "Колэнерго". Эти предприятия отчисляют нам средства за рекламу на соревнованиях чемпионата России, в которых участвуют мурманские хоккеисты. Однако большей частью эти пожертвования делаются из меценатских побуждений. Чем может помочь областной спорткомитет, который также оказывает нашей команде большую финансовую поддержку. В то же время, несмотря на наличие спонсоров, денег нам катастрофически не хватает.

- В поисках источников финансирования руководство команды обращалось также в администрацию г. Мурманска. По каким позициям у вас состоялся разговор?

- В беседе с главой администрации Найденовым в основном затрагивались вопросы финансирования команды. Сейчас для нас деньги являются самой главной проблемой. Именно из-за отсутствия средств команда находится в подвешенном состоянии.

Мы остановились на том, что необходима в первую очередь мощная поддержка спонсоров, нескольких организаций. Тогда остальную финансовую брешь можно будет закрыть за счет городского бюджета.

- С одной стороны, 10-15 миллионов рублей в месяц в наше время не являются очень большой суммой. Но с другой стороны, надо учитывать и то, сколько дотаций дает сегодня городская администрация, и в первую очередь, социально незащищенным слоям населения.

- Мы это тоже прекрасно понимаем. Но ведь и команда также создавалась для города и для его жителей. Одна из целей команды - сделать для города хорошее зрелищное мероприятие, за-

интересовать болельщиков, собрать их на стадионе, где проходят игры с участием "Арктик-Сервис".

- Раз уж мы коснулись финансовых вопросов, то давайте будем откровенны до конца. Тысяча болельщиков платит по 500 рублей за матч, соответственно, получается сумма в полмиллиона рублей. Сколько игр вы проводите на своем поле?

- Все зависит от календаря соревнований. В ноябре состоялось шесть матчей на стадионе "Строитель" с участием нашей команды, соответственно, выручка составила порядка трех миллионов рублей. Однако здесь есть обязательные отчисления стадиону и командам гостей. Каждый получает примерно одну треть. Кроме того, мы оплачиваем стадиону аренду ледового поля, по 30 тысяч за каждый час игры или тренировки. При этом надо отметить, что "Строитель" - относительно дешевый стадион, если брать в целом по стране.

- Какую сумму в месяц ваша команда самостоятельно сможет покрыть за счет выручки от входных билетов?

- Очень сложно сказать, все зависит от зрителя. У нас пока нет своей коммерческой деятельности. Все делается на спонсорских началах. Может быть, потом откроем свой магазин по продаже спортивного инвентаря, хоккейной атрибутики. Но это всего лишь планы. Грубо говоря, мы живем сегодняшним днем.

- Каждый четырехсотый мурманчанин бывает на матчах, это, с одной стороны, хорошо, а с другой - не маловато ли для матча с участием команд высшей лиги?

Не вызывайте духов в рождественскую ночь

- Этого человека заговорили, или, как еще говорят, испортили на крови: вот посмотрите на фотографию - вокруг шеи проступило как бы ожерелье из темных пятен...

А это фотография мужчины, пропавшего без вести некоторое время назад. После специальной обработки на снимке возник четкий силуэт перевернутой человеческой фигуры, пускающей пузыри изо рта - вероятно, утонув или, по крайней мере, сильно пострадал от воды...

В неверном свете мерцающих свечей на снимках и впрямь видны были зловещие пятна, силуэты, женские профили. За окнами трещали предновогодние морозы, таинственно сгустились синие сумерки. Короче говоря, атмосфера для разговора была та еще - ведь моим собеседником был... колдун.

Михаил I, член всемирного Мальтийского ордена колдунов, магистр. Титулы впечатляют, не правда ли? Особенно то, что касается Мальтийского ордена.

- Я учился на курсах Юрия Лонго, известного колдуна, магистра Мальты. Все, кто закончит эти курсы, автоматически посвящаются в члены ордена.

- Разве можно выучиться магии, пусть даже и у Лонго? Это же дар - или он есть, или уж извините.

- А у меня дар есть. Я достаточно долго занимаюсь колдовством, и слова - не какое-то самонадеянное или бахвальство, а только лишь констатация фактов.

А начиналось все вполне обычно. Я рос в небольшом украинском городке. Ребенок как ребенок, ничем от других не отличался. И родители

обыкновенные. Мама, правда, крещенная была (тайно, ведь религия у нас не в почете была), но приобщить меня к вере не стремилась. Пока однажды не застала меня молящимся: "Господи-вечность, Господи-бесконечность, помоги всем живущим".

- Она почему-то решила, что я богохульствую, - говорит Михаил, - а мне эта молитва открылась как подарок, как откровение. Может быть, именно она дала своеобразный толчок развитию паранормальных способностей: определять сглаз и порчу, предсказывать будущее, находить пропавших.

Но, оказывается, даже если у тебя и есть необыкновенный дар, то нужно еще научиться управлять им, правильно использовать, так, чтобы твоя сила не разрушила твою личность и не принесла вреда другим. Михаил считает, что ему повезло: встретились прекрасные учителя и вовремя попали в руки необходимые книги. К тому же высшее медицинское образование очень помогает.

- Лечение болезней вы тоже занимаетесь?

- Существуют болезни кармы и болезни ауры. Кармическими (физиологическими) заболеваниями я не занимаюсь. Мое дело - болезни ауры, то есть повреждения и нарушения нашей духовной оболочки: сглазы, проклятия, энергетический вампиризм. Каждый человек неповторим, в том числе индивидуальна и его аура. Повредить, разорвать ее очень просто, и колдуном для этого быть не надо. Да и сами мы отрицательными эмоция-

ми, стрессами нарушаем ее целостность, лишаем себя защиты от неблагоприятного воздействия окружающего мира. Это то самое состояние, про которое люди говорят: сохнет на глазах, будто все напасти к себе притягивает. Люди сами это чувствуют, и, когда уже все средства испытаны, обращаются ко мне - лично или через близких. Ведь сглаз видно и по фотографии.

- И как выходить из этого состояния?

- Самому - практически невозможно, нужны специальные знания.

- Магия?

- Другого слова пока не придумали. Хотя многие магические вещи имеют свое научное подтверждение и обоснование.

То, чем занимаюсь я, не шарлатанство. Молитвы и заговоры имеют огромную силу воздействия. А кроме того, я использую в своей работе гелиограф - аппарат, разработанный Юрием Лонго. Он особым видом энергии воздействует на чакры, активизирует жизненные силы организма и как бы вновь наращивает и подпитывает ауру.

- Что может служить защитой для нашей ауры?

- Положительные эмоции, положительное восприятие мира - это благотворно влияет и на душевное, и на физическое состояние человека. А еще - обереги, или талисманы: "ваши" камни, ладанки, крестики. Все о них знают, но значения особого не придают.

- У вас, я вижу, в качестве талисмана крестик.

- Да, но не только. У меня есть еще один очень сильный талисман, сделанный из засушенной африканской змейки.

- Христианский крест и африканская змея, религия и магия - как они совмещаются? Церковь ведь выступает против колдовства.

- Знаете, официальная медицина тоже не во всем одобряет нетрадиционные, народные методы лечения. Я считаю, что дыма без огня не бывает. Раз колдовство существует на протяжении веков, значит, людям оно нужно, значит, оно помогает. Иногда магия действует именно в тех случаях, когда обращение к вере, к церкви не помогло. Нельзя отменить колдовство огульно, в нем, как в любом явлении, есть свои положительные черты. А защитная сила и у креста, и у оберега одинакова.

- Вы москвич, а в Мурманске работаете лишь некоторое время. С какими просьбами к вам чаще всего обращались мурманчане?

- Особой специфики гут нет, просьбы обычные: найти пропавших, снять с человека чье-то отрицательное воздействие - сглаз или порчу, приворожить или, наоборот, отворожить. Привораживанием, кстати говоря, я занимаюсь неохотно, только в исключительных случаях (вернуть загулявшего мужа, скажем), так как это определенное насилие над душой.

- Приближается традиционное время святочных гаданий. Что-нибудь эдакое посоветуете - как специалист?



- Нет, советов давать не буду, потому что гадание на самом деле - вещь очень серьезная и сложная, требующая знания особых законов, соблюдения специального ритуала: время, место, душевное состояние гадающего. Недаром же говорят, что не умея можно "загадать" и сглазить свою судьбу.

Поэтому русские народные гадания в основном символичны - подслушать новогодний разговор как предсказание будущего в новом году, спросить имя жениха у первого встречного, тянуть перстни и так далее. Это занятие веселое и вполне безобидное. А вот духов вызывать в рождественскую ночь не советую - как бы чего не вышло...

Юлия МАКШЕЕВА.
Рисунок автора.

"АРКТИК-СЕРВИС"

- К нам часто звонят и спрашивают: "Почему не проводите игры в вечернее время?" К сожалению, из-за недостаточного освещения на стадионе "Строитель" мы вынуждены играть днем, как правило, в 12 часов, в наиболее светлое время. Об этом уже много говорилось, однако пока дело не сдвинулось с мертвой точки. Время проведения матча имеет очень большое значение. В Мончегорске, например, "Североникель" имеет возможность играть в нерабочее время, вечером. И вот результат - на их матчах болельщиков больше, чем в Мурманске на "Строителе".

Сейчас идет реконструкция Центрального стадиона. Ставятся четыре вышки освещения. Думаю, что на этот стадион зрители пойдут с удовольствием. Я сам в прошлом играл в мурманской футбольной команде "Север" и помню, когда мы собирали на стадионе свыше пятнадцати тысяч зрителей. Болельщики стояли даже в проходах.

- Думается, что все проблемы нужно решать в комплексе. С вводом в эксплуатацию Центрального стадиона на его базе нужно создавать единый клуб: тут и команда высшей лиги по хоккею с мячом, здесь же команда мастеров по футболу. Таким образом будет проще решать те же самые проблемы со спортивным инвентарем. Это было бы дешевле и командам, и стадиону, и городу.

- У нас был разговор с тренером футбольной команды "Динамо" Алферовым о создании совместного клуба. Он нас полностью поддерживает. Футбол сейчас также необходимо

поднимать. Однако здесь также есть свои проблемы. Руководство стадиона опасается, что заливкой льда мы можем испортить травяной покров. Однако, судя по опыту московского стадиона "Динамо", можно заливать лед на снеговую подушку.

- В прошлые, как теперь говорят, "застойные" годы все скрывали, что у нас в стране есть профессиональный спорт. Может ли "Арктик-Сервис" назвать себя профессиональной командой?

- Да, конечно, спорт - это наша работа. Все игроки команды являются профессиональными хоккеистами. И в прошлом многие играли в составе команд мастеров, защищая честь других городов, хотя большинство из них является воспитанниками мурманской школы хоккея с мячом. И очень хорошо, что теперь в городе есть своя команда мастеров, кадры для которой готовят три спортивных школы Мурманска. Раньше как было - воспитанники этих школ, дойдя до определенного уровня спортивного развития, уходили в другие команды. Ямцов ушел в СКА (Екатеринбург), Стук, Ярович играют в архангельском "Воднике", Кулагин - в "Севере" (Северодвинск), Залетаев уехал в Швецию - заключил контракт с хоккейным клубом. И сейчас, играя на чемпионате России, обидно, когда бывшие воспитанники мурманских тренеров забивают голы в ворота команды родного города, которая стала для них соперником.

И я думаю, что если бы в нашей команде собрали всех лучших воспитанников мурманского хоккея, то по мастерству игры нам не было бы равных. Однако для этого опять-таки нужны

деньги, намного больше, чем требуется для содержания команды сегодня. Ведь и сейчас, и в прошлом году игроки по 2-3 месяца не получали зарплату. Но ребята все равно остаются в команде, понимают, что они нужны нашему городу.

- Может быть, этот вопрос покажется не совсем тактичным, и тем не менее - в какой степени финансирует команду фирма "Арктик-Сервис", ваш основной спонсор?

- Это предприятие отчисляет нам два миллиона рублей в месяц за рекламу, за то, что наша команда носит название "Арктик-Сервис". Год назад фирма могла нас полностью финансировать, тогда на годовое содержание команды требовалось всего 15 миллионов. Сейчас наш официальный спонсор помогает нам чем может, не отказывается от нас.

- Как правило, предприниматели, перечисляя деньги какой-то организации, всегда ищут максимальную отдачу своим финансовым средствам. Чем ваша команда может заинтересовать бизнесменов города?

- В первую очередь - размещением рекламы в виде нашивок на спортивной форме хоккеистов, наклеек на шлемах. Глядя на иностранных спортсменов, поражаешься, сколько рекламы носят они на своей экипировке.

Кроме того, мы имеем возможность рекламировать наших спонсоров, их товары и услуги по всей стране. По всем интересующим вопросам спонсоры могут обратиться по телефону 5-12-39 в областной хоккейный клуб, президентом которого я являюсь.

Улыбка "Госпожи Удачи"

Недавно в Мурманске завершился второй городской турнир эрудитов "Госпожа Удача". Готовиться к нему юные эрудиты начали заблаговременно - с пятнадцатого ноября в школах города проходили отборочные игры, на которых выявлялись команды, достойные выйти в финал.

Автор идеи этой интеллектуально-развлекательной игры - мурманчанин, кандидат технических наук Владимир Шеломовский. "Госпожа Удача" построена по типу "Брейн-ринга", однако наша игра имеет существенные отличия от состязаний известных телезрителей. Вопросы, подготовленные автором игры, касались буквально всех областей знаний: естественные науки, техника, культура, искусство. Кроме теории в игре были представлены и практические задания.

И вопросы, и задания, по мнению участников, были во многом сложнее и интереснее, чем вопросы телеигры. Были на турнире эрудитов и непереносимые музыкальные паузы: своими выступлениями зрителей порадовала театральная студия Дворца творчества "Лапландия".

В финале участвовали три сборные команды: знатоки второй школы, педагогического института и сорок шестой школы. Из них сильнейшей оказалась команда второй школы, ей и досталась победа. Организаторы игры считают, что уровень этой команды настолько высок, что ей вполне по силам принять участие в телевизионном "Брейн-ринге". Кто знает, может быть, и там их одарит своей улыбкой госпожа Удача? А в ближайших планах - проведение в Мурманске еще одного подобного мероприятия с участием сборных команд молодых мурманских предпринимателей и курсантов Морской академии.

Юлия МАКШЕЕВА.



Шесть букв

Слова вписываются вокруг цифр по часовой стрелке, начиная с клетки со штрихом.

1. Клапан, через который автоматически удаляется воздух, скапливающийся в высших точках водопроводных, отопительных линий. 2. Инстру-

мент, применяемый при рубке металлов. 3. Тропическое и субтропическое растение. 4. Река во Франции, левый приток Роны. 5. Тарелочка, на которую ставят чашку, стакан. 6. Польский народный парный танец. 7. Каменная куропатка. 8. Народное название некоторых видов деревьев и кустарников рода ива. 9. Украинский

писатель, публицист, общественный деятель. 10. Значительный элемент в упражнениях на брусьях. 11. Самоходное судно для вождения несамоходных судов, плотов. 12. Город на северо-западе Ирана. 13. Начало музыкального произведения со слабой доли. 14. Один из наиболее известных ледников района Домбайской поляны. 15. Помещение для тайного голосования на избирательном участке. 16. Десятидневка. 17. Город в Саудовской Аравии. 18. Узконосая обезьяна.

Ответы на кроссворд, опубликованный 3 января

По горизонтали: 2. Гроза. 4. Колосники. 8. Затон. 9. Свита. 11. Изгой. 12. Кета. 13. Абрамцево. 14. Виза. 16. Осот. 17. Магистрат. 20. Прут. 21. Литер. 22. "Тоска". 23. Радон. 26. Автономия. 27. Флиер.

По вертикали: 1. Консилиум. 2. Галс. 3. Азин. 4. Киянка. 5. Индиго. 6. Тавтология. 7. Поликарпов. 9. Суррогат. 10. Алебарда. 12. Клио. 15. Альт. 17. Марена. 18. Суспензия. 19. Терция. 24. Штоф. 25. Эмир.

Школа "Причина и Карма" объявляет набор слушателей на 10-дневный курс занятий по программе работы в причинно-следственных связях и с Кармой.

Обращаться по телефонам: 7-96-46 и 6-43-87.

Организация возьмет в аренду или купит помещения под магазины.
Телефон 5-22-81.

Учредители:

администрация города Мурманска, трудовой коллектив редакции газеты "Вечерний Мурманск".

Адрес редакции:

183038, г. Мурманск, ул. Софьи Перовской, 11.

Телефоны:

приемная - 5-77-34, отдел рекламы и маркетинга - 5-60-17; отдел новостей - 5-77-11, 5-28-47; отдел политики и местного самоуправления: 5-85-45, 5-73-03; отдел городских проблем - 5-78-33; отдел экономических реформ - 5-85-45, 5-73-28; отдел культуры и юношества - 5-74-93; отдел морали и права - 5-77-65, 5-73-28; отдел социальных проблем - 5-73-03; отдел писем - 5-77-65; компьютерный центр - 5-76-85; секретариат - 5-77-10; бухгалтерия - 5-77-20.

Главный редактор

Е. А. ПОПОВ

Мнение авторов отдельных публикаций не обязательно совпадает с позицией редакции. *За точность приведенных цифр, фактов и прочих сведений, а также за то, чтобы материалы не содержали данных, не подлежащих открытой публикации, несут ответственность авторы. *За достоверность публикуемой рекламы и частных объявлений граждан редакция ответственности не несет.

* Цена в киосках "Роспечать" - 50 рублей (8-полосный номер) и 100 рублей (16-полосный номер). При других формах продажи - цена свободная. * При перепечатке и воспроизведении в эфире ссылка на "ВМ" обязательна.

Подписной индекс - 52844.

Подписная цена на 1 месяц (с доставкой) - 460 руб., на 3 месяца (с доставкой) - 1380 руб.

Газета набрана и сверстана в компьютерном центре "Вечернего Мурманска", отпечатана с готовых позитивных пленок в типографии Мурманского издательско-полиграфического предприятия "Север" - 183931, г. Мурманск, ул. К. Маркса, 18.

Время подписания по графику в 13.30, фактически - в 13.30.

Газета зарегистрирована в Региональной инспекции по защите свободы печати и массовой информации (г. Санкт-Петербург), свидетельство № П0663 от 14 декабря 1993 г.

Тираж газеты - 32750. Зак. 16.

Акционерный инвестиционно-коммерческий промышленно-строительный банк "Арктикпромстройбанк" поздравляет своих постоянных клиентов и население Мурманска и области, являющихся вкладчиками нашего банка.

С НОВЫМ 1994 ГОДОМ!

Одновременно "Арктикпромстройбанк" извещает вкладчиков и жителей Мурманска и области об изменении условий хранения и выплаты доходов по срочным денежным вкладам населения.



С 1 января 1994 года банком и его филиалами по срочным вкладам выплачиваются доходы по следующим процентным ставкам:

от 1 до 100 тыс. рублей - 150% годовых;
от 100 до 500 тыс. рублей - 170% годовых;
от 500 тыс. рублей до 1 млн. рублей - 180% годовых;
от 1 млн. рублей и более - 190% годовых.

Начиная с 1994 года, проценты по срочным вкладам начисляются ежемесячно. При этом начисление процентов производится не только на ваш срочный вклад, но и на сумму процентов, начисленных и присоединенных к нему в предыдущем месяце.

После первого начисления можно снимать начисленные проценты.

По истечении одного месяца хранения сбережениями можно воспользоваться в любое время.

При хранении денег более месячного срока никакого дополнительного переоформления вклада не требуется. По ранее открытым вкладам новые ставки действуют автоматически.

Доходы по вкладам не подлежат обложению государственными налогами.

Наши условия позволят вам выгодно использовать свободные средства. Если вы еще не пользовались услугами у нас - добро пожаловать!

"Арктикпромстройбанк" приглашает стать его постоянными вкладчиками население Мурманска и области.

Мы ждем вас в Мурманске по адресам:

просп. Ленина, 31а (4 этаж);

просп. Ленина, 28 (универмаг "Мурманск").

Промзона - здание торговой фирмы "Пассаж" (Северное отделение "Арктикпромстройбанка").

К услугам населения области филиалы "Арктикпромстройбанка" в городах Апатиты, Заполярный, Канда拉克ша, Кировск, Ковдор, Оленегорск, Полярные Зори, Полярный, Мурманск-60, в поселках Алакуртти, Никель, Ревда.

Доверив хранение своих сбережений "Арктикпромстройбанку", вы значительно приумножите свое состояние.

Контактные телефоны в Мурманске: 6-51-56, 6-15-62.

Производим капитальный и косметический ремонт квартир, офисов, магазинов и любых других помещений.

Наши гарантии - это ваше хорошее настроение.

Тел. 33-32-93.

Предприятие установит дополнительные вытяжные вентиляторы в кухне и ванной комнате.

Тел. 9-83-15.

Организация возьмет в аренду деревьев.

Тел. 7-30-94.

Компания "Спарта"

реализует со склада в Мурманске по самым низким в области ценам продукцию производственно-технического назначения:

трубы нефтепроводные бесшовные ГОСТ 8732-78 D=159x7 и D=219x8 ст20 по цене - 396000 руб. за тонну; радиаторы чугунные отопительные М-140 (7-секционные) по цене - 33833 руб. за один прибор (цены указаны без НДС).

Закключаем договора на 1994 год на поставки и обеспечение продукцией производственно-технического назначения.

Сроки поставки - минимальные.

Компания "Спарта" сообщает, что вопреки слухам, распространяемым конкурентами, наши торговые надбавки остаются самыми низкими в области, а качество работы с клиентами - самым высоким.

Наш телефон 5-90-11.

Факс 5-49-90.

Телетайп 626145 Спарта.

ОБМЕНЯЮТ

5647. 2-комн. приват. кв. (тел.) в Бокситогорске Ленинград. обл. на равноцен. в Мурманске.

Тел. в Мурманске 5-00-14.

5695. 3-комн. кв. с тел. в Екатеринбурге на 3-4-комн. в Мурманске с тел. Просьба писать: Мурманск, просп. Ленина, 94, кв. 137, Татьяна Николаевна.

5729. 1-комн. приват. кв. в С.-Петербурге на 3-комн. приват. в Мурманске. Тел. 33-03-80.

5731. Дер. дом в деревне Витебской обл. на хороший гараж или жилье в Окт. р-не Мурманска.

Обращаться: ул. Старостина, 59, корп. 2, кв. 23 (после 18.00).

5744. Дерев. дом в г. Белев Тульск. обл. (жил. пл. 14 кв. м, без удобств, печное отопление, погреб, уч. 13 соток, надворные постройки) на 1-2-комн. кв. в Мурманске.

Тел. 31-35-23 (строго с 12.00 до 13.30), кроме выходных.

СНИМУТ

5505. Квартиры, гаражи. Тел. 4-19-77.

СДАДУТ

5754. Кирп. гараж (в р-не ул. Новое Плато) на два года. Дорого, за СКВ. Тел. в Североморске 7-65-56.

КУПАТ

5747. 1-комн. кв. за 3 тыс. \$ или 2-комн. кв. Тел. 33-00-88.

ПРОДАДУТ

0006. Срочно а/м "Москвич-2140" 1979 г. в. в хор. сост. Тел. 33-07-04.

5629. VOLVO-480 ES 1988 г. в.,

ЧАСТНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

VOLVO-440 GLE 1989 г. в., OPEL FRONTERA 1993 г. в., микроавтобус VOLKSVAGEN 1981 г. в., BA3-21061. Все а/м из Швеции.

Тел. 31-25-69, 33-68-44.

5684. Болгарскую стоматологическую установку в комплекте. Тел. раб. 4-02-88, Варягин.

5686. Щенков американского коккер-спаниеля с отл. родословной. Тел. 4-82-79.

5702. Новые BA3-21063, 21043. Тел. 31-11-26.

5725. Щенков восточноевропейской овчарки от крупных производителей. Тел. 4-68-36.

5728. Новый дверной замок фирмы "ABLOY", 8 ключ. Тел. 9-78-79.

5748. Видео-, аудиокассеты. Тел. 2-65-34.

5750. Оптом кофе, шоколад, конф. "Фруттелла", ж/резинку. Тел. 9-67-38 (с 11.00 до 20.00).

ОБСЛУЖАТ

3650. Восстанавливаю кинескопы, подключаю компьютеры к любым телевизорам, подключаю ДУ к телевизорам 3 и 4 поколений. Тел. 33-82-32, 31-89-66.

5466. Ремонт, перестройка любых цветных телевизоров. Куплю импорт. на запчасти. Тел. 9-42-15 (с 9.00 до 12.00).

5471. Срочный ремонт цветных телевизоров. Цены ниже государственных, с гарантией. Тел. 5-18-32 (с 19.00).

5555. Ремонт телерадиоаппаратуры, восстанов. кинескопов. Тел. 7-95-54.

5580. Установка декодеров ПАЛ/СЕКАМ, ремонт импортных телевизоров, переделка на отечественный стандарт. Тел. 31-39-76 (с 9.00 до 22.00).

5615. Срочный ремонт цв. телевизо-

ров с гарантией.

Тел. 31-71-94 (с 10.00 до 16.00).

5630. Производим ремонт и кузовные работы автомобилей. Тел. 31-25-69, 33-68-44.

5638. Срочный ремонт цветных телевизоров с гарантией. Тел. 2-73-77 (с 7.00 до 8.00 и с 16.00 до 20.00).

5650. Сантех. работы, скрытая проводка, ремонт дверей. Тел. 4-35-88.

5651. Установка вторых деревянных дверей. Ремонт косяков. Тел. 4-02-04.

5653. Срочный ремонт цветных телевизоров. Устанавливаю декодеры ПАЛ/СЕКАМ автомат. Подключаю видеоманитроны. Все работы с гарантией. Тел. 9-24-56 (строго с 9.00 до 11.00).

5683. Изготовление памятников из природного камня (мрамор, гранит). Обращаться: ул. Зеленая, 32 (в 9-этажн. доме, напротив церкви, вход со двора), тел. 7-66-40 (с 10.00 до 17.00), выходн. воскр., понед.

5691. Обивка мягкой мебели для частных лиц и организаций Мурманска и пригорода (до 100 км). Качество и цены высокие. Тел. 6-12-89 (до 16.00).

5720. Ремонт квартир. Тел. 4-23-06 (строго с 19.00 до 21.00).

5727. Опытный специалист навсегда избавит вас от избыточного роста волос. Тел. 9-78-79.

5745. Обучаю работе на компьютере. Индивидуально, в удобное время. Тел. 5-78-67.

5746. Обучаю детей английскому языку, возраст 8-12 лет. Тел. 5-78-67.

5753. Ремонт квартир, установка вторых дверей, облицовка кафелем. Все из материала заказчика. Цены умеренные. Сроки минимальные. Тел. 33-22-25 (с 17.00 до 19.00), спросить Вадима.

5752. Предлагаем антивирусные программы. Тел. 33-61-01.

5753. Срочный ремонт цв. телевизо-

ров с гарантией.

Тел. 31-71-94 (с 10.00 до 16.00).

5630. Производим ремонт и кузовные работы автомобилей. Тел. 31-25-69, 33-68-44.

5638. Срочный ремонт цветных телевизоров с гарантией. Тел. 2-73-77 (с 7.00 до 8.00 и с 16.00 до 20.00).

5650. Сантех. работы, скрытая проводка, ремонт дверей. Тел. 4-35-88.

5651. Установка вторых деревянных дверей. Ремонт косяков. Тел. 4-02-04.

5653. Срочный ремонт цветных телевизоров. Устанавливаю декодеры ПАЛ/СЕКАМ автомат. Подключаю видеоманитроны. Все работы с гарантией. Тел. 9-24-56 (строго с 9.00 до 11.00).

5683. Изготовление памятников из природного камня (мрамор, гранит). Обращаться: ул. Зеленая, 32 (в 9-этажн. доме, напротив церкви, вход со двора), тел. 7-66-40 (с 10.00 до 17.00), выходн. воскр., понед.

5691. Обивка мягкой мебели для частных лиц и организаций Мурманска и пригорода (до 100 км). Качество и цены высокие. Тел. 6-12-89 (до 16.00).

5720. Ремонт квартир. Тел. 4-23-06 (строго с 19.00 до 21.00).

5727. Опытный специалист навсегда избавит вас от избыточного роста волос. Тел. 9-78-79.

5745. Обучаю работе на компьютере. Индивидуально, в удобное время. Тел. 5-78-67.

5746. Обучаю детей английскому языку, возраст 8-12 лет. Тел. 5-78-67.

5753. Ремонт квартир, установка вторых дверей, облицовка кафелем. Все из материала заказчика. Цены умеренные. Сроки минимальные. Тел. 33-22-25 (с 17.00 до 19.00), спросить Вадима.

5752. Предлагаем антивирусные программы. Тел. 33-61-01.

5753. Срочный ремонт цв. телевизо-

ров с гарантией.

Тел. 31-71-94 (с 10.00 до 16.00).

5630. Производим ремонт и кузовные работы автомобилей. Тел. 31-25-69, 33-68-44.

5638. Срочный ремонт цветных телевизоров с гарантией. Тел. 2-73-77 (с 7.00 до 8.00 и с 16.00 до 20.00).

5650. Сантех. работы, скрытая проводка, ремонт дверей. Тел. 4-35-88.

5651. Установка вторых деревянных дверей. Ремонт косяков. Тел. 4-02-04.

5653. Срочный ремонт цветных телевизоров. Устанавливаю декодеры ПАЛ/СЕКАМ автомат. Подключаю видеоманитроны. Все работы с гарантией. Тел. 9-24-56 (строго с 9.00 до 11.00).

5683. Изготовление памятников из природного камня (мрамор, гранит). Обращаться: ул. Зеленая, 32 (в 9-этажн. доме, напротив церкви, вход со двора), тел. 7-66-40 (с 10.00 до 17.00), выходн. воскр., понед.

5691. Обивка мягкой мебели для частных лиц и организаций Мурманска и пригорода (до 100 км). Качество и цены высокие. Тел. 6-12-89 (до 16.00).

5720. Ремонт квартир. Тел. 4-23-06 (строго с 19.00 до 21.00).

5727. Опытный специалист навсегда избавит вас от избыточного роста волос. Тел. 9-78-79.

5745. Обучаю работе на компьютере. Индивидуально, в удобное время. Тел. 5-78-67.

5746. Обучаю детей английскому языку, возраст 8-12 лет. Тел. 5-78-67.

5753. Ремонт квартир, установка вторых дверей, облицовка кафелем. Все из материала заказчика. Цены умеренные. Сроки минимальные. Тел. 33-22-25 (с 17.00 до 19.00), спросить Вадима.

5752. Предлагаем антивирусные программы. Тел. 33-61-01.

Внимание: новинка!

Впервые в продаже новое высокоэффективное средство для сохранения и восстановления волос. Бальзам нового типа "SANDRA" останавливает выпадение волос, увеличивает количество волосных фолликулов (восстанавливает волосы), нормализует сальность, предотвращает раннее поседение. ГУСТАЯ шевелюра возможна в любом возрасте! Проверено практикой! Подробная информация в "Семье": "Медицине для Вас", а также при покупке бальзама в магазинах: "Феникс" - ул. Полярные Зори, 19, "Стелла" - ул. Шмидта, 37.

Организация предлагает элементы питания

А 316, А 373, Корунд
А 332, А 343
А 286, Планета.
Никель-кадмиевые аккумуляторы, зарядные устройства.
Предоплата 100% и наличные.

Телефон в Вологде
(817-22) 5-83-00.